

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ О.Е. КУТАФИНА (МГЮА)»**

Кафедра международного частного права

**ПРОГРАММА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ
ПОДГОТОВКА К СДАЧЕ И СДАЧА ГОСУДАРСТВЕННОГО
ЭКЗАМЕНА (STATE FINAL EXAMINATION)**

Б3.01(Г)

год набора – 2024

Код и наименование направления 40.04.01 Юриспруденция
подготовки:

Уровень высшего образования: магистратура

Направленность (профиль) ОПОП Master of International Business Law
ВО:

Форма (формы) обучения: очная

Квалификация: магистр

Программа утверждена на заседании кафедры международного частного права от «12» апреля 2024 года, протокол № 14, программа обновлена на заседании кафедры международного частного права от «30» сентября 2025 года, протокол № 3.

Авторы:

Засемкова О.Ф. — кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного права Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА);

Канашевский В.А. — доктор юридических наук, профессор кафедры международного частного права Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Рецензент:

Поляков Ю.В. — Председатель Московской областной Коллегии адвокатов «Правовая защита», кандидат юридических наук

Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена / Засемкова О.Ф., Канашевский В.А. — М.: Издательский центр Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2024.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Цели и задачи государственной итоговой аттестации

Государственная итоговая аттестация направлена на установление соответствия уровня профессиональной подготовки выпускников требованиям ФГОС ВО по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция и программе магистратуры «Master of International Business Law» (далее - программа).

Государственная итоговая аттестация выпускников программы магистратуры «Master of International Business Law» проводится в форме 2-х аттестационных испытаний:

- Государственный экзамен по программе магистратуры;
- Защита выпускной квалификационной работы.

Государственный экзамен по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, программе магистратуры «Master of International Business Law» (далее - государственный экзамен) носит комплексный характер, охватывает актуальные проблемы международного гражданского процесса, международного контрактного права, международного торгового финансирования, международного коммерческого арбитража в рамках взаимосвязанных между собой дисциплин (модулей): Б1.В.06 «Международные коммерческие контракты (International Commercial Contracts)», Б1.В.07 «Международный коммерческий арбитраж и ADR (International Commercial Arbitration and ADR)», Б1.В.08 «Международный гражданский процесс (International Business Litigation)», Б1.В.10 «Международное торговое финансирование (International Trade Finance)».

Государственный экзамен направлен на проверку наличия у выпускников комплекса полученных в ходе освоения дисциплин (модулей) и прохождения практики знаний и умений, необходимых для осуществления профессиональной юридической деятельности в федеральных и региональных органах государственной власти (законодательной, исполнительной и судебной), органах местного самоуправления, юридических службах, департаментах, отделах различной юридической направленности, государственных и муниципальных учреждениях и организациях, учебных заведениях, научно-исследовательских учреждениях, иных коммерческих и некоммерческих организациях, в качестве юрисконсульта, адвоката, нотариуса, арбитражного управляющего, специалиста, консультанта, эксперта, правозащитника, научного сотрудника и т.д.

1.2. Место Государственного экзамена в структуре ОПОП ВО

Государственный экзамен относится к Блоку 3 «Государственная итоговая аттестация» основной профессиональной образовательной

программы высшего образования.

1.3. Объем государственной итоговой аттестации в зачетных единицах и академических часах

Объем государственной итоговой аттестации составляет 9 з.е. или 324 академических часа. Из объема государственной итоговой аттестации на подготовку к сдаче и сдаче государственного экзамена установлено 3 з.е. или 108 академических часов.

