

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ О.Е. КУТАФИНА (МГЮА)»**

Кафедра международного частного права

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ КОНТРАКТЫ:
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА**

Б1.В.05

год набора - 2023

Код и наименование направления подготовки:	40.04.01 Юриспруденция
Уровень высшего образования:	магистратура
Направленность (профиль) ОПОП ВО:	Международное частное право и международный бизнес
Формы обучения:	очная, очно-заочная, заочная
Квалификация:	магистр

Программа утверждена на заседании кафедры международного частного права, протокол № 14 от 29 марта 2023 г.

Авторы:

Канашевский В.А. - доктор юридических наук, профессор кафедры международного частного права (МГЮА)

Мажорина М.В. - кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного права (МГЮА)

Савенко О.Е. - кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного права (МГЮА)

Рецензент:

Поляков Ю.В. – Адвокат, председатель Московской областной коллегии адвокатов «Правовая защита», к.ю.н.

Канашевский В.А., Мажорина М.В., Савенко О.Е.

Международные коммерческие контракты: теория и практика: рабочая программа дисциплины (модуля) / Канашевский В.А., Мажорина М.В., Савенко О.Е. – М.: Издательский центр Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2023.

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Цели и задачи освоения дисциплины (модуля)

Целями освоения дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты: теория и практика» являются на основе изучения содержания и практики применения источников права международной торговли, разрабатываемых на международно-правовом и национально-правовом уровнях:

- ознакомление с пониманием, сущностью, признаками, особенностями международных контрактов;
- формирование знаний о современной системе правового регулирования международных контрактов, о тенденциях ее развития как системы юридических принципов и норм, включающих международно-правовые, национально-правовые, а также негосударственные регуляторы (нормы *lex mercatoria*);
- ознакомление с отдельными, наиболее распространенными и востребованными видами международных контрактов;
- формирование навыков применения полученных знаний в практической деятельности по составлению, оценке международных контрактов, разрешению вытекающих из них споров.

Задачами дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты: теория и практика» являются:

- изучение понятия международный контракт, выявление основных признаков, особенностей и содержания международных контрактов;
- формирование представлений об основных источниках регулирования внешнеэкономической деятельности, включая унифицированные материально-правовые, коллизионно-правовые нормы, нормы российского права, а также нормы *lex mercatoria*;
- формирование представлений об отдельных видах международных контрактов на основе анализа международно-правовых и национально-правовых норм, современной судебной и арбитражной практики, а также с учетом норм негосударственного регулирования международных контрактов;
- выявление проблем при заключении и исполнении трансграничных коммерческих контрактов и формирование представлений о способах их устранения.

1.2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП ВО

Дисциплина (модуль) «Международные коммерческие контракты: теория и практика» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Б1.В. основной профессиональной образовательной программы высшего образования.

Освоение дисциплины (модуля) дает возможность расширения и углубления знаний, полученных на предшествующем этапе обучения, приобретения умений и навыков, определяемых содержанием программы. Компетенции, которые формируются в процессе освоения дисциплины (модуля), необходимы для успешной профессиональной деятельности. Обучающиеся приобретают способность самостоятельно находить и использовать необходимые содержательно-логические связи с другими дисциплинами (модулями) программы, такими как: «Теория и практика международного коммерческого арбитража и ADR», «Ценные бумаги в международном частном праве».

1.3 Формируемые компетенции и индикаторы их достижения (планируемые результаты освоения дисциплины(модуля))

По итогам освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен обладать следующими компетенциями в соответствии с ФГОС ВО:

Универсальные компетенции:

- способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий (УК-1);
- способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия (УК-4);
- способность анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия (УК-5);

Профессиональные компетенции:

- способность применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права (ПК-2);
- способность давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности (ПК-3);
- способен оказывать юридическую помощь гражданам, организациям, иным субъектам в конкретных сферах юридической деятельности (ПК-4).

Разделы (темы) дисциплины (модуля)	Код и наименование формируемых компетенций	Индикатор достижения компетенций (планируемый результат освоения дисциплины (модуля))
Тема 1. Понятие международного контракта	УК-4 Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и	ИУК 4.1 Устанавливает и развивает профессиональные контакты в соответствии с потребностями совместной деятельности, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия
Тема 2. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование		ИУК 4.2 Составляет, переводит и редактирует различные академические тексты (рефераты, эссе, обзоры, статьи и т.д.) ИУК 4.3 Представляет результаты академической и

международных контрактов	<p>профессионального взаимодействия</p> <p>УК-5 Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия</p> <p>ПК-2 Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности,</p>	<p>профессиональной деятельности на различных публичных мероприятиях, включая международные, выбирая наиболее подходящий формат</p> <p>ИУК 4.4 Аргументированно и конструктивно отстаивает свои позиции и идеи в академических и профессиональных дискуссиях на государственном языке РФ и иностранном языке</p> <p>ИУК 5.1 Анализирует важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе исторического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии;</p> <p>ИУК 5.2 Выстраивает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий,</p>
Тема 3. Международные торговые и обыкновения как регуляторы международных контрактов	<p>УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода,</p>	<p>ИУК 1.1 Анализирует проблемную ситуацию как систему, выявляя ее составляющие и связи между ними</p> <p>ИУК 1.2 Определяет пробелы в информации, необходимой для решения проблемной ситуации, и проектирует процессы по их устранению</p> <p>ИУК 1.3 Критически оценивает надежность источников информации, работает с противоречивой информацией из разных источников</p>
Тема 4. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.	<p>вырабатывать стратегию действий</p> <p>ПК-2 Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности,</p>	<p>ИУК 1.4 Разрабатывает и содержательно аргументирует стратегию решения проблемной ситуации на основе системного и междисциплинарных подходов</p>
Тема 5. Содержание и форма договора международной купли-продажи		<p>ИУК 1.5 Использует логико-методологический инструментарий для критической оценки современных концепций философского и</p>

Тема 6. Договор страхования в международной торговле и способы обеспечения исполнения обязательств по международным контрактам		
Тема 7. Дистрибьюторский договор		
Тема 8. Договор международного франчайзинга		
Тема 9. Договор международного подряда	<p>реализовывать нормы материального и процессуального права</p> <p>ПК-3 Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности</p> <p>ПК- 4 Способен оказывать юридическую помощь гражданам,</p>	<p>социального характера в своей предметной области</p> <p>ИПК 2.1 Знает правовые принципы и действующие нормативные правовые акты с учетом специфики отдельных отраслей права;</p> <p>ИПК 2.2 Понимает особенности различных форм реализации права;</p> <p>ИПК 2.3 Устанавливает фактические обстоятельства, имеющие юридическое значение;</p> <p>ИПК 2.4 Определяет характер правоотношения и подлежащие применению нормы материального и процессуального права;</p> <p>ИПК 2.5 Принимает обоснованные юридические решения и оформляет их в точном соответствии с нормами материального и процессуального права;</p> <p>ИПК 3.1 Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы;</p>

В результате освоения дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты: теория и практика» обучающийся должен:

знать:

- сущность и понятие международный контракт,
- основные признаки, особенности и содержание международных контрактов;
- современную систему правового регулирования международных контрактов, тенденции ее развития как системы юридических принципов и норм, включающих международно-правовые, национально-правовые, а также негосударственные регуляторы (нормы *lex mercatoria*);
- порядок составления, заключения и анализа отдельных видов трансграничных коммерческих контрактов, особенности их содержания, структуры, специальные оговорки;
- законодательство и правоприменительную практику Российской Федерации и зарубежных стран в сфере признания и приведения в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений.

