

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ О.Е. КУТАФИНА (МГЮА)»**

Кафедра международного частного права

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ КОНТРАКТЫ
(INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS)**

Б1.В.06

год набора – 2023

Код и наименование направления подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Уровень высшего образования: магистратура

Направленность (профиль) ОПОП ВО: Master of International Business Law

Формы обучения: очная, заочная

Квалификация: магистр

Москва – 2023

Программа утверждена на заседании кафедры международного частного права от «29» марта 2023 года, протокол № 14.

Автор:

Канашевский В.А. – доктор юридических наук, профессор, профессор кафедры международного частного права (МГЮА)

Рецензент:

Поляков Ю. – председатель юридической коллегии адвокатов «Правовая Защита», кандидат юридических наук.

Международные коммерческие контракты (International Commercial Contracts): рабочая программа/ В.А. Канашевский. – М., 2023.

Программа составлена в соответствии с ФГОС ВО.

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Цели и задачи освоения дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины (модуля) является основных правовых регуляторов международных сделок и осмысление содержания положений международного договорного права; приобретение навыков толкования правовых норм (национальных и международных) и их применения к конкретным практическим ситуациям; ознакомление с современными теоретическими и правоприменительными проблемами регулирования отдельных видов международных коммерческих контрактов.

Задачами дисциплины (модуля) являются:

- формирование понятийного аппарата в рамках дисциплины (модуля);
- изучение и анализ международных правовых актов, регулирующих отношения в сфере регулирования международных сделок;
- выявление перспектив по совершенствованию правового регулирования трансграничных сделок как на национальном, так и на международном уровне;
- формирование навыков применения норм национального законодательства, международных договоров, актов негосударственного регулирования в практической деятельности по регулированию международных коммерческих контрактов.

1.2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП ВО

Дисциплина (модуль) относится к части, формулируемой участниками образовательных отношений Б1.В основной профессиональной образовательной программы высшего образования.

Освоение дисциплины (модуля) дает возможность расширения и углубления знаний, полученных на предшествующем этапе обучения, приобретения умений и навыков, определяемых содержанием программы. Компетенции, которые формируются в процессе освоения дисциплины (модуля), необходимы для успешной профессиональной деятельности. Обучающиеся приобретают способность самостоятельно находить и использовать необходимые содержательно-логические связи с другими дисциплинами (модулями) программы, такими как: «Международный гражданский процесс»; «Международный коммерческий арбитраж и ADR»; «Сравнительное право»; «Международные сделки по слияниям и поглощениям».

1.3. Формируемые компетенции и индикаторы их достижения (планируемые результаты освоения дисциплины (модуля))

В процессе освоения дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты» у обучающегося формируются и демонстрируются следующие компетенции:

Универсальные компетенции:

- Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий (УК-1);
- Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия (УК-4);
- Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия (УК-5).

Профессиональные компетенции:

- Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права (ПК-2);
- Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности (ПК-3).
- Способен оказывать юридическую помощь гражданам, организациям, иным субъектам в конкретных сферах юридической деятельности (ПК-4)

Разделы (темы) дисциплины (модуля)	Код и наименование формируемых компетенций	Индикатор достижения компетенций (планируемый результат освоения дисциплины (модуля))
Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание	УК-4 Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия ПК-2. Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права	ИУК 4.1. Устанавливает и развивает профессиональные контакты в соответствии с потребностями совместной деятельности, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия; ИУК 4.2. Составляет, переводит и редактирует различные академические тексты (рефераты, эссе, обзоры, статьи и т.д.); ИУК 4.3. Представляет результаты академической и профессиональной деятельности на различных публичных мероприятиях, включая международные, выбирая наиболее подходящий формат; ИУК 4.4. Аргументированно и конструктивно отстаивает свои позиции и идеи в академических и профессиональных дискуссиях на государственном языке РФ и иностранном языке. ИПК 2.1. Знает правовые принципы и действующие нормативные правовые акты с учетом специфики отдельных отраслей права; ИПК 2.2. Понимает особенности различных форм реализации права; ИПК 2.3. Устанавливает фактические обстоятельства, имеющие юридическое значение; ИПК 2.4. Определяет характер правоотношения и подлежащие применению нормы материального и процессуального права; ИПК 2.5. Принимает обоснованные юридические решения и оформляет их в точном соответствии с

		нормами материального и процессуального права
Ответственность сторон. Обеспечение исполнения договорных обязательств	<p>УК-5. Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия.</p> <p>ПК-3 Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности</p>	<p>ИУК 5.1. Анализирует важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе исторического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии;</p> <p>ИУК 5.2. Выстраивает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп;</p> <p>ИУК 5.3. Обеспечивает создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач.</p> <p>ИПК 3.1. Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы;</p> <p>ИПК 3.2. Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации;</p> <p>ИПК 3.3. Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных</p>
Договор купли-продажи, страхования и дистрибьютерский договор	<p>УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</p> <p>ПК-4 Способен оказывать юридическую помощь гражданам, организациям, иным субъектам в конкретных сферах юридической деятельности</p>	<p>ИУК 4.1. Устанавливает и развивает профессиональные контакты в соответствии с потребностями совместной деятельности, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия;</p> <p>ИУК 4.2. Составляет, переводит и редактирует различные академические тексты (рефераты, эссе, обзоры, статьи и т.д.);</p> <p>ИУК 4.3. Представляет результаты академической и профессиональной деятельности на различных публичных мероприятиях, включая международные, выбирая наиболее подходящий формат;</p> <p>ИУК 4.4. Аргументированно и конструктивно отстаивает свои позиции и идеи в академических и профессиональных дискуссиях на государственном языке РФ и иностранном языке.</p>
Договор международной перевозки грузов	<p>УК-5 Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия.</p> <p>ПК-2 Способен применять нормативные правовые акты в соответствии</p>	<p>ИУК 5.1. Анализирует важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе исторического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии;</p> <p>ИУК 5.2. Выстраивает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп;</p> <p>ИУК 5.3. Обеспечивает создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении про-</p>

	<p>ющих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права</p>	<p>фессиональных задач.</p> <p>ИПК 2.1. Знает правовые принципы и действующие нормативные правовые акты с учетом специфики отдельных отраслей права;</p> <p>ИПК 2.2. Понимает особенности различных форм реализации права;</p> <p>ИПК 2.3. Устанавливает фактические обстоятельства, имеющие юридическое значение;</p> <p>ИПК 2.4. Определяет характер правоотношения и подлежащие применению нормы материального и процессуального права;</p> <p>ИПК 2.5. Принимает обоснованные юридические решения и оформляет их в точном соответствии с нормами материального и процессуального права</p>
<p>Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества</p>	<p>УК-4 Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия</p> <p>ПК-3 Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности</p>	<p>ИУК 4.1. Устанавливает и развивает профессиональные контакты в соответствии с потребностями совместной деятельности, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия;</p> <p>ИУК 4.2. Составляет, переводит и редактирует различные академические тексты (рефераты, эссе, обзоры, статьи и т.д.);</p> <p>ИУК 4.3. Представляет результаты академической и профессиональной деятельности на различных публичных мероприятиях, включая международные, выбирая наиболее подходящий формат;</p> <p>ИУК 4.4. Аргументированно и конструктивно отстаивает свои позиции и идеи в академических и профессиональных дискуссиях на государственном языке РФ и иностранном языке.</p> <p>ИПК 3.1. Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы;</p> <p>ИПК 3.2. Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации;</p> <p>ИПК 3.3. Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных</p>

В результате освоения дисциплины (модуля) «Международные коммерческие контракты» обучающийся должен:

знать:

- историю, современное состояние и перспективы регулирования международных сделок;
- основы коллизионно-правового регулирования договорных отношений;
- основные международные конвенции, регулирующие международные сделки;
- отдельные виды международных сделок и особенности их регулирования.

уметь:

- применять принципы и нормы международных и национальных норм, регулирующих международные сделки;
- грамотно оперировать материалами судебной и арбитражной практики в сфере регулирования международных сделок;
- выявлять и анализировать проблемы правового регулирования отдельных видов международных сделок;
- использовать приобретенные знания во всех аспектах практической деятельности и при изучении других дисциплин (модулей).