1.4. Перечень планируемых результатов обучения при подготовке и проведении процедуры государственной итоговой аттестации (сдача государственного экзамена), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

№ п/п	Код компетенции	Наименование формируемых компетенций	Индикатор достижения компетенций (планируемый результат освоения дисциплины (модуля))
1.	УК-1	Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	ИУК 1.1 Анализирует проблемную ситуацию как систему, выявляя ее составляющие и связи между ними ИУК 1.2 Определяет пробелы в информации, необходимой для решения проблемной ситуации, и проектирует процессы по их устранению ИУК 1.3 Критически оценивает надежность источников информации, работает с противоречивой информацией из разных источников ИУК 1.4 Разрабатывает и содержательно аргументирует стратегию решения проблемной ситуации на основе системного и междисциплинарных подходов ИУК 1.5 Использует логико-методологический инструментарий для критической оценки современных концепций философского и социального характера в своей предметной области
2.	УК-2	Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла	ИУК 2.1 Формулирует на основе поставленной проблемы проектную

			<p>задачу и способ ее решения через реализацию проектного управления.</p> <p>ИУК 2.2 Разрабатывает концепцию проекта в рамках обозначенной проблемы: формулирует цель, задачи, обосновывает актуальность, значимость, ожидаемые результаты и возможные сферы их применения.</p> <p>ИУК 2.3 Планирует необходимые ресурсы, в том числе с учетом их заменимости.</p> <p>ИУК 2.4 Разрабатывает план реализации проекта с использованием инструментов планирования.</p> <p>ИУК 2.5 Осуществляет мониторинг хода реализации проекта, корректирует отклонения, вносит дополнительные изменения в план реализации проекта, уточняет зоны ответственности участников проекта.</p>
3.	УК-3	Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели	<p>ИУК 3.1 Вырабатывает стратегию сотрудничества и на ее основе организует отбор членов команды для достижения поставленной цели.</p> <p>ИУК 3.2 Планирует и корректирует работу команды с учетом интересов, особенностей поведения и мнений ее членов.</p> <p>ИУК 3.3 Разрешает конфликты и противоречия при деловом общении на основе учета интересов всех сторон.</p> <p>ИУК 3.4 Организует дискуссии по заданной теме и обсуждение результатов работы команды с привлечением оппонентов разработанным идеям</p> <p>ИУК 3.5 Планирует командную работу, распределяет поручения и делегирует полномочия членам команды.</p>
4.	УК-4	Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и	<p>ИУК 4.1 Устанавливает и развивает профессиональные контакты в соответствии с потребностями совместной деятельности, включая обмен информацией и выработку единой стратегии взаимодействия.</p>

		профессионального взаимодействия	<p>ИУК 4.2 Составляет, переводит и редактирует различные академические тексты (рефераты, эссе, обзоры, статьи и т.д.).</p> <p>ИУК 4.3 Представляет результаты академической и профессиональной деятельности на различных публичных мероприятиях, включая международные, выбирая наиболее подходящий формат.</p> <p>ИУК 4.4 Аргументированно и конструктивно отстаивает свои позиции и идеи в академических и профессиональных дискуссиях на государственном языке РФ и иностранном языке.</p>
5.	УК-5	Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия	<p>ИУК 5.1 Анализирует важнейшие идеологические и ценностные системы, сформировавшиеся в ходе исторического развития; обосновывает актуальность их использования при социальном и профессиональном взаимодействии.</p> <p>ИУК 5.2 Выстраивает социальное профессиональное взаимодействие с учетом особенностей основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп.</p> <p>ИУК 5.3 Обеспечивает создание недискриминационной среды взаимодействия при выполнении профессиональных задач.</p>
6.	ОПК-2	Способен самостоятельно готовить экспертные юридические заключения и проводить экспертизу нормативных (индивидуальных) правовых актов	<p>ИОПК 2.1 Понимает сущность и значение экспертной юридической деятельности</p> <p>ИОПК 2.2 Умеет формулировать экспертные задачи, понимает особенности использования экспертного заключения</p> <p>ИОПК 2.3 Принимает участие в проведении правовой экспертизы нормативных правовых актов и актов применения норм права, а также их проектов</p>
7.	ОПК-3	Способен квалифицированно толковать правовые акты,	ИОПК 3.1 Понимает сущность и значение толкования норм права в