уметь:

- анализировать нормы международных соглашений и внутригосударственных актов в сфере международных контрактов;
- составлять и анализировать международные контракты, а также соглашения о порядке разрешения трансграничных частноправовых споров;
- самостоятельно решать вопросы, связанные с содержанием отдельных положений международных контрактов на основе анализа международно-правовых и национально-правовых норм, современной судебной и арбитражной практики.
- анализировать судебную и арбитражную практику при разрешении конкретного спора, связанного с международным контрактом.

владеть:

- способностью моделировать оптимальный путь защиты прав участников внешнеэкономической сделки с учётом системы существующих международно-правовых (универсальных, региональных, двусторонних и др.) источников;

способностью установить специфику разрешения вопроса о применении права к отношениям из внешнеэкономических сделок; умеет разграничивать договорные и внедоговорные отношения; способен моделировать применение национальных и унифицированных коллизионных и материально-правовых норм к отношениям из внешнеэкономических сделок;

- способностью учитывать специфику трансграничных частноправовых споров, возникающих из внешнеэкономических сделок и способов их разрешения, умеет определять адекватный механизм для разрешения конкретного спора, способен моделировать разрешение конкретного спора из внешнеэкономической сделки на основе компетентного правопорядка.

II. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Объем дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты: теория и практика» составляет 4 з.е., 144 академических часа. Форма промежуточной аттестации – зачет/экзамен.

2.1 Тематические планы

2.1.1. Тематический план для очной формы обучения

№ п/п	Раздел дисциплины (модуля)	Курс	Виды образовательной деятельности и объем (в академических часах)				Технология образовательного процесса	Форма текущего контроля/ форма промежуточной аттестации
			Лек	ПЗ	Лаб. практ.	СР		
1.	Понятие	1	-	-	-	12	Самостоятельное	Контроль СР

	международного контракта						изучение материала	Тестирование
2.	Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование международных контрактов		2	2	-	15	Лекция-дискуссия Кейс-стади	Опрос Коллоквиум Решение задач
3.	Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы международных контрактов		-	4	-	10	Работа в малых группах	Опрос Коллоквиум Решение задач
4.	Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.		-	-	-	15	Самостоятельное изучение материала	Контроль СР Решение задач
5.	Содержание и форма договора международной купли-продажи товаров		-	-	2	10	Коллоквиум Кейс-стади	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
6.	Договор страхования в международной торговле и способы обеспечения исполнения обязательств по международным контрактам	1	-	2	-	8	Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
7.	Дистрибьюторский договор		2	2	-	6	Лекция – презентация Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
8.	Договор международного франчайзинга		-	2	2	6	Работа в малых группах	Коллоквиум Правовая экспертиза контрактов
9.	Договор международного подряда		-	2	-	4	Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
	ВСЕГО		4	16	2	86		Зачет Экзамен 36 ак.ч.

2.1.2. Тематический план для очной-заочной формы обучения

№ п/п	Раздел дисциплины (модуля)	Курс	Виды образовательной деятельности и объем (в академических часах)				Технология образовательного процесса	Форма текущего контроля/ форма промежуточной аттестации
			Лек	ПЗ	Лаб. практ.	СР		
1.	Понятие международного контракта	1	-	-	-	12	Самостоятельное изучение материала	Контроль СР Тестирование
2.	Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование международных контрактов		2	2	-	15	Лекция-дискуссия Кейс-стади	Опрос Коллоквиум Решение задач
3.	Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы международных контрактов		-	4	-	10	Работа в малых группах	Опрос Коллоквиум Решение задач
4.	Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.		-	-	-	15	Самостоятельное изучение материала	Контроль СР Решение задач
5.	Содержание и форма договора международной купли-продажи товаров		-	-	2	10	Коллоквиум Кейс-стади	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
6.	Договор страхования в международной торговле и способы обеспечения исполнения обязательств по международным контрактам	1	-	2	-	8	Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
7.	Дистрибьюторский договор		2	2	-	6	Лекция – презентация Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
8.	Договор международного франчайзинга		-	-	2	6	Работа в малых группах	Коллоквиум Правовая экспертиза контрактов

9.	Договор международного подряда		-	-	-	8	Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
	ВСЕГО		4	12	2	90		Зачет Экзамен 36 ак.ч.

2.1.2. Тематический план для заочной формы обучения

№ п/п	Раздел дисциплины (модуля)	Курс	Виды образовательной деятельности и объем (в академических часах)				Технология образовательного процесса	Форма текущего контроля/ форма промежуточной аттестации
			Лек	ПЗ	Лаб. практ.	СР		
1.	Понятие международного контракта	1	-	-	-	12	Самостоятельное изучение материала	Контроль СР Тестирование
2.	Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование международных контрактов		2	2	-	15	Лекция-дискуссия Кейс-стади	Опрос Коллоквиум Решение задач
3.	Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы международных контрактов		-	4	-	10	Работа в малых группах	Опрос Коллоквиум Решение задач
4.	Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.		-	-	-	15	Самостоятельное изучение материала	Контроль СР Решение задач
5.	Содержание и форма договора международной купли-продажи товаров		-	-	2	15	Коллоквиум Кейс-стади	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
6.	Договор страхования в международной торговле и способы обеспечения исполнения обязательств по международным	1	-	2	-	8	Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов

	контрактам						
7.	Дистрибьюторский договор	2	-	-	6	Лекция – презентация Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
8.	Договор международного франчайзинга	-	-	2	16	Работа в малых группах	Коллоквиум Правовая экспертиза контрактов
9.	Договор международного подряда	-	-	-	18	Работа в малых группах	Коллоквиум Решение задач Правовая экспертиза контрактов
	ВСЕГО	4	10	2	115		Зачет – 4 ак.ч. Экзамен – 9 ак.ч.

2.2. Занятия лекционного типа

Тема 2. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование международных контрактов

1. Понятие и квалифицирующие признаки международной коммерческой сделки.