владеть:

- навыками применения полученных теоретических знаний на практике;
- способностью к творческому развитию полученных знаний, в том числе способностью находить, анализировать и систематизировать нормы международного и применимого национального права, а также судебные и арбитражные решения в данной области.

II. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 4 з.е., 144 академических часа. Форма промежуточной аттестации – зачет, экзамен.

2.1. Тематические планы

2.1.1. Тематический план для очной формы обучения

№ п/п	Раздел (тема) дисциплины (модуля)	Курс	Виды образовательной деятельности, и трудоемкость (в академических часах)				Технология образовательного процесса	Формы текущего контроля успеваемости
			Лекции	Лабораторный практикум	Практические занятия	СР		
1.	Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание	1	2	-	2	10	«Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Эссе, рефераты, тестирование
2.	Ответственность сторон. Обеспечение исполнения договорных обязательств	1	-	-	4	26	«Кейс-стади» Деловая игра	Эссе, рефераты, тестирование
3.	Договор купли-продажи, страхования и дистрибьютерский договор	1	-	2	0	26	«Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Эссе, рефераты, тестирование

4.	Договор международной перевозки грузов	1	-	-	4	16	«Кейс-стади» Деловая игра Круглый с	Эссе, рефераты, тестирование
5.	Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества	1	2	-	4	8	«Кейс-стади»	Эссе, рефераты, тестирование
Всего по ОФО			4	2	14	86	Зачет Экзамен - 36 академических часов	

2.1.2 Тематический план для заочной формы обучения

№ п/п	Раздел (тема) дисциплины (модуля)	Ку рс	Виды образовательной деятельности, и трудоем- кость (в академических часах)				Технология образо- вательного процесса	Формы теку- щего контроля успеваемости
			Ле кц ии	Лабо- ра- тор- ный прак- ти- кум	Прак тиче- ские заня- тия	СР		
1.	Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание	1	4	-	-	34	«Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Эссе, рефераты, тестирование
2.	Ответственность сторон. Обеспечение исполнения договорных обязательств	1	-	-	6	26	«Кейс-стади» Деловая игра	Эссе, рефераты, тестирование
3.	Договор купли-продажи, страхования и дистрибьютерский договор	1	-	-	0	16	«Кейс-стади» Деловая игра Круглый стол	Эссе, рефераты, тестирование
4.	Договор международной перевозки грузов	1	-	-	2	10	«Кейс-стади» Деловая игра Круглый с	Эссе, рефераты, тестирование
5.	Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества	1	-	2	2	10	«Кейс-стади»	Эссе, рефераты, тестирование
Всего по ЗФО			4	2	10	115	Зачет – 4 ак.ч. Экзамен – 9 ак.ч.	

2.2. Занятия лекционного типа

№ п/п	Наименование лекции	Тематика (план) лекции	Задания для подготовки к лекции
1.	Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание	1. Понятие международного контракта. Источники регулирования международных контрактов 2. Стороны международного контракта 3. Содержание международного контракта 4. Форма и порядок заключения международного контракта	- прочитать литературу по теме лекции; - проанализировать изученный материал и выделить особенности ответственности сторон за нарушение международных контрактов согласно российскому и иностранному праву
5.	Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества	1. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 2. Коллизионные вопросы договора международного лизинга 3. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям 4. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле 5. Нормативное регулирование договора международного подряда. Рекомендательные международные акты. 7. Содержание договора международного подряда 8. Понятие и признаки международных посреднических договоров. 9. Коллизионные вопросы доверенности и представительства. 10. Договоры комиссии и консигнации в международной торговле. 11. Агентский договор в международной торговле. Права и обязанности принципала и агента. Коллизионные вопросы агентского договора. 12. Регулирование агентских соглашений в праве ЕС. Гагская конвенция о праве применимом к агентским соглашениям 1978 г.	- прочитать соответствующую главу в учебнике; - освоить по возможности предлагаемую дополнительную литературу по теме лекции; - при помощи правовых систем («Гарант», «Консультант+» и др.) проанализировать существующую судебную и арбитражную практику в рассматриваемой сфере.

2.3. Занятия семинарского типа

Тема 1. Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма

1. Понятие международного контракта. Источники регулирования международных контрактов.
2. Стороны международного контракта.
3. Содержание международного контракта.
4. Форма и порядок заключения международного контракта.

Вопросы для подготовки:

1. Что такое международный контракт?
2. Каковы иностранные элементы, осложняющие международный контракт?
3. Каковы методы регулирования международных контрактов?
4. Какие требования к форме международного контракта предъявляет российское и международное право?

Практические задания:

1. Являются ли международными следующие сделки:
 - покупка иностранным обучающимся учебника по международному частному праву в магазине, расположенном на территории РФ;
 - покупка российским гражданином рыболовного снаряжения в интернет-магазине иностранной компании;
 - покупка иностранным филиалом российской компании товара у другой российской компании, действующей в РФ;
 - покупка российской компанией товара у филиала иностранной компании, находящегося на территории РФ;
 - покупка иностранной компанией акций российской компании;
 - выделение Международным Банком Реконструкции и Развития кредита российскому горно-обогатительному комбинату?

2. Российская и сербская организации заключили договор международной купли-продажи товаров. Стороны не определили применимое право, однако сделали ссылку на Основные условия регулирования договорных отношений при осуществлении экспортно-импортных операций, утвержденные постановлением Совета Министров СССР от 25.07.1988 г. № 888, Инструкцию о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления и Инструкцию о порядке и сроках приемки импортных товаров по количеству и качеству, составления и направления рекламационных актов, утвержденные Госарбитражем СССР в 1975 и в 1990 гг. соответственно.

Признается ли ссылка на устаревшие нормативные акты действительной? Может ли такая ссылка рассматриваться как выбор права? Какова регулятивная функция данных нормативных актов?

Тема 2. Ответственность сторон. Обеспечение исполнения договорных обязательств

1. Ответственность сторон за нарушение договорных обязательств:
 - а) убытки
 - б) неустойка
 - в) индемнити
 - г) реальное исполнение
2. Ограничение и освобождение от ответственности.
3. Неустойка, гарантия и другие способы обеспечения обязательств (поручительство, удержание, задаток, залог, обеспечительный платеж).

Вопросы для подготовки:

1. Какое право применяется для регулирования обеспечительных сделок?
2. Какие требования к неустойке предъявляются национальным правом и международной практикой?
3. Какие международные акты регулируют порядок выдачи и исполнения гарантий?
4. Что такое форс-мажор в международных контрактах?
5. Каковы правила взыскания убытков в международной коммерческой практике.

Практические задания:

1. Между российской организацией и американской компанией был заключен контракт купли-продажи, подчиненный американскому праву (праву штата Масачуссетс), однако стороны включили в него положение о неустойке. Спор рассматривался в российском суде. Американская сторона настаивала на том, что поскольку применимым является американское право, то положение о договорной неустойке не должно применяться российским судом, поскольку американские суды не поддерживают соответствующие требования.

Вправе ли российский суд (при применении американском праве) взыскать неустойку по договору?

Вариант А: Российская организация при заключении договора путем обманных действий сознательно и умышленно ввела американскую компанию в заблуждение относительно предмета договора, в связи с чем американская компания заявила в российский суд требование о взыскании так называемых «карательных убытков» («punitive damages») в сумме 100-кратного размера убытков, взыскание которых допускается применимым к контракту американским правом (правом штата Техас) при наличии фактов обмана и мошенничества со стороны контрагента.

Должен ли российский суд удовлетворить данное требование?

2. Заключенный между немецкой компанией (покупатель) и российской организацией (продавец) договор международной купли-продажи

содержал положение о залоговом праве продавца на переданный покупателю товар до момента его полной оплаты. По договору споры должны были рассматриваться в суде истца в соответствии с немецким правом. Поскольку немецкая компания не полностью рассчиталась за товар, российская организация предъявила иск об оплате полной стоимости товара в Арбитражный суд города Москвы по месту нахождения филиала немецкой компании.