		в том числе в ситуациях наличия пробелов и коллизий норм права	<p>профессиональной юридической деятельности</p> <p>ИОПК 3.2 Использует различные приемы и способы толкования норм права для уяснения и разъяснения их смысла и содержания</p> <p>ИОПК 3.3 Знает понятие пробелов и коллизий норм права и пути их преодоления</p> <p>ИОПК 3.4 Владеет навыками преодоления пробелов и коллизий норм права</p>
8.	ОПК-4	Способен письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах	<p>ИОПК 4.1 Логично, аргументированно и юридически грамотно строит устную и письменную речь, излагает факты и обстоятельства, выражает правовую позицию</p> <p>ИОПК 4.2 Корректно применяет юридическую лексику при осуществлении профессиональной коммуникации</p>
9.	ОПК-5	Способен самостоятельно составлять юридические документы и разрабатывать проекты нормативных (индивидуальных) правовых актов	<p>ИОПК 5.1 Знает базовые и специфические правила составления юридических документов, виды нормативно-правовых актов, виды правотворчества</p> <p>ИОПК 5.2 Владеет навыками составления юридических документов и разработки проектов нормативных (индивидуальных) правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности</p>
10.	ОПК-7	Способен применять информационные технологии и использовать правовые базы данных для решения задач профессиональной деятельности с учетом требований информационной безопасности	<p>ИОПК 7.1 Понимает принципы работы современных информационных технологий</p> <p>ИОПК 7.2 Умеет выбрать современные информационные технологии, необходимые для решения конкретных задач профессиональной деятельности</p> <p>ИОПК 7.3 Владеет навыками использования современных информационных технологий, необходимыми для решения конкретных задач профессиональной деятельности</p> <p>ИОПК 7.4 Демонстрирует готовность решать задачи</p>

			профессиональной деятельности с учетом требований информационной безопасности
11.	ПК-1	Способен разрабатывать нормативные правовые и локальные правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности	ИПК 1.1 Определяет необходимость подготовки нормативных правовых актов и нормативных документов в сфере своей профессиональной деятельности и их отраслевую принадлежность ИПК 1.2 Применяет основные приемы законодательной техники при подготовке нормативных правовых актов в сфере своей профессиональной деятельности ИПК 1.3 Соблюдает правила юридической техники при подготовке нормативных документов в сфере своей профессиональной деятельности
12.	ПК-2	Способен применять нормативные правовые акты в соответствующих сферах профессиональной деятельности, реализовывать нормы материального и процессуального права	ИПК 2.1 Знает правовые принципы и действующие нормативные правовые акты с учетом специфики отдельных отраслей права ИПК 2.2 Понимает особенности различных форм реализации права ИПК 2.3 Устанавливает фактические обстоятельства, имеющие юридическое значение ИПК 2.4 Определяет характер правоотношения и подлежащие применению нормы материального и процессуального права ИПК 2.5 Принимает обоснованные юридические решения и оформляет их в точном соответствии с нормами материального и процессуального права
13.	ПК-3	Способен давать юридические консультации и заключения в различных сферах юридической деятельности	ИПК 3.1 Выявляет и формулирует наличие правовой проблемы ИПК 3.2 Знает и применяет правила оформления правового заключения и письменной консультации ИПК 3.3 Вырабатывает различные варианты решения конкретных задач на основе норм права и полученных аналитических данных
14.	ПК-4	Способен оказывать юридическую помощь гражданам,	ИПК 4.1 Определяет цель обращения за правовой помощью,

		организациям, иным субъектам в конкретных сферах юридической деятельности	устанавливает юридически значимые обстоятельства по делу ИПК 4.2 Определяет возможные способы решения правовой проблемы, разрабатывает план их реализации, выделяет их преимущества и недостатки ИПК 4.3 Знает и соблюдает правила эффективной коммуникации при оказании правовой помощи и юридических услуг
--	--	---	--

1.5. Программа государственного экзамена

Государственный экзамен по программе является устным испытанием и предполагает ответ на вопросы экзаменационного билета, содержащего два вопроса по обязательным дисциплинам (модулям) Блока 1. Дисциплин (модулей) (индексы Б1.О.03, Б1.О.04) и по части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1. Дисциплин (модулей) (индексы Б1.В.06, Б1.В.07, Б1.В.08, Б1.В.10) данной программы.

Программы