2. Механизмы регулирования международных коммерческих сделок: вопросы методологии.

3. Специфика материально-правового способа регулирования международных контрактов. Нормы п. 4 ст. 15 Конституции, п. 2 ст. 7 ГК РФ, п. 3 ст. 1186 ГК РФ о роли международных договоров РФ.

4. Принцип автономии воли сторон как основная коллизионная привязка: содержание, формы выражения, пределы.

5. Закон наиболее тесной связи и принцип «характерного исполнения»: единство и особенности. Эволюция в праве РФ, праве Европейского Союза. Раздел IV части третьей ГК РФ. Регламент о праве, применимом к договорным обязательствам 2008 г. (Рим I).

6. Особенности выбора права в практике международного коммерческого арбитража.

Задания для подготовки к лекции:

1. Ознакомиться с учебной литературой по теме лекции, подготовить вопросы, требующие уточнения или дополнительного разъяснения.

2. Изучить раздел 6 части III ГК РФ на предмет коллизионно-правового регулирования международных сделок.

3. Найти несколько решений МКАС при ТПП РФ по вопросу выбора применимого права к спорам, вытекающим из международных контрактов.

Тема 7. Дистрибьюторский договор

1. Понятие дистрибьюторского договора. Квалификация дистрибьюторского договора по российскому праву. Применимое право к дистрибьюторскому договору.
2. Содержание дистрибьюторского договора (основные условия).
3. Дистрибьюторский договор и императивные нормы национального права о конкуренции.
4. Дистрибьюторский договор и нормы законодательства о защите товарных знаков.

Задания для подготовки к лекции:

1. Ознакомиться с учебной литературой по теме лекции, подготовить вопросы, требующие уточнения или дополнительного разъяснения.
2. Изучить нормы российского законодательства о конкуренции и о защите товарных знаков.

2.3. Занятия семинарского типа

Тема 2. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование международных контрактов

Вопросы для подготовки:

1. Принцип автономии воли сторон: содержание, формы выражения, пределы.
2. Закон наиболее тесной связи. Принцип «характерного исполнения».
3. Раздел IV части третьей ГК РФ. Регламент о праве, применимом к договорным обязательствам 2008 г. (Рим I). Обязательственный статут. Вопрос о содержании понятия «применимое право».
4. Специфика материально-правового способа регулирования международных контрактов. Нормы п. 4 ст. 15 Конституции, п. 2 ст. 7 ГК РФ, п. 3 ст. 1186 ГК РФ о роли международных договоров РФ.
5. Источники, содержащие материальные нормы, регулирующие международные контракты.

Практическое задание:

1. Проанализируйте несколько трансграничных (международных) коммерческих контрактов на предмет решения вопроса о выборе применимого права. Самостоятельно составьте оговорку о выборе применимого права к смоделированному самостоятельно контракту. Дайте оценку правовым последствиям такого выбора.
2. Сравните нормы раздела 6 части III ГК РФ и Регламента Рим I относительно выбора применимого права к контракту в отсутствие соглашения сторон. Дайте оценку критерию «характерного исполнения».
3. Смоделируйте ситуацию коллизии статутов: вещного и

обязательственного, обязательственного и статута личного закона юридического лица. Исследуйте нормы российского законодательства на предмет того, каким правом должны регулироваться акционерные соглашения.

Тема 3. Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы международных контрактов

Вопросы для подготовки:

1. Сущность и значение торговых обычаев, деловых обыкновений заведенного порядка и судебной практики при заключении и исполнении международных коммерческих контрактов. Условность термина «обычай» международной торговли как правила, не обладающего юридической обязательной силой.

2. Неофициальная кодификация (унификация) обычаев международной торговли. Международные (правительственные и неправительственные) организации, объединения предпринимателей в разных странах, занимающиеся неофициальной кодификацией: Международная Торговая Палата (Париж), УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, Экономические комиссии ООН для разных регионов, Международная федерация инженеров консультантов, Ассоциация по торговле зерном и кормами и т.д.

3. Международные правила по толкованию торговых терминов (ИНКОТЕРМС) 2020 г. – как наиболее известный документ, кодифицирующий обычаи международной торговли. История создания, общая характеристика, юридическая природа. Содержание прав и обязанностей сторон по договорам, заключенным на условиях терминов группы: “E”, “F”, “C”, “D”. Отличие ИНКОТЕРМС 2020 г. от ИНКОТЕРМС 2010 г.?

4. Другие документы, кодифицирующие обычаи международной торговли: Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов - UCP-600 (Публикация МТП № 600, 2006 г.), Унифицированные правила по инкассо - URC-522 (Публикация МТП № 522, 1995 г.).

5. Lex mercatoria. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г., Принципы европейского контрактного права. Природа Принципов, их применение в практике международной торговли. Содержание принципов, сформулированных в этом документе. Принципы УНИДРУА и общие принципы права, их соотношение и взаимодействие.

Практическое задание:

1. Практика применения ИНКОТЕРМС 2020 г., Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г., Принципов европейского контрактного права.

2. Исследуйте практику разрешения споров (судебную и арбитражную) по вопросу применения Унифицированных правил и обычаи для документарных аккредитивов - UCP-600, Унифицированных правил по

Тема 6. Договор страхования в международной торговле и способы обеспечения исполнения обязательств по международным контрактам

Вопросы для подготовки:

1. Взаимосвязь договора страхования и смежных договоров в международной торговле (договор купли-продажи, перевозки).
2. Основные условия страхования грузов согласно правилам Объединения лондонских страховщиков (*Institute Cargo Clauses*).
3. Соотношение международных правил о страховании внешнеторговых грузов и положений российского гражданского законодательства.
4. Способы обеспечения исполнения обязательств по международным контрактам.
 - 4.1. Виды способов обеспечения исполнения обязательств: неустойка, поручительство, задаток, залог, гарантия.
 - 4.2. Резолюция Совета Европы об оговорках о неустойке в гражданском праве 1978 г.
 - 4.3. Унифицированные правила МТП по договорным гарантиям 1978 г. (N 325), Унифицированные правила МТП для гарантий по первому требованию 1992 г. (N 458) и Унифицированные правила для гарантий по требованию (публикация МТП N 758). Конвенция ООН о независимых гарантиях и резервных аккредитивах 1995 г.

Практическое задание:

1. Составьте сравнительную таблицу условий страхования грузов групп А, В, С.
2. Проанализируйте практику применения базисов поставки CIF и CIP Инкотермс 2020 со ссылками на судебные и арбитражные решения.

Тема 7. Дистрибьюторский договор

Вопросы для подготовки:

1. Понятие дистрибьюторского договора. Квалификация дистрибьюторского договора по российскому праву. Применимое право к дистрибьюторскому договору.
2. Содержание дистрибьюторского договора (основные условия).
3. Дистрибьюторский договор и императивные нормы национального права о конкуренции.
4. Дистрибьюторский договор и нормы законодательства о защите товарных знаков.