Распространяется ли применимое к договору купли-продажи немецкое право на залоговое обязательство или в соответствии с российской коллизионной нормой (ст. 1211 ГК РФ) необходимо применять к нему право залогодателя? Каковы положения законодательства РФ и российской доктрины МЧП о праве, применимом к акцессорным обязательствам?

Лабораторный практикум.

Тема 3. Договор купли-продажи, страхования, дистрибьютерский договор

1. Понятие контракта международной купли-продажи товаров. Венская конвенция 1980 г.
2. ИНКОТЕРМС 2020.
3. Оговорки лондонских страховщиков.
4. Условия договора страхования и порядок его заключения.
5. Трансграничный дистрибьютерский договор: понятие, структура, соотношение с нормами конкурентного права, применимое право.

Вопросы для подготовки:

1. Какие основные международные договоры применяются при регулировании сделок международной купли-продажи товаров?
2. Что такое ИНКОТЕРМС?
3. Как проявляется взаимосвязь договора страхования и договора международной купли-продажи товаров?
4. Каковы основные условия страхования грузов согласно правилам Объединения лондонских страховщиков?
5. Как соотносятся международные правила о страховании внешне-торговых грузов и положения российского гражданского законодательства?
6. Что такое трансграничный дистрибьютерский договор?

Практические задания:

1. Между российской организацией (покупатель) и немецкой компанией (продавец) был заключен контракт с на поставку товара. Стороны при заключении сделки в письменной форме договорились, что поставка товара будет осуществляться на условиях CIF (морская перевозка) в редакции ИНКОТЕРМС 2020. При этом обязанность по оплате фрахта до пункта назначения и по страхованию сделки возлагалась на продавца - иностранную фирму. Фактически перевозка осуществлена на условиях CFR - продавец поставку не страховал. В пути товар был испорчен попаданием морской воды во время

шторма. Покупатель, получив товар в негодном состоянии, счел это виной продавца, который односторонне изменил базисные условия поставки с CIF на CFR, что, в свою очередь, привело к ненадлежащему исполнению обязательств по сделке. Немецкая фирма настаивала, что двустороннее изменение договора имело место. В качестве доказательства приводились следующие обстоятельства: продавец отправил по факсу оферту с предложением снизить цену контракта; покупатель в телефонных переговорах согласился с этим предложением. В результате телефонных переговоров продавец счел возможным зафрахтовать судно на условиях CFR и не страховать сделку.

Разрешите спор. Имело ли место изменение базисных условий поставки? Какими возможностями по защите своих нарушенных прав обладает российская организация?

2. Согласно заключенному между российской организацией (поставщик) и французской фирмой (покупатель) контракту международной купли-продажи, поставка товара должна была осуществляться из российского морского торгового порта Находка в бельгийский порт Антверпен на условиях «CIF, ИНКОТЕРМС 2020». Однако продавец (российская организация) товар страховать не стал, ссылаясь на положения российского законодательства о недопустимости превышения в договоре страхования страховой суммы над страховой стоимостью имущества. В свою очередь иностранная фирма заявила о расторжении договора и потребовала возмещения убытков.

Правильно ли поступил продавец? Признается ли неисполнение стороной договора международной купли-продажи своего обязательства по страхованию существенным нарушением договора?

3. Между английской компанией (принципал) и российской компаний (дистрибьютер) было заключено дистрибьюторское соглашение о продаже чая на территории России. Соглашение подчинялось английскому праву и предусматривало, что право собственности на поставляемый товар переходит к дистрибьютеру в момент поставки товара на таможенную границу России. Дистрибьюторское соглашение ограничивало права дистрибьютора по продаже товара территорией Москвы и Московской области, а также предписывало продавать товар лишь определенным торговым сетям (список которых был приложен к соглашению) и по оговоренной цене (не ниже определенного порога). В связи с нарушением дистрибьютером указанных положений договора, принципал предъявил к дистрибьютеру иск в российский суд, требуя расторжения соглашения и взыскания с дистрибьютера убытков, рассчитанных в соответствии со стандартами английского права.

Оцените вышеуказанные договорные положения с точки зрения доктрины сверхимперативных норм. Какое решение должен принять суд?

4. Заключенный между немецкой компанией (покупатель) и российской организацией (продавец) договор международной купли-продажи содержал

положение о залоговом праве продавца на переданный покупателю товар до момента его полной оплаты. По договору споры должны были рассматриваться в суде истца в соответствии с немецким правом. Поскольку немецкая компания не полностью рассчиталась за товар, российская организация предъявила иск об оплате полной стоимости товара в Арбитражный суд города Москвы по месту нахождения филиала немецкой компании.

Распространяется ли применимое к договору купли-продажи немецкое право на залоговое обязательство или в соответствии с российской коллизионной нормой (ст. 1211 ГК РФ) необходимо применять к нему право залогодателя? Каковы положения законодательства РФ и российской доктрины МЧП о праве, применимом к акцессорным обязательствам?

5. Российская организация обязалась по соглашению с итальянской компанией приобретать и распространять в России товар (вино), принадлежащий последней на эксклюзивной основе за вознаграждение, которое было равно 25% выручки от продажи товара. Соглашение предусматривало, что все спорные вопросы должны рассматриваться арбитражем *ad hoc* в Москве, но не оговаривало вопросы применимого права. Когда между сторонами возник спор, российская сторона обратилась в российский государственный арбитражный суд по месту исполнения соглашения. В исковом заявлении истец ссылаясь на Венскую конвенцию 1980 г., а в качестве субсидиарного статута – российское право. Итальянская компания направила в суд письменное возражение, в котором оспаривала подсудность дела российскому суду, настаивая на проведении арбитража *ad hoc*. В судебном заседании (в котором итальянская компания участие не принимала) представитель истца оспорил возражения итальянской компании относительно подсудности, заявив, что соглашение о рассмотрении дела арбитражем *ad hoc* сторонами не достигнуто, поскольку стороны не согласовали ни процедуру рассмотрения спора, ни порядок назначения арбитров, и что соответствующая арбитражная оговорка контракта не может быть признана исполнимой. Суд признал доводы истца обоснованными и принял решение в его пользу.

Итальянская компания обжаловала решение суда в апелляционную инстанцию, указав на следующие обстоятельства: 1) сам факт несогласования сторонами порядка проведения арбитража *ad hoc* и назначения арбитров не означает, что данные процедуры не могут быть выполнены путем привлечения национального и международного законодательства об арбитражах; 2) российский арбитражный суд не вправе был рассматривать дело также потому, что извещение итальянской компании о процессе через курьерскую компанию DHL не является надлежащим извещением ответчика в свете требований Гаагской конвенции по вопросам гражданского процесса 1954 г.; 3) Венская конвенция 1980 г. не применяется к существу спора, поскольку между сторонами было заключено дистрибьюторское соглашение, и только часть обязательств сторон охватывалась конструкцией договора международной купли-продажи товаров; заключенное же между сторонами соглашение носит смешанный характер, в котором преобладают элементы договора

комиссии; 4) российское право не может применяться к договору, поскольку договор наиболее тесно связан с итальянской стороной: поставка товара российской компании осуществлялась на условиях FOB (итальянский порт), а, следовательно, исполнение имело место в Италии. Кроме того, контракт был составлен на английском и итальянском языках, при этом итальянский текст имел приоритет при расхождении в толковании.

Согласны ли Вы с аргументами сторон? Дайте свое заключение относительно подсудности, существа спора, включая применимое к нему право.

Тема 4. Договор международной перевозки грузов

1. Общая характеристика договоров международной перевозки грузов
2. Договор международной морской перевозки грузов
 - 2.1 Перевозки по чартеру
 - 2.2 Перевозки по коносаменту
 - 2.3 Правила Гаага-Висби
 - 2.4 Гамбургские правила
 - 2.5 Роттердамские правила
 - 2.6 Другие международные конвенции. Электронные коносаменты
3. Договор международной воздушной перевозки грузов
 - 3.1 Варшавская конвенция
 - 3.2 Монреальская конвенция
4. Договор международной автомобильной перевозки грузов
5. Договор международной железнодорожной перевозки грузов
6. Договор международной смешанной перевозки грузов

Вопросы для подготовки:

1. Что такое международные перевозки и в чем состоит их основное отличие от внутренних перевозок?
2. Что такое предел ответственности перевозчика?
3. Каковы основные обязательства сторон по Варшавской и Монреальской конвенциям?
4. Что такое навигационная ошибка?
5. В чем состоят основные различия в режиме ответственности по Гаага-Висбийским, Гамбургским и Роттердамским правилам о международных морских перевозках грузов?
6. Каковы основные преимущества перевозки грузов с использованием книжки МДП?
7. Что такое принцип «сетевой ответственности» оператора смешанной перевозки?

Практические задания:

1. Российская организация (продавец) и венгерская фирма (покупатель) договорились о поставке товаров автомобильным транспортом на условиях СІР (г. Будапешт). Однако продавец поставку не страховал. Товар перевозил-

ся из России в Венгрию на неукрытом транспорте, при перевозке был поврежден и прибыл в негодном состоянии.

Установите правоотношения сторон соответствующих договоров и определите возможные действия покупателя в этой ситуации: отказаться от принятия поставки, уменьшить размер платы, расторгнуть договор, предъявить требование о возмещении убытков и т.д. Применимое право к договорам купли-продажи и перевозки стороны не определяли.

Вариант: Поставка осуществлялась на условиях DAP (граница Венгрии). Однако покупатель (венгерская фирма) отказался принимать товар, поскольку, по его мнению, продавец (российская организация) допустил существенное нарушение договора, не застраховавав товар на время перевозки в нарушение соответствующего условия DAP согласно ИНКОТЕРМС 2020.

2. Российское судно перевозило груз из Санкт-Петербурга в Гамбург. Не дойдя до места назначения несколько миль, судно село на мель и затонуло вместе с грузом. Данное событие произошло вследствие того, что управлявший судном вахтенный помощник заснул, а предусмотренная на судне система автоматического аварийного сигнала тревоги (*watch alarm*) была выключена (что было обычной практикой на данном судне). Российский грузовладелец предъявил иск к перевозчику в российский суд с требованием компенсации стоимости груза несмотря на то, что она не была указана в коносаменте. По мнению перевозчика, имели место форс-мажорные обстоятельства, риски и случайности на море, что освобождает его от ответственности.

Определите применимое право и решите вопрос об ответственности перевозчика. Каковы могут быть дополнительные аргументы сторон в данном деле?

3. Российская организация (перевозчик) по договору с российским грузотправителем осуществляла перевозку груза из Италии в Россию автомобильным транспортом. Во время движения по территории Италии водитель остановился на ночлег в одной из гостиниц, а автомобиль с грузом припарковал недалеко от гостиницы. Ночью груз был похищен неустановленными лицами. Стоимость груза не была указана в накладной. Грузотправитель потребовал от перевозчика полного возмещения стоимости груза. По его утверждению, перевозчик, как профессиональная сторона, не предпринял должных мер для охраны груза. В частности, перевозчик должен был знать, что в указанном районе проживает много беженцев из стран Ближнего Востока и Африки и что кражи являются распространенным явлением. По мнению перевозчика, его вина в утрате груза отсутствует, поскольку водитель не имел возможности остановиться на ночлег в другом месте, т.к. по показаниям тахометра он уже проработал к тому времени восемь часов.

Определите применимые нормы права и решите вопрос об ответственности перевозчика.

Вариант. Во время стоянки автомобиль вместе с грузом сгорел. Причи-

на пожара не была установлена.

4. По договору с российской организацией (грузоотправитель) российская авиакомпания (перевозчик) обязалась доставить из Москвы партию груза общей стоимостью 1 700 000 долл. США (стоимость не была указана в авианакладной) в Мельбурн (Австралия) через Франкфурт на Майне (Германия). По прибытии во Франкфурт в связи с отсутствием соответствующих рейсов в Мельбурн вследствие нелетной погоды было решено временно поместить груз на склад хранения, который находился за пределами аэропорта. По пути на склад временного хранения перевозивший груз автомобиль попал в дорожно-транспортное происшествие и перевернулся, в результате чего груз был поврежден, и по заключению независимой экспертной организации пришел в полную негодность и был признан не подлежащим восстановлению. Грузоотправитель заявил иск в российский суд с просьбой взыскать с перевозчика полную стоимость груза, а также неустойку, которую российская организация (грузоотправитель) должна была выплатить по договору купли-продажи своему иностранному контрагенту (покупателю) в Мельбурне за непоставку товара. В суде российский авиаперевозчик признал себя ответственным за утрату груза, но заявил, что его размер его ответственности согласно п. 3. ст. 22 Монреальской конвенции не должен превышать 17 СПЗ за 1 кг. утраченного груза. Грузоотправитель утверждал, что согласно п. 4 ст. 18 Монреальской конвенции период времени воздушной перевозки не включает в себя никакой наземной, морской или речной перевозки, осуществленной вне аэропорта и, следовательно, перевозчик не может ссылаться на ограничение своей ответственности по ст. 22 Конвенции.

Решите вопрос об ответственности перевозчика.

5. В одном из дел, рассмотренных арбитражным судом РФ, груз перевозился из Китая в Россию (Воронеж). При этом до г. Санкт-Петербурга груз перевозился морским транспортом, а далее до Воронежа – автомобильным на основании накладной CMR. Во время автомобильной перевозки на этапе между Санкт-Петербургом и Воронежем контейнеры с грузом были похищены. Поскольку перевозка регулировалась ЦМР 1956 г., перевозчик сослался на то, что отправитель в нарушение ст. 26 ЦМР не сделал отметки об объявленной ценности груза, а кроме того, не уплатил соответствующую надбавку к провозной плате. Суд, однако, признал данный довод неправомерным «в связи с тем, что требование о надбавке действует лишь в случае, если объявленная стоимость груза превышает предел ответственности, установленный п. 3 ст. 23 ЦМР 1956 г.».

Согласны ли Вы с позицией перевозчика? С позицией суда?

Тема 5. Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества

1. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге

2. Коллизионные вопросы договора международного лизинга
3. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям
4. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле
5. Нормативное регулирование договора международного подряда. Рекомендательные международные акты.
7. Содержание договора международного подряда
8. Понятие и признаки международных посреднических договоров.
9. Коллизионные вопросы доверенности и представительства.
10. Договоры комиссии и консигнации в международной торговле.
11. Агентский договор в международной торговле. Права и обязанности принципала и агента. Коллизионные вопросы агентского договора.
12. Регулирование агентских соглашений в праве ЕС. Гагская конвенция о праве применимом к агентским соглашениям 1978 г.

Вопросы для подготовки:

1. Что такое договор международного финансового лизинга и каковы его признаки?
2. Что такое договор международного факторинга и каковы его признаки?
3. Что такое договор международного подряда? Какие элементы делают такой договор международным?
4. Какими международными документами регулируется договор международного подряда?
5. Какое право регулирует договор международного подряда и как оно определяется?
6. Каковы различия между договором поручения, агентским договором и договором комиссии?
7. Что такое нераскрытый принципал?
8. Что такое договор консигнации?

Практические задания:

1. Международный коммерческий арбитраж рассматривал спор, возникший в связи с тем, что арендатор (лизингополучатель) в договоре лизинга отказался от оборудования, поставленного с просрочкой в три месяца. При этом поставщик ссылаясь на несвоевременное выполнение арендодателем (лизингодателем) обязанностей по оплате оборудования. Известно было то, что выбор поставщика был осуществлен арендатором.

Проанализируйте, в каких случаях арбитраж может применить при разрешении спора Оттавскую конвенцию 1988 г.? Как должен быть разрешен спор? Как будет решаться вопрос о распределении рисков по лизинговой сделке?

2. Между российской организацией и немецкой компанией был заключен договор лизинга самолета, по которому российская организация выступала арендатором, а немецкая компания – арендодателем. Поставка товара осуществлялась другой компанией из Германии. В обусловленные сроки самолет был поставлен, но его качество вызвало претензии у российской стороны. Применимым правом к договору лизинга стороны выбрали российское право. Подсудность стороны не определили. Российская организация предъявила иск непосредственно к немецкой компании-поставщику в государственный арбитражный суд РФ.