Практическое задание:

1. Составьте проект трансграничного дистрибьюторского договора с учетом норм Типового контракта МТП.

Тема 8. Договор международного франчайзинга

Вопросы для подготовки:

1. Сущность и особенности договора международного франчайзинга. Применимое право к договору франчайзинга.

2. Комплексный предмет договора франчайзинга. Содержание «комплекса исключительных прав».

3. Проблемы выбора применимого права к договорам международного франчайзинга. Вопросы расщепления договорного статута. Обязательственный и интеллектуальный статуты: вопросы их соотношения.

4. Проблемы квалификации договора международного франчайзинга в российской и мировой практике.

5. Содержание договора франчайзинга: Права и обязанности франчайзера и франчайзи.

6. Регулирование договора коммерческой концессии в российском законодательстве. Регулирование франчайзинга в праве ЕС и США.

7. Международное регулирование договора франчайзинга.

8. Особенности регулирования преддоговорных отношений и преддоговорной ответственности при заключении договора франчайзинга. Преддоговорное раскрытие информации.

9. Международный франчайзинг и нормы непосредственного применения.

Практическое задание

1. Составьте проект трансграничного франчайзингового контракта с учетом норм Типового контракта МТП.

Тема 9. Договор международного подряда

Вопросы для подготовки:

1. Договор международного подряда (ДМП): понятие, признаки.

2. Регулирование ДМП. Рекомендательные международные акты: Общие условия, Правовое руководство ЮНСИТРАЛ. Национальное законодательство.

3. Заключение ДМП. Тендерная документация.

4. Содержание ДМП. Комплексный характер ДМП.

5. Вопросы выбора применимого права к договору международного подряда. Ограничения автономии воли сторон. Действие императивных норм.

6. Особенности разбирательства споров из ДМП.

7. Отдельные виды подряда.

8. Строительный подряд. Формулярное право. Применение проформ FIDIC.

Практическое задание:

1. Составьте проект трансграничного договора подряда с учетом норм FIDIC.

Лабораторный практикум. Тема 5. Содержание и форма договора международной купли-продажи товаров

Вопросы для подготовки:

1. Содержание договора международной купли-продажи товаров. Права и обязанности продавца и покупателя. Момент перехода рисков и права собственности на товар. Базисные условия поставки товара.

2. Основные условия договора международной купли-продажи. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Комплектность, тара. Сроки. Цена. Условия расчетов.

3. Форма договора международной купли-продажи товаров.

4. Исковая давность в международной купле-продаже. Понятие исковой давности. Сроки. Прерывание и возобновление сроков исковой давности. Последствия истечения сроков исковой давности. Общая характеристика Конвенции ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.

5. Представительство сторон и доверенность.

Практическое задание:

1. Подготовка доклада с презентацией по представленным темам. Объем текста доклада – 20 000 знаков, с учетом пробелов, надписей и сносок. Минимальный уровень оригинальности – 75% (с приложением отчета о проверке). Количество слайдов – 8-10.

Содержание доклада должно включать результаты анализа доктрины, законодательства, практики (российской и зарубежной) по теме исследования.

2.4. Самостоятельная работа

В процессе освоения дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты: теория и практика» обучающиеся выполняют следующие виды самостоятельных работ:

- анализ действующих нормативных правовых актов;
- изучение судебных прецедентов;
- подготовка к лекциям и практическим занятиям;
- конспектирование;
- реферирование учебной и научной литературы;
- аннотирование монографий и научных статей;
- подготовка к участию в модельных судебных и арбитражных процессах (mootcourt);
- ответы на вопросы по соответствующей теме;
- решение задач;
- подготовка к научной дискуссии по заданной теме;
- подготовка эссе, рефератов;
- выполнение индивидуальных заданий (составление таблиц, схем, проведение сравнительного анализа);
- изучение отдельных тем;
- участие в конференциях, научных кружках.

При выполнении самостоятельной работы обучающийся, прежде всего, должен ознакомиться с существующей по ней учебной, монографической

литературой и нормативными материалами. Перечень необходимых источников содержится в списках литературы и нормативных материалов настоящей программы и может быть уточнен по рекомендации преподавателя.

Избранные темы могут обсуждаться на семинарских занятиях в интерактивной форме: в форме коллоквиумов, деловых игр.

Задания для самостоятельных работ:

1. Составление сравнительной таблицы определения международными коммерческими арбитражами (Арбитражный суд МТП, Регламент Арбитражного института Стокгольмской торговой палаты, Регламент Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ и др.) применимого права к международным контрактам и применения норм *lex mercatoria*.

2. Составление проекта внешнеторгового контракта – договора международной купли-продажи (поставки), по которому: российская сторона – продавец, иностранная фирма – покупатель на условиях: *EXW* (Екатеринбург, Россия); *FCA* (Новосибирск, Россия); *FOB* (порт Находка, Россия), *CPT* (Караганда, Казахстан); *CIF* (Джибути, Эфиопия); *DAF* (Хельсинки, Финляндия).

3. Составление проекта договора международного франчайзинга, в котором правообладателем выступает иностранная фирма – владелец сети магазинов по производству продукции быстрого питания, а пользователь российская организация.

4. Составление сравнительной таблицы основных условий страхования грузов согласно правилам Объединения лондонских страховщиков (Institute Cargo Clauses) и условиями страхования внешнеторговых грузов российских страховщиков.

Темы № 1-9.

Исследование примеров трансграничных коммерческих контрактов (типовых проформ или реально заключенных) на предмет выявления специальных оговорок: оговорки о применимом праве; оговорки о порядке разрешения спора, арбитражной оговорки и пр. составляющих контрактов, юридической техники их составления.

Тема № 2-9.

Исследование практики разрешения трансграничных коммерческих споров по разным видам международных контрактов и практики признания и приведения в исполнение иностранных арбитражных решений в России.

Тема № 1, 4-9.

Подготовка юридического заключения по технике составления, содержанию реально заключенного международного коммерческого

контракта (по выбору), выявление ошибок, формулирование рекомендаций относительно оптимизации условий контракта.

Примерные темы для коллоквиумов:

1. Международный контракт: особенности нормативного регулирования; иерархия источников; возможности, условия и перспективы применения норм *lex mercatoria*.
2. Различные модели дистрибуции: договор дистрибуции (а) по модели купли-продажи, (б) по модели агентского договора, (в) по модели франчайзинга.
3. Международные строительные тендеры: основные этапы, тендерная документация, применимое право и разрешение споров.
 - конференции, кружки, консультации, электронное тестирование;
 - встречи с представителями юридической науки и юристами-практиками в области международного авторского права, в том числе мастер-классы и круглые столы.

III. ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

С целью фиксации результатов освоения дисциплины (модуля) на последнем учебном занятии модуля преподаватель проводит контрольную проверку уровня знаний обучающихся. Проверка по выбору обучающегося может быть проведена в одной из следующих форм: написание эссе или реферата, составление коллоквиума. Примерные темы эссе, рефератов и коллоквиумов представлены далее. По желанию обучающегося тема письменной работы может быть согласована индивидуально (заранее). По результатам проверки преподавателем в электронный журнал проставляется оценка.

Темы эссе и рефератов:

1. Применимое право к международным контрактам в практике судебных и арбитражных органов.
2. Коллизионное регулирование договорных обязательств в зарубежных странах.
3. Теория и практика применения международных торговых обычаев и обыкновений в сфере международных контрактов.
4. ИНКОТЕРМС: правовая природа и практика применения в России и за рубежом.
5. Принципы УНИДРУА 2016 г.: правовая природа и практика применения в России и за рубежом.
6. Международные контракты с участием государства.
7. Валютные условия международных контрактов.
8. Недействительность международных контрактов.
9. Форс-мажор в международных контрактах.

10. Ответственность по договору в международном коммерческом обороте.
11. Ответственность стороны за недобросовестное ведение переговоров.
12. Способы разрешения международных коммерческих споров.
13. Венская конвенция о договорах международной купли продажи 1980 г.: практика ее применения судами России.
14. Ответственность сторон по договору международной купли-продажи товаров.
15. Исковая давность в международной купле-продаже: национальное и международное регулирование.
16. Связь и взаимодействие договоров международной перевозки и купли-продажи.
17. Ответственность перевозчика в договорах международной перевозки грузов.
18. Договор международного финансового лизинга: применимое право.
19. Особенности правового регулирования международных расчетных отношений.
20. Посреднические договоры в международной торговле.
21. Дистрибьюторские договоры с иностранным лицом в российской коммерческой практике.
22. Концессионный договор в международном частном праве.
23. Договор международного франчайзинга в российской коммерческой практике.
24. Договор страхования в международной торговле.
25. Договор международного факторинга.

Контрольные вопросы к зачету и экзамену

1. Внешнеторговая деятельность как предмет правового регулирования.
2. Система правового регулирования внешней торговли: международно-правовое регулирование, национально-правовое регулирование. *Lex mercatoria*.
3. Международный контракт. Доктринальное и нормативное понятие. Соотношение со смежными терминами.
4. Основные и дополнительные признаки международного контракта.
5. Критерии «международности» международных контрактов. Содержание термина «коммерческое предприятие стороны» в международных договорах и российском законодательстве.
6. Особенности содержания международных контрактов.
7. Особенности составления международных коммерческих договоров (контрактов): специальные оговорки о применимом праве, о

порядке расчетов, о форс-мажоре, о страховании валютных рисков, арбитражная оговорка и пр.

8. Коллизионно-правовой способ регулирования внешней торговли.

9. «Автономия воли» – *lex voluntatis* как основной способ выбора права к обязательствам из международных контрактов.

10. Особенности применения *lex voluntatis*: возможные формы выбора права, расщепление договорного статута, обязательственный статут, ограничения автономии воли сторон. Примеры из практики МКАС при ТПП РФ.

11. Содержание термина «применимое право» при заключении и исполнении международных контрактов. Практика МКАС при ТПП РФ.

12. Закон наиболее тесной связи – *Proper Law of the Contract*. Его значение в современных условиях.

13. Критерии определения наиболее тесной связи по российскому праву.

14. Коллизионные принципы, применяемые для определения формы международных контрактов.

15. Тенденции развития коллизионного права в сфере международных контрактов в России.

16. Материально-правовое регулирование международных контрактов.

17. Понятие и правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международной купли-продажи товаров.

18. Общая характеристика Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Оговорки. Участие России.

19. Основания применения Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Практика МКАС при ТПП РФ.

20. Форма и порядок заключения договора международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.

21. Обязанности продавца по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.

22. Обязанности покупателя по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.

23. Основные условия договора международной купли-продажи. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Комплектность, тара. Сроки. Цена. Условия расчетов.

24. Ответственность сторон за неисполнение обязательств по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.

25. Практика МКАС при ТПП РФ по вопросам применения Венской конвенции 1980 г. Характеристика отдельных решений МКАС по спорам из договоров международной купли-продажи товаров.

26. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.
27. Договор международного франчайзинга.
28. Договор страхования в международной торговле. Основные условия страхования грузов.
29. Дистрибьюторские договоры с иностранным лицом в практике международной торговли.
30. Договор международного подряда.
31. Способы обеспечения исполнения обязательств из международных контрактов.
32. Обычаи и обыкновения международной торговли.
33. ИНКОТЕРМС 2020 г. Общая характеристика.
34. Особенности содержания договоров на условиях "Е".
35. Особенности содержания договоров на условиях "F".
36. Особенности содержания договоров на условиях "C".
37. Особенности содержания договоров на условиях "D".
38. Принципы УНИДРУА 2016 г. Значение, общая характеристика. Практика применения Принципов УНИДРУА МКАС при ТПП РФ.
39. *Lex mercatoria*. Понятие. Современное значение. Перспективы развития.
40. Источники *lex mercatoria* и практика их применения.

IV. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Основная литература

1. Мажорина М. В. Международные контракты и их регуляторы. [Электронный ресурс]: учебник для магистратуры / М. В. Мажорина, Я. О. Алимова; Моск. гос. юрид. ун-т им. О.Е. Кутафина (МГЮА). - М.: НОРМА: ИНФРА-М, 2017. - 448 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/944893>.
2. Асосков А.В. Коллизионное регулирование договорных обязательств [Электронный ресурс] / А. В. Асосков. - М.: Инфотропик Медиа, 2012. - 640 с. – Режим доступа: [\\consultant\Consultant\cons.exe](http://consultant.cons.exe), локальная сеть МГЮА.
3. Международное частное право: учебник: в 2 т. Т. 1 [Электронный ресурс]: Общая часть / Моск. гос. ин-т (Ун-т) междунар. отношений МИД России; отв. ред.: С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова. - М.: Статут. - 2011. - 400 с. – Режим доступа: [\\consultant\Consultant\cons.exe](http://consultant.cons.exe), локальная сеть МГЮА.
4. Международное частное право: учебник: в 2 т. / Е.А. Абросимова, А.В. Асосков, А.В. Банковский и др.; отв. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова. М.: Статут, 2015. Т. 2: Особенная часть. 764 с. - [Электронный ресурс]: Режим доступа: [\\consultant\Consultant\cons.exe](http://consultant.cons.exe), локальная сеть МГЮА.
5. Отдельные виды обязательств в международном частном праве [Электронный ресурс]: монография. / В. Н. Борисов, Н. В. Власова [и др.]; отв. ред.: Н. Г. Доронина, И. О. Хлестова; Ин-т закон. и сравн. правовед.