Вправе ли государственный арбитражный суд РФ рассматривать данный спор, и если да, то при каких условиях? Какие нормы права он должен применять к существу спора?

3. Российская организация (заказчик) и шведская фирма (подрядчик) заключили договор подряда на строительство в России спортивного дворца с ледовой ареной. Согласно договору, все споры по договору должны разрешаться в Арбитражном суде при Торговой Палате города Стокгольм в соответствии со шведским правом. Договор предусматривал 50% авансовый платеж, а оставшиеся 50% после завершения работ и сдачу объекта в эксплуатацию. По завершении строительства российская организация отказалась подписать акт приемки-сдачи выполненных работ и не оплатила оставшуюся сумму, причитающуюся подрядчику. Шведская фирма обратилась в стокгольмский арбитраж. В арбитраже российский заказчик ссылаясь на несоответствие построенного объекта российским строительным нормам и правилам. Кроме того, по мнению ответчика, шведский арбитраж не имеет права рассматривать споры в отношении объектов недвижимости, находящихся в России, поскольку эти споры в соответствии с АПК РФ и ГПК РФ отнесены к исключительной компетенции российских государственных судов. Шведская сторона настаивала на том, что к договору применяется шведское право, а не российские строительные нормы и правила. Что же касается компетенции арбитража, то вопросы арбитрабельности спора решаются в соответствии со шведским, а не российским правом. Шведское же право не запрещает рассматривать споры в отношении объектов недвижимости, находящихся в России.

Дайте оценку позициям сторон по вопросам применимого права и арбитрабельности спора.

4. Между немецкой фирмой (продавец) и российской организацией (покупатель) был заключен контракт международной купли-продажи товара. Поскольку российская организация не выполнила свои договорные обязательства по оплате товара, немецкая фирма в соответствии с арбитражной оговоркой контракта заявила иск в международный коммерческий арбитраж на территории РФ. В заседании арбитража выяснилось, что российская организация приобрела товар для второй российской организации по заключенному с ней договору комиссии и

действовала как комиссионер. Неоплата была вызвана тем, что от комитента в нарушение договора комиссии не поступили денежные средства. В этой связи ответчик с согласия истца настаивал на привлечении в процесс в качестве соответчика второй российской организации.

Вправе ли арбитраж удовлетворить требование ответчика о привлечении в процесс комитента? Освобождает ли ответчика от ответственности то, что в его действиях по неоплате товара отсутствует вина?

5. Между голландской компанией (принципал) и российской организацией (агент) был заключен агентский договор на содействие продвижению продукции принципала в России. Договор был подчинен сторонами праву Нидерландов. В соответствии с договором принципал определял конкретные области на территории России и категории, находящихся на данных территориях покупателей, с которыми агент был вправе на эксклюзивной основе заключать контракты. Поскольку агент нарушил данные положения в контракте и заключил несколько договоров с покупателями, в обход запретительной нормы договора, последний обратился в российский суд с иском к агенту о расторжении договора и взыскании с агента убытков в размере сумм вознаграждения, которые агент получил по заключенным договорам. В суде агент ссылаясь на нормы российского законодательства, в частности, п. 3 ст. 1007 ГК РФ и требовал признать соответствующие условия агентского договора ничтожными. Принципал указывал, что вопросы действительности договора входят в обязательственный статут договора (ст. 1215 ГК РФ), коим является избранное сторонами голландское право.

Оцените аргументы сторон и разрешите спор.

2.4. Самостоятельная работа

Виды самостоятельной работы:

1. Предварительное ознакомление с программой перед лекцией.
2. Изучение вопросов практического занятия в соответствии с его темой.
3. Поиск и изучение доктринальных материалов в рамках.
4. Сбор и обобщение новейших нормативных актов по теме практического занятия.
5. Поиск решений Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ, решений иностранных судов и международных коммерческих арбитражей по теме практического занятия.
6. Работа с дополнительной и справочной литературой по отдельным темам дисциплины (модуля).
7. Решение задач, предложенных преподавателем, при подготовке к практическому занятию.
8. Подготовка рефератов, сообщений для выступления на практических занятиях.

9. Подготовка докладов на студенческих научных кружках и тематических конференциях.

10. Выполнение заданий преподавателя, данных в порядке индивидуальной работы (решение задач, подготовка эссе, доклада, реферата, обобщение судебной и арбитражной практики, изучение документов, подготовка проектов документов, подготовка к деловым и ролевым играм и др.).

В процессе изучения материалов как доказательного, так и правоприменительного характера целесообразно ознакомиться с основными подходами к изучению каждой темы, составить мнение о проблемах.

III. ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

С целью фиксации результатов освоения дисциплины (модуля) на последнем учебном занятии модуля преподаватель проводит контрольную проверку уровня знаний обучающихся. Проверка проводится в форме тестирования. Примерные вопросы теста представлены далее. По результатам проверки преподавателем в электронный журнал проставляется оценка.

Темы эссе

1. Исковая давность в международном коммерческом обороте. Понятие исковой давности. Сроки. Прерывание и возобновление сроков исковой давности. Последствия истечения сроков исковой давности.

2. Основания и условия ответственности международного перевозчика. Ограничение ответственности международного перевозчика.

3. Сущность и особенности договора международного франчайзинга. Применимое право к договору франчайзинга.

4. Содержание трансграничного дистрибьюторского договора (основные условия).

5. Резолюция Совета Европы об оговорках о неустойке в гражданском праве 1978 г.

6. Взаимосвязь договора страхования и смежных договоров в международной торговле (договор купли-продажи, перевозки).

7. Ответственность сторон международных контрактов за неисполнение и ненадлежащее исполнение своих обязанностей.

Задания для самостоятельных работ

Используя Венскую конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., ГК РФ (части первая, вторая и третья), ИНКОТЕРМС 2020, АПК РФ (в части подсудности споров) или Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г. составьте внешнеторговый контракт – договор международной купли-продажи (поставки).

В договоре необходимо сформулировать следующие условия:

- 1) Наименование сторон.
- 2) Предмет и цели договора.
- 3) Заключение договора (согласование сторонами существенных условий, если договор носит рамочный характер и между сторонами должны заключаться дополнительные соглашения о конкретных поставках).
- 4) Условия поставки товара (базис поставки, гарантии, упаковка и маркировка, требования к качеству и т.п.).
- 5) Обязательства сторон (включая обязательства по перевозке и страхованию товара).
- 6) Срок поставки.
- 7) Приемка товара по качеству и количеству. Инспектирование.
- 8) Переход права собственности на товар.
- 9) Цена товара. Валюта цены и платежа.
- 10) Условия платежа. Порядок расчетов (с указанием конкретных банков, при аккредитиве – указание на порядок его открытия, согласованные документы, подтверждение и покрытие, распределение банковских расходов).
- 11) Ответственность сторон. Форс-мажор.
- 12) Применимое право. Разрешение споров.
- 13) Заключительные положения (порядок изменения и расторжения договора, срок действия договора и т.п.).
- 14) Адреса, реквизиты, подписи сторон.
- 15) Приложения (спецификация, акт приемки-передачи товара, акт приемки товара по качеству и количеству, коммерческий акт и т.п.)

Российская сторона – продавец по договору. Иностранная компания – покупатель.

Варианты наименования товара и базиса поставки:

- 1) Оборудование – станки. СРТ (Караганда, Казахстан)
- 2) Бывшие в употреблении грузовые автомобили «МАЗ», «Камаз» и «Урал».¹ CIF (Джибути, Эфиопия)
- 3) Древесно-стружечные плиты. DAP (Аддис-Абеба, Эфиопия)
- 4) Огнетушители. FCA (г. Новосибирск, Россия)
- 5) Алюминий. DPU (Франкфурт, Германия)
- 6) Металлопрокат. CFR (Нью-Йорк, США)
- 7) Железная руда (навалом). CFR (Антверпен, Бельгия)
- 8) Медь и иные цветные металлы. CIP (Алма-Ата, Казахстан)
- 9) Погрузчики, грейдеры, экскаваторы. DDP (Африканская страна – по выбору)
- 10) Новые (с завода) грузовые автомобили «Урал». FCA (Челябинск, Россия)
- 11) Лакокрасочные материалы. ExW (г. Екатеринбург, Россия)
- 12) Пилорама. CIF (Африканская страна – по выбору)
- 13) Лес. DAP (Хельсинки, Финляндия)

¹ Особое внимание обратить на проверку качества товара.