при Правительстве РФ. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М: ИЗиСП, 2014. - 352 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/480600>.

6. Международное частное право: учебник/отв. ред. Г.К. Дмитриева.- 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2022. – 1216 с. – Режим доступа: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

Дополнительная литература

1. Бахин С.В. Субправо (международные своды унифицированного контрактного права): монография / С. В. Бахин; Ассоц. Юрид. центр, Юрид. фак. С.-Петерб. гос. ун-та. - СПб.: Юрид. центр Пресс, 2002. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

2. Бендевский Т. Международное частное право: учебник / Т. Бендевский; отв. ред. Е. А. Суханов; пер. с макед. С. Ю. Клейн. - М.: Статут, 2005. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

3. Богуславский М. М. Международное частное право: учебник / Богуславский М. М. - 7-е изд., перераб. и доп. - Москва: Юр.Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 672 с. - ISBN 978-5-16-103258-9. - URL: <https://new.znanium.com/catalog/product/947363>.

4. Борисов В. Н. Отдельные виды обязательств в международном частном праве: монография / В. Н. Борисов [и др.]; отв. ред. Н.Г. Доронина, И.О. Хлестова. - 2 изд., перераб. и доп. - Москва: ИНФРА-М : ИЗиСП, 2014. - 352 с. – ISBN 978-5-16-010272-6. – URL: <https://new.znanium.com/catalog/product/480600>.

5. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров: практика применения в России и за рубежом / отв. ред. А.С. Комаров. - М., 2007. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

6. Вилкова Н. Г. Договорное право в международном обороте. - М.: Статут. 2002. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

7. Дубинчин А. А. Английское контрактное право: практическое пособие для российского юриста. Заключение договора / А. А. Дубинчин. - М. : Инфотропик Медиа, 2012. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

8. Звеков В. П. Коллизии законов в международном частном праве. - М., 2007. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

9. Зыкин И. С. Обычаи и обыкновения в международной торговле. - М., 1983. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

10. Канашевский В.А. Международное частное право: учебник. — 4-е изд., перераб. и доп. / В.А. Канашевский. - Москва: Международные отношения, 2019. - 1064 с. - ISBN 978-5-7133-1625-9.

11. Канашевский В. А. Внешнеэкономические сделки: материально-правовое и коллизионное регулирование. - М., 2008. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.
12. Канашевский В. А. Международные сделки. Правовое регулирование / В. А. Канашевский. - М.: Междунар. отношения, 2016. - 664 с. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.
13. Лунц Л. А. Внешнеторговая купля-продажа (коллизионные вопросы). - М., 1972. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.
14. Отдельные виды обязательств в международном частном праве / отв. ред. В. П. Звеков. - М.: Статут, 2008. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.
15. Розенберг М. Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М., 2000. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.
16. Розенберг М. Г. Международная купля-продажа товаров. Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров / М. Г. Розенберг. - 4-е изд., испр. и доп. - М.: Статут, 2010. // Электронная библиотека Университета. – URL: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>.

Нормативные правовые акты Российской Федерации (в действующей редакции)

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) 26.11.2001 N 146-ФЗ. Раздел VI. // «Собрание законодательства РФ», 03.12.2001, N 49, ст. 4552 (ред. от 18.03.2019).
3. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 N 81-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 03.05.1999, N 18, ст. 2207 (ред. от 13.07.2020).
4. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 N 164-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, N 50, ст. 4850 (ред. от 22.12.2020).
5. Федеральный закон «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» от 08.12.2003 N 165-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, N 50, ст. 4851 (ред. от 08.12.2020).
6. Федеральный закон «О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами» от 19.07.1998 N 114-

ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 27.07.1998, N 30, ст. 3610 (ред. от 08.12.2020).

7. Федеральный закон «Об экспортном контроле» от 18.07.1999 N 183-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 26.07.1999, N 30, ст. 3774 (ред. от 08.12.2020).

8. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ» от 10.12.2003 N 173-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, N 50, ст. 4859 (ред. от 24.02.2021).

9. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 N 160-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 12.07.1999, N 28, ст. 3493 (ред. от 31.05.2018).

10. Федеральный закон «О соглашениях о разделе продукции» от 30.12.1995 N 225-ФЗ // «Российская газета», N 5, 11.01.1996 (ред. от 08.12.2020).

11. Федеральный закон «О концессионных соглашениях» от 21.07.2005 N 115-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 25.07.2005, N 30 (ч. II), ст. 3126 (ред. от 08.12.2020 с изм. и доп., вступ. в силу с 19.12.2020).

12. Федеральный закон «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства» от 29.04.2008 N 57-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 05.05.2008, N 18, ст. 1940 (ред. от 09.03.2021).

13. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» от 07.07.1993 N 5338-1 (вместе с «Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации», «Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации») // «Ведомости СНД и ВС РФ», 12.08.1993, N 32, ст. 1240 (ред. от 25.12.2018).

14. Указ Президента РФ от 18.08.1996 г. N 1209 «О государственном регулировании внешнеторговых бартерных сделок» // «Собрание законодательства РФ», 26.08.1996, N 35, ст. 4141.

15. Постановление Правительства РФ от 31.10.1996 N 1300 «О мерах по государственному регулированию внешнеторговых бартерных сделок» // «Собрание законодательства РФ», 11.11.1996, N 46, ст. 5250.

16. Письмо Банка России от 15.07.1996 N 300 «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов» (вместе с рекомендациями, утв. МВЭС РФ 29.02.1996) // «Вестник Банка России», 23.07.1996, N 33.

Законы иных государств

1. Вводный закон к Германскому гражданскому уложению от 18 августа 1896 г. по состоянию на 21 мая 1999 г.

2. Закон о международном частном праве Грузии 1998 г. // Международное частное право. Иностранное законодательство/Сост. А.Н. Жильцов, А.И. Муранов. М., 2000. С. 91-108.

3. Закон Бельгии от 16 июля 2004 г. «О кодексе международного частного права» // Журнал международного частного права. 2008. № 2 (60). С. 38-69. Раздел 5.

4. Кодекс международного частного права Болгарии от 17 мая 2005, с изм. ст 20 июля 2007// Журнал международного частного права. 2009. № 1(63). С. 46-79. Глава четвертая.

5. Федеральный закон Швейцарии «О международном частном праве» 1987 г. (с изменениями на 1998 г.) // Международное частное право. Сборник нормативных актов/Сост. Г.К. Дмитриева, М.В. Филимонова. М., 2004. С. 391.