- 14) Керамическая плитка. FCA (г. Новосибирск, Россия)
- 15) Железнодорожные платформы и бандажи. DAP (Астана, Казахстан)
- 16) Трубы. ExW (Екатеринбург, Россия)
- 17) Подшипники. CPT (Бухарест, Венгрия)
- 18) Гидравлические узлы для тракторов и машин. CIF (порт Калькутты, Индия)
- 19) Прицепы и полуприцепы для большегрузных автомобилей. DPU (Самарканд, Узбекистан)
- 20) Зерно (кормовое). DDP (Караганда, Казахстан)
- 21) Кондитерские изделия фабрики «Конфи». FCA (Екатеринбург, Россия)
- 22) Буровая установка. CIF (Баку, Азербайджан)
- 23) Дробилка. CIP (Могилев, Беларусь)
- 24) Минеральные удобрения. FOB (порт в Находка, Россия)
- 25) Синтетические материалы. FAS (порт Санкт-Петербург, Россия)
- 26) Минизавод по производству алюминиевых оконных рам и дверей. ExW (Новосибирск, Россия)
- 27) Приборы ночного видения. DDP (Дели, Индия)
- 28) Гидроизоляционные смеси (в станд. заводской таре в пласт. ведрах по 25 кг.). CPT (Ташкент, Узбекистан)
- 29) Электродвигатели. CIP (Ош, Кыргызстан)
- 30) Сухое молоко. FCA (Калуга, Россия)

Контрольные вопросы к зачету, экзамену

1. Международный коммерческий контракт. Доктринальное и нормативное понятие. Основные и дополнительные признаки.
2. Особенности составления международных коммерческих договоров (контрактов): специальные оговорки о применимом праве, о порядке расчетов, о форс-мажоре, о страховании валютных рисков, арбитражная оговорка и пр.
3. Ответственность за нарушение международных коммерческих контрактов.
4. Основания освобождения от ответственности за нарушение международных коммерческих контрактов.
5. Способы обеспечения исполнения обязательств: неустойка, поручительство, задаток, залог, гарантия: коллизионные вопросы. Кейптаунская Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования 2001 г.
6. Понятие и правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международной купли-продажи товаров.
7. Договор международного франчайзинга: особенности правового регулирования, содержание, применимое право.

8. Договор международного финансового лизинга: особенности правового регулирования, правовая природа, содержание, применимое право.

9. Договор международного факторинга: особенности правового регулирования, правовая природа, содержание, применимое право.

10. Трансграничный дистрибьюторский договор: особенности правового регулирования, правовая природа, содержание, применимое право.

11. Посреднические договоры в практике международной торговли: виды, особенности, основы правового регулирования.

Договор страхования в международной торговле. Основные условия страхования грузов.

Договор международного подряда: понятие, признаки, правовое регулирование.

12. Международные расчетные сделки и особенности правового регулирования.

13. Понятие международной перевозки. Применимое право к договорам международной перевозки. Международные транспортные конвенции как источники регулирования международных перевозок.

14. Основания и условия ответственности международного перевозчика. Ограничение ответственности международного перевозчика.

15. Морские перевозки грузов по чартеру. Виды чартеров. Чартерные проформы. Условия чартеров. Применимое право и арбитраж.

16. Морские перевозки грузов по коносаменту. Понятие и виды коносамента. Правила Гаага-Висби 1924/1979 гг. Сфера действия. Ограничение ответственности перевозчика.

17. Международные воздушные перевозки грузов и пассажиров. Варшавская и Монреальская конвенции: сфера действия, форма договора, условия перевозки. Ограничение ответственности перевозчика. Претензии и иски к перевозчикам.

18. Договор международной автомобильной перевозки грузов. Женевская конвенция 1956 г. (ЦМР): сфера действия, форма договора. Ограничение ответственности перевозчика. Претензии и иски к перевозчикам.

19. Договор международной железнодорожной перевозки грузов. КОТИФ и СМГС: сфера действия, форма договора, условия перевозки, ограничение ответственности перевозчика. Претензии и иски к перевозчикам.

20. Трансграничный лицензионный договор: содержание, виды, коллизионное регулирование.

21. Договор международного франчайзинга: содержание, виды, коллизионное регулирование.

22. Понятие и виды корпоративных договоров, осложненных иностранным элементом. Применимое право к корпоративным договорам.

23. Договор займа и кредитный договоры. Содержание. Коллизионное регулирование.

IV. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Международные акты

1. Регламент о праве, применимом к договорным обязательствам 2008 г. (Рим I).
2. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
3. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974г. (в ред. Протокола 1980 г.).
4. Правила Гаага-Висби 1924/1979 гг.
5. Варшавская конвенция для унификации некоторых правил касающихся международных воздушных перевозок 1929 г. (в ред. Протокола 1955 г.).
6. Женевская конвенция о договоре международной перевозки грузов по дорогам 1956 г.
7. Монреальская конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок 1999 г.
8. Конвенция о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) 1980 г./1999 г.
9. Соглашение о международном грузовом сообщении (СМГС) 1950 г./2010 г.
10. Конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.
11. Конвенция о международном факторинге 1988 г.
12. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле 2001 г.
13. Конвенция СНГ о межгосударственном лизинге 1998 г.
14. Кейптаунская Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования 2001 г.
15. Гаагская конвенция о праве применимом к агентским соглашениям 1978 г.
16. Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах 2005 г.
17. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г. (СНГ).
18. Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности 1992 г. (СНГ).

Документы международных организаций

1. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016. С текстом можно ознакомиться на официальном сайте УНИДРУА см.: [Electronic resource]: - Access regime: <<http://www.unidroit.org>>.
2. ИНКОТЕРМС 2020 – Правила ИСС по использованию национальных и международных торговых терминов (публикация МТП 723ER).
3. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов – UCP-600, Унифицированные правила по инкассо – URC-522, иные

Унифицированные правила МТП.

4. Типовые контракты МТП.

5. Обзор ЮНСИТРАЛ по применению Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Издание 2016 года (UNCITRAL Digest of case law on the UN Convention on Contracts for the International Sales of Goods. 2016 Edition) // http://www.uncitral.org/pdf/english/clout/CISG_Digest_2016.pdf

6. Единообразные правила, касающиеся договорных условий о согласованной сумме, причитающейся в случае неисполнения обязательства. ЮНСИТРАЛ, 1983 г. // http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/sale_goods/1983Uniform_rules.html.

7. Форс-мажорные обстоятельства и затруднения (Публикация МТП № 421-E) // ICC Force Majeure & Hardship Clauses 2003 // http://www.luyulei.cn/Intl_legal_practice/06_ICC_Force_Majeure_and_Hardship_Clause_2003.htm.

8. Принципы Европейского договорного права.

9. Гаагские принципы о выборе права, применимого к международным контрактам 2015 г.

Национальное законодательство

1. Гражданский кодекс РФ. Часть первая 1994 г., Часть вторая 1996 г., Часть третья 2001 г., Часть четвертая 2006 г. (с послед. изменениями).

2. Кодекс торгового мореплавания РФ 1999 г. (с послед. изменениями).

3. ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ» 2003 г. (с послед. изменениями).

4. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г. (с послед. изменениями).

5. ФЗ «Об электронной подписи» 2011 г. (с послед. изменениями).

Судебная практика

Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О применении норм международного частного права судами РФ» от 09.07.2019 г. № 24.

Арбитражная практика

Практика МКАС при ТПП РФ за 1996-2016 гг. // СПС «КонсультантПлюс».

UNCITRAL Digest of case law on the UN Convention on Contracts for the International Sales of Goods. 2016 Edition) // http://www.uncitral.org/pdf/english/clout/CISG_Digest_2016.pdf

UNILEX. Selected Cases by Article & Issues // http://www.unilex.info/principles/cases/article/102/issue/873#issue_873

Основная литература

1. Baskaran T. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: An Article-by-Article Commentary. Construction Law International [Internet].

2020 Mar [cited 2021 Mar 22];15(1):57–9. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=143131165&lang=ru>

2. Basedow J. International economic law and commercial contracts: promoting cross-border trade by uniform law conventions. *Uniform Law Review* [Internet]. 2018 Mar [cited 2021 Mar 22];23(1):1–14. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=129488843&lang=ru>

Дополнительная литература

1. Drafting International Contracts: an analysis of contract clauses / Marcel Fontaine, Filip De Ly. Leiden: Nijhoff, 2009

2. International Commercial Contracts: applicable sources and enforceability / Giuditta Cordero Moss. Cambridge: Cambridge University Press, 2014

3. Berger K.P. The Lex mercatoria doctrine and the UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts // *Law and Policy in International Business*. 1997. N 4.

4. Brödermann E. Bridge over Troubled Waters for International Commercial Contracts--The UNIDROIT Principles 2016, An Overview from a Long Time User. *Tulane Journal of International & Comparative Law* [Internet]. 2020 Spring [cited 2021 Mar 22];28(2):193–257. Available at: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=144741047&lang=ru>

5. Bonell M.J. *An International Restatement of Contract Law*. 2 ed. Ph., 1997.

6. Cerini D. Duties and remedies in the Principles of International Commercial Contracts (PICC) and the Principles of Reinsurance Contract Law (PRICL): notes for a comparison. *Uniform Law Review* [Internet]. 2020 Mar [cited 2021 Mar 22];25(1):21–44. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=144318865&lang=ru>

7. Collier J.G. *Conflict of Laws*. 3 ed. L., 2001. Part III.

8. Delaume G. *Law and Practice of Transnational Contracts*. Oceana Publications, New York. 1988.

9. DiMattco L.A. *The Law of International Contracting*. Kluwer Law International, The Hague, 2000.

10. Harpole SA. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: An Article-By-Article Commentary. *Dispute Resolution International* [Internet]. 2019 Oct [cited 2021 Mar 22];13(2):189–91. Available at: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=139539340&lang=ru>

11. Honnold J. *Uniform Law of International Sales*, 2nd ed., 1991.

12. Houtte H.V. *The Law of International Trade*. L., 1995.

13. Juenger K.F. *The Lex Mercatoria and the Conflict Laws // Lex Mercatoria and Arbitration*. Paris. 1990.

14. Kropholler J. *Internationales Privatrecht*. 4 auf. Tübingen, 2001. 2 Kapitel.

15. Lerner P. Principles of International Commercial Contracts as model law: an Israeli perspective. *Uniform Law Review* [Internet]. 2019 Mar [cited 2021 Mar 22];24(1):121–48. Available at: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=137253732&lang=ru>

16. Mijatović MD. The Currentness of the Unidroit Principles of International Commercial Contracts - Effects of Bottom-Up Method of Law Harmonization. Novi Sad Faculty of Law - Collected Papers [Internet]. 2018 Jan [cited 2021 Mar 22];52(1):323–36. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=131879400&lang=ru>
17. Monsenepwo J. Contribution of the Hague Principles on Choice of Law in International Commercial Contracts to the codification of party autonomy under OHADA Law. Journal of Private International Law [Internet]. 2019 Apr [cited 2021 Mar 22];15(1):162–85. Available at: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=137164609&lang=ru>
18. Nygh P. Autonomy in International Contracts, Clarendon Press, Oxford. 1999.
19. Palamarciuc V. Imputation of performance: comparative view under Unidroit Principles of International Commercial Contracts, Draft Common Frame of Reference and Civil Codes of Moldova, Romania and the Russian Federation. Uniform Law Review [Internet]. 2018 Dec [cited 2021 Mar 22];23(3/4):487–505. Available at: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=135430959&lang=ru>
20. Templeman L., Sellman P. Law of International Trade. 1-st ed. Old Bailey Press Ltd. 1997.

V. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

5.1. Обеспечение образовательного процесса иными библиотечно-информационными ресурсами и средствами обеспечения образовательного процесса

Обучающимся обеспечивается доступ (удаленный доступ) к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам. Полнотекстовая рабочая программа дисциплины (модуля) размещена в Цифровой научно-образовательной и социальной сети Университета (далее - ЦНОСС), в системе которой функционируют «Электронные личные кабинеты обучающегося и научно-педагогического работника». Доступ к материалам возможен через введение индивидуального пароля. ЦНОСС предназначена для создания личностно-ориентированной информационно-коммуникационной среды, обеспечивающей информационное взаимодействие всех участников образовательного процесса Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), в том числе предоставление им общедоступной и персонализированной справочной, научной, образовательной, социальной информации посредством сервисов, функционирующих на основе прикладных информационных систем Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам (электронным библиотекам) и к электронной информационно-

образовательной среде Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). Помимо электронных библиотек Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), он обеспечен индивидуальным неограниченным доступом ко всем удаленным электронно-библиотечным системам, базам данных и справочно-правовым системам, подключенным в Университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА) на основании лицензионных договоров, и имеющие адаптированные версии сайтов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья.

Электронно-библиотечная система (электронная библиотека) и электронная информационно-образовательная среда обеспечивают возможность одновременного доступа 100 процентов, обучающихся из любой точки, в которой имеется доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», как на территории Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), так и вне ее.

Фонд электронных ресурсов Библиотеки включает следующие справочно-правовые системы, базы данных и электронные библиотечные системы:

5.1.1. Справочно-правовые системы:

1.	ИС «Континент»	сторонняя	http://continent-online.com	<p>ООО «Агентство правовой интеграции «КОНТИНЕНТ», договоры:</p> <ul style="list-style-type: none"> - № 18032020 от 20.03.2018 г. с 20.03.2018 г. по 19.03.2019 г.; - № 19012120 от 20.03.2019 г. с 20.03.2019 г. по 19.03.2020 г.; - № 20040220 от 02.03.2020 г. с 20.03.2020 г. по 19.03.2021 г. - №21021512 от 16.03.2021 г. с 20.03.2021 г. по 19.03.2022 г. - № 22021712 от 09.03.2022 г. с 20.03.2022г. по 19.03.2023 г.; - № 23020811 от 06.03.2023 г. с 20.03.2023 г. по 19.03.2024 г.
2.	СПС Westlaw Academics	сторонняя	https://uk.westlaw.com	<p>Филиал Акционерного общества «Томсон Рейтер (Маркетс) Юроп СА», договоры:</p> <ul style="list-style-type: none"> - № 2TR/2019 от 24.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - №RU03358/19 от 11.12.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-6/2021 от 06.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-5/2022 от 27.10.2021 г., период доступа с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 32211783551 от 16.11.2022 г.

				с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
3.	КонсультантПлюс	сторонняя	http://www.consultant.ru	Открытая лицензия для образовательных организаций
4.	Гарант	сторонняя	https://www.garant.ru	Открытая лицензия для образовательных организаций

5.1.2. Профессиональные базы данных:

1.	Коллекции полнотекстовых электронных книг информационного ресурса EBSCOHost БД eBook Collection	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договор № 03731110819000006 от 18.06.2019 г. бессрочно
2.	Национальная электронная библиотека (НЭБ)	сторонняя	https://rusneb.ru	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 101/НЭБ/4615 от 01.08.2018 г. с 01.08.2018 по 31.07.2023г. (безвозмездный)
3.	Президентская библиотека имени Б.Н. Ельцина	сторонняя	https://www.prlib.ru	ФГБУ «Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина», Соглашение о сотрудничестве № 23 от 24.12.2010 г., бессрочно
4.	eLIBRARY.RU	НЭБ сторонняя	http://elibrary.ru	ООО «РУНЕБ», договоры: - № SU-13-03/2019-1 от 27.03.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭР-1/2020 от 17.04.2020 г. с 17.04.2020 г. по 16.04.2021 г.; - № ЭР-2/2021 от 25.03.2021 г. с 25.2021 г. по 24.03.2022 г.; - № ЭР-3/2022 от 04.03.2022 г. с 09.03.2022 г. по 09.03.2023 г.; - № SU-1494/2023 от 22.03.2023 г. с 27.03.2023 г. по 26.03.2024 г.
5.	Legal Source	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договоры: - № 414-EBSCO/2020 от 29.11.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.; - № ЭБ-5/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.; - № ЭР-2/2022 от 01.10.2021 г., с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.; - № 414- EBSCO/23 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
6.	ЛитРес: Библиотека	сторонняя	http://biblio.litres.ru	ООО «ЛитРес», договоры: - № 290120/Б-1-76 от 12.03.2020 г.