Международные договоры

1. Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников СНГ 1992 г.

2. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г. (СНГ).

3. Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г. (СНГ).

4. Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров, 1955 г.

5. Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.

6. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

7. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. (в ред. Протокола 1980 г.).

8. Конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.

9. Конвенция о международном факторинге 1988 г.

10. Конвенция о межгосударственном лизинге 1998 г. (СНГ).

Документы международных организаций

1. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 / Пер. с англ. А.С. Комарова. М., 2017.

2. Международные правила толкования торговых терминов «ИНКОТЕРМС 2010». // Комментарий МТП к Инкотермс 2010. / Пер. с англ. 2011 г.

3. Инкотермс 2020. Правила ICC по использованию национальных и международных торговых терминов. Публикация ICC №723ER.

Судебная практика

1. Практика международного коммерческого арбитражного суда: Научно-практ. комментарий. Сост. и автор комментария М.Г. Розенберг. М., 1997.

2. Арбитражная практика за 1986-1991 гг. Торгово-промышленная палата РФ.М., 1997.

3. Право и арбитражная практика. Вып.1, Торгово-промышленная палата РФ.М., 1997.
4. Арбитражная практика за 1996-1997 гг. / Сост. М.Г. Розенберг. М., 1998.
5. Арбитражная практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 1998 гг. / Сост. М.Г. Розенберг. М., 1999.
6. Практика международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 1999-2000 гг. Составитель М.Г. Розенберг. М., 2001.
7. Практика международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2001-2002 гг. Составитель М.Г. Розенберг. М., 2004.
8. Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2003 г. / Сост. М.Г. Розенберг. - М., 2004.
9. Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2005 г. / Сост. М.Г. Розенберг. - М., 2006.
10. Практика Международного коммерческого арбитражного суда при ТПП РФ за 2006 г. / Сост. М.Г. Розенберг. - М., 2008.

V. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

5.1. Обеспечение образовательного процесса иными библиотечно-информационными ресурсами и средствами обеспечения образовательного процесса

Обучающимся обеспечивается доступ (удаленный доступ) к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам. Полнотекстовая рабочая программа дисциплины (модуля) размещена в Цифровой научно-образовательной и социальной сети Университета (далее - ЦНОСС), в системе которой функционируют «Электронные личные кабинеты обучающегося и научно-педагогического работника». Доступ к материалам возможен через введение индивидуального пароля. ЦНОСС предназначена для создания личностно-ориентированной информационно-коммуникационной среды, обеспечивающей информационное взаимодействие всех участников образовательного процесса Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), в том числе предоставление им общедоступной и персонализированной справочной, научной, образовательной, социальной информации посредством сервисов, функционирующих на основе прикладных информационных систем Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам (электронным библиотекам) и к электронной информационно-образовательной среде Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). Помимо электронных библиотек Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), он обеспечен индивидуальным неограниченным доступом ко всем удаленным электронно-библиотечным системам, базам данных и справочно-

правовым системам, подключенным в Университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА) на основании лицензионных договоров, и имеющие адаптированные версии сайтов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья.

Электронно-библиотечная система (электронная библиотека) и электронная информационно-образовательная среда обеспечивают возможность одновременного доступа 100 процентов, обучающихся из любой точки, в которой имеется доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», как на территории Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), так и вне ее.

Фонд электронных ресурсов Библиотеки включает следующие справочно-правовые системы, базы данных и электронные библиотечные системы:

5.1.1. Справочно-правовые системы:

1.	ИС «Континент»	сторонняя	http://continent-online.com	<p>ООО «Агентство правовой интеграции «КОНТИНЕНТ», договоры:</p> <ul style="list-style-type: none"> - № 18032020 от 20.03.2018 г. с 20.03.2018 г. по 19.03.2019 г.; - № 19012120 от 20.03.2019 г. с 20.03.2019 г. по 19.03.2020 г.; - № 20040220 от 02.03.2020 г. с 20.03.2020 г. по 19.03.2021 г. - №21021512 от 16.03.2021 г. с 20.03.2021 г. по 19.03.2022 г. - № 22021712 от 09.03.2022 г. с 20.03.2022г. по 19.03.2023 г.; - № 23020811 от 06.03.2023 г. с 20.03.2023 г. по 19.03.2024 г.
2.	СПС Westlaw Academics	сторонняя	https://uk.westlaw.com	<p>Филиал Акционерного общества «Томсон Рейтер (Маркетс) Юроп СА», договоры:</p> <ul style="list-style-type: none"> - № 2TR/2019 от 24.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - №RU03358/19 от 11.12.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-6/2021 от 06.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-5/2022 от 27.10.2021 г., период доступа с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 32211783551 от 16.11.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
3.	КонсультантПлюс	сторонняя	http://www.consultant.ru	Открытая лицензия для образовательных организаций

4. Гарант	сторонняя	https://www.garant.ru	Открытая лицензия для образовательных организаций
-----------	-----------	---	---

5.1.2. Профессиональные базы данных:

1.	Коллекции полнотекстовых электронных книг информационного ресурса EBSCOHost БД eBook Collection	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договор № 03731110819000006 от 18.06.2019 г. бессрочно
2.	Национальная электронная библиотека (НЭБ)	сторонняя	https://rusneb.ru	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 101/НЭБ/4615 от 01.08.2018 г. с 01.08.2018 по 31.07.2023г. (безвозмездный)
3.	Президентская библиотека имени Б.Н. Ельцина	сторонняя	https://www.prlib.ru	ФГБУ «Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина», Соглашение о сотрудничестве № 23 от 24.12.2010 г., бессрочно
4.	eLIBRARY.RU НЭБ	сторонняя	http://elibrary.ru	ООО «РУНЕБ», договоры: - № SU-13-03/2019-1 от 27.03.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭР-1/2020 от 17.04.2020 г. с 17.04.2020 г. по 16.04.2021 г.; - № ЭР-2/2021 от 25.03.2021 г. с 25.2021 г. по 24.03.2022 г.; - № ЭР-3/2022 от 04.03.2022 г. с 09.03.2022 г. по 09.03.2023 г.; - № SU-1494/2023 от 22.03.2023 г. с 27.03.2023 г. по 26.03.2024 г.
5.	Legal Source	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договоры: - № 414-EBSCO/2020 от 29.11.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-5/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-2/2022 от 01.10.2021 г., с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 414- EBSCO/23 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
6.	ЛитРес: Библиотека	сторонняя	http://biblio.litres.ru	ООО «ЛитРес», договоры: - № 290120/Б-1-76 от 12.03.2020 г. с 12.03.2020 г. по 11.03.2021 г.; - № 160221/Б-1-157 от 12.03.2021 г. с 12.03.2021 г. по 11.03.2022 г.; - № ЭР-6/2022 от 18.03.2022 г. с

			18.03.2022 г. по 17.03.2023 г.; - № 130223/Б-1-136 от 02.03.2023 г. с 18.03.2023 г. по 17.03.2024 г.
--	--	--	--

5.1.3. Электронно-библиотечные системы:

1.	ЭБС ZNANIUM.COM	сторонняя	http://znanium.com	<p>ООО «Научно-издательский центр ЗНАНИУМ», договоры:</p> <p>- № 3489 бс от 14.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № 3/2019эбс от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.;</p> <p>- № 3/2021 эбс от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № 1/2022эбс от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.;</p> <p>- № 32211747575эбс от 07.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.</p>
2.	ЭБС Book.ru	сторонняя	http://book.ru	<p>ООО «КноРус медиа», договоры:</p> <p>- № 18494735 от 17.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № ЭБ-2/2019 от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.</p> <p>- № ЭБ-4/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № ЭР-4/2022 от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.;</p> <p>- № 32211783653 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.</p>

				31.12.2023 г.
3.	ВЧЗ РГБ (Виртуальный читальный зал Российской государственной библиотеки)	сторонняя	https://search.rsl.ru/	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 32312116538 от 14.02.2023 г. с 02.03.2023 г. по 01.03.2024 г.
4.	ЭБС Юрайт	сторонняя	http://www.biblio-online.ru	ООО «Электронное издательство Юрайт», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 01.04.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭБ-1/2020 от 01.04.2020 г. с 01.04.2020 г. по 31.03.2021 г. - № ЭР-1/2021 от 23.03.2021 г. с 03.04.2021 г. по 02.04.2022 г.; - № ЭР-7/2022 от 09.03.2022 г. с 03.04.2022 по 02.04.2023 г.; - № 32312233331 от 29.03.2023 г. с 03.04.2023 г. по 02.04.2024 г.
5.	ЭБС «Юстицинформ»	сторонняя	https://elknigi.ru/	ООО «Юридический дом «Юстицинформ», договор № ЭР-1/2023 от 30.03.2023 г. с 05.04.2023 г. по 04.04.2024 г.
6.	ЭБС Проспект	сторонняя	http://ebs.prospekt.org	ООО «Проспект», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 03.07.2019 г. с 03.07.2019 г. по 02.07.2020 г.; - № ЭБ-2/2020 от 03.07.2020 г. с 03.07.2020 г. по 02.03.2021 г.; - № ЭР-3/2021 от 21.06.2021 с 03.07.2021 г. по

			02.07.2022 г.;
			- № 32211498857 от
			24.06.2022 г. с
			03.07.2022 г. по
			02.07.2023 г.;
			- 32312506505 от
			27.06.2023 с 03.07.2023
			г. по 02.07.2024 г.

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения, состав которого подлежит ежегодному обновлению.

5.2. Перечень программного обеспечения (ПО), установленного на компьютерах, задействованных в образовательном процессе по дисциплине (модулю)

Все аудитории, задействованные в образовательном процессе по реализации дисциплины (модуля), оснащены следующим ПО:

№	Описание ПО	Наименование ПО, программная среда, СУБД	Вид лицензирования
ПО, устанавливаемое на рабочую станцию			
1.	Операционная система	Windows 7	Лицензия
		Windows 10	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05.2019 г. № 31806485253 от 20.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
2.	Антивирусная защита	Kaspersky Workspace Security	Лицензия
		По договорам: № 31907848213 от 03.06.2019 г. № 31806590686 от 14.06.2018 №31705098445 от 30.05.2017 № 31603346516 от 21.03.2016	
3.	Офисные пакеты	Microsoft Office	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05. 2019 г. № 31806485253 от 21.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
4.	Архиваторы	7-Zip	Открытая лицензия
		WinRar	Открытая лицензия

5.	Интернет браузер	Google Chrome	Открытая лицензия
6.	Программа для просмотра файлов PDF	Adobe Acrobat reader	Открытая лицензия
		Foxit Reader	Открытая лицензия
7.	Программа для просмотра файлов DJVU	DjVu viewer	Открытая лицензия
8.	Пакет кодеков	K-Lite Codec Pack	Открытая лицензия
9.	Видеоплеер	Windows Media Player	В комплекте с ОС
		vlc pleer	Открытая лицензия
		flashpleer	Открытая лицензия
10.	Аудиоплеер	Winamp	Открытая лицензия
11.	Справочно- правовые системы (СПС)	Консультант плюс	Открытая лицензия
		Гарант	Открытая лицензия

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) располагает материально-технической базой, соответствующей действующим противопожарным правилам и нормам, и обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работ обучающихся, предусмотренных учебным планом.

В реализации дисциплины (модуля) задействованы учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Для проведения занятий лекционного типа обучающимся предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, которые хранятся на электронных носителях.

5.3. Помещения для самостоятельной работы обучающихся

Помещения для самостоятельной работы обучающихся расположенные по адресу г. Москва ул. Садовая-Кудринская д.9 стр.1, оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включают в себя:

1. Электронный читальный зал на 135 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 42 шт.,
- стол студенческий трехместный – 10 шт.,
- кресло для индивидуальной работы – 3 шт.,
- стул – 135 шт.,

- компьютер студенческий 50 МАС АВ – 76 шт. (компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечивает доступ в электронную информационно-образовательную среду),

- проектор с моторизованным лифтом Epson EB-1880 – 1 шт.,

- экран Projecta с электронным приводом – 1 шт.

Электронный читальный зал располагается на первом этаже, предназначенного для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, рабочие места в читальном зале оборудованы современными эргономичными моноблоками с качественными экранами, а также аудио гарнитурами.

Комплекс средств:

- рабочее место с увеличенным пространством – 2 шт.,

- наушники «накладного» типа – 1 компл.,

- лупа ручная для чтения 90mmx13.5mm – 1 шт.,

- линза Френеля в виниловой рамке 300*190 – 1 шт.

2. Читальные залы на 93 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 24 шт.,

- стол студенческий трехместный – 2 шт.,

- кресло для индивидуальной работы – 7 шт.,

- стул – 93 шт.,

- компьютер студенческий 50 МАС АВ – 11 шт.

3. Абонемент научной литературы на 4 посадочных мест:

- стол студенческий одноместный – 4 шт.,

- компьютер студенческий 50 МАС АВ – 4 шт.,

- стул – 4 шт.

Помещение для самостоятельной работы обучающихся расположенное по адресу г. Москва наб. Шитова д. 72 корп. 3, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включает в себя:

- компьютер студенческий Lenovo – 16 шт.,

- стол студенческий одноместный – 16 шт.,

- стол студенческий двухместный – 17 шт.,

- стул – 42 шт.

Дисциплина (модуль) (модуль) обеспечена помещениями для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.