			с 12.03.2020 г. по 11.03.2021 г.; - № 160221/В-1-157 от 12.03.2021 г. с 12.03.2021 г. по 11.03.2022 г.; - № ЭР-6/2022 от 18.03.2022 г. с 18.03.2022 г. по 17.03.2023 г.; - № 130223/Б-1-136 от 02.03.2023 г. с 18.03.2023 г. по 17.03.2024 г.
--	--	--	--

5.1.3. Электронно-библиотечные системы:

1.	ЭБС ZNANIUM.COM	сторонняя	http://znanium.com	<p>ООО «Научно-издательский центр ЗНАНИУМ», договоры:</p> <p>- № 3489 бс от 14.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № 3/2019эбс от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.;</p> <p>- № 3/2021 эбс от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № 1/2022эбс от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.;</p> <p>- № 32211747575эбс от 07.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.</p>
2.	ЭБС Book.ru	сторонняя	http://book.ru	<p>ООО «КноРус медиа», договоры:</p> <p>- № 18494735 от 17.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.;</p> <p>- № ЭБ-2/2019 от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г.</p> <p>- № ЭБ-4/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.;</p> <p>- № ЭР-4/2022 от 01.10.2021 г. с 01.01.2022 г. по 31.12.2022 г.</p>

				31.12.2022 г.; - № 32211783653 от 21.10.2022 г. с 01.01.2023 г. по 31.12.2023 г.
3.	ВЧЗ РГБ (Виртуальный читальный зал Российской государственной библиотеки)	сторонняя	https://search.rsl.ru/	ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 32312116538 от 14.02.2023 г. с 02.03.2023 г. по 01.03.2024 г.
4.	ЭБС Юрайт	сторонняя	http://www.biblio-online.ru	ООО «Электронное издательство Юрайт», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 01.04.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭБ-1/2020 от 01.04.2020 г. с 01.04.2020 г. по 31.03.2021 г. - № ЭР-1/2021 от 23.03.2021 г. с 03.04.2021 г. по 02.04.2022 г.; - № ЭР-7/2022 от 09.03.2022 г. с 03.04.2022 по 02.04.2023 г.; - № 32312233331 от 29.03.2023 г. с 03.04.2023 г. по 02.04.2024 г.
5.	ЭБС «Юстицинформ»	сторонняя	https://elknigi.ru/	ООО «Юридический дом «Юстицинформ», договор № ЭР-1/2023 от 30.03.2023 г. с 05.04.2023 г. по 04.04.2024 г.
6.	ЭБС Проспект	сторонняя	http://ebs.prospekt.org	ООО «Проспект», договоры: - № ЭБ-1/2019 от 03.07.2019 г. с 03.07.2019 г. по 02.07.2020 г.; - № ЭБ-2/2020 от 03.07.2020 г. с 03.07.2020 г. по

			02.03.2021 г.;
			- № ЭР-3/2021 от
			21.06.2021
			с 03.07.2021 г. по
			02.07.2022 г.;
			- № 32211498857 от
			24.06.2022 г. с
			03.07.2022 г. по
			02.07.2023 г.;
			- 32312506505 от
			27.06.2023 с 03.07.2023
			г. по 02.07.2024 г.

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения, состав которого подлежит ежегодному обновлению.

5.2. Перечень программного обеспечения (ПО), установленного на компьютерах, задействованных в образовательном процессе по дисциплине (модулю)

Все аудитории, задействованные в образовательном процессе по реализации дисциплины (модуля), оснащены следующим ПО:

№	Описание ПО	Наименование ПО, программная среда, СУБД	Вид лицензирования
ПО, устанавливаемое на рабочую станцию			
1.	Операционная система	Windows 7	Лицензия
		Windows 10	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05.2019 г. № 31806485253 от 20.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
2.	Антивирусная защита	Kaspersky Workspace Security	Лицензия
		По договорам: № 31907848213 от 03.06.2019 г. № 31806590686 от 14.06.2018 №31705098445 от 30.05.2017 № 31603346516 от 21.03.2016	
3.	Офисные пакеты	Microsoft Office	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05. 2019 г. № 31806485253 от 21.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г.	

		№31604279221 от 12.12.2016 г.	
4.	Архиваторы	7-Zip	Открытая лицензия
		WinRar	Открытая лицензия
5.	Интернет браузер	Google Chrome	Открытая лицензия
6.	Программа для просмотра файлов PDF	Adobe Acrobat reader	Открытая лицензия
		Foxit Reader	Открытая лицензия
7.	Программа для просмотра файлов DJVU	DjVu viewer	Открытая лицензия
8.	Пакет кодеков	K-Lite Codec Pack	Открытая лицензия
9.	Видеоплеер	Windows Media Player	В комплекте с ОС
		vlc pleer	Открытая лицензия
		flashpleer	Открытая лицензия
10.	Аудиоплеер	Winamp	Открытая лицензия
11.	Справочно- правовые системы (СПС)	Консультант плюс	Открытая лицензия
		Гарант	Открытая лицензия

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) располагает материально-технической базой, соответствующей действующим противопожарным правилам и нормам, и обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работ обучающихся, предусмотренных учебным планом.

В реализации дисциплины (модуля) задействованы учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Для проведения занятий лекционного типа обучающимся предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, которые хранятся на электронных носителях.

5.3. Помещения для самостоятельной работы обучающихся

Помещения для самостоятельной работы обучающихся расположенные по адресу г. Москва ул. Садовая-Кудринская д.9 стр.1, оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включают в себя:

1. Электронный читальный зал на 135 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 42 шт.,
- стол студенческий трехместный – 10 шт.,
- кресло для индивидуальной работы – 3 шт.,
- стул – 135 шт.,

- компьютер студенческий 50 MAC AB – 76 шт. (компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечивает доступ в электронную информационно-образовательную среду),

- проектор с моторизованным лифтом Epson EB-1880 – 1 шт.,

- экран Projecta с электронным приводом – 1 шт.

Электронный читальный зал располагается на первом этаже, предназначенного для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, рабочие места в читальном зале оборудованы современными эргономичными моноблоками с качественными экранами, а также аудио гарнитурами.

Комплекс средств:

- рабочее место с увеличенным пространством – 2 шт.,

- наушники «накладного» типа – 1 компл.,

- лупа ручная для чтения 90mmx13.5mm – 1 шт.,

- линза Френеля в виниловой рамке 300*190 – 1 шт.

2. Читальные залы на 93 посадочных мест:

- стол студенческий двухместный – 24 шт.,

- стол студенческий трехместный – 2 шт.,

- кресло для индивидуальной работы – 7 шт.,

- стул – 93 шт.,

- компьютер студенческий 50 MAC AB – 11 шт.

3. Абонемент научной литературы на 4 посадочных мест:

- стол студенческий одноместный – 4 шт.,

- компьютер студенческий 50 MAC AB – 4 шт.,

- стул – 4 шт.

Помещение для самостоятельной работы обучающихся расположенное по адресу г. Москва наб. Шитова д. 72 корп. 3, оснащено компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета и включает в себя:

- компьютер студенческий Lenovo – 16 шт.,

- стол студенческий одноместный – 16 шт.,

- стол студенческий двухместный – 17 шт.,

- стул – 42 шт.

Дисциплина (модуль) (модуль) обеспечена помещениями для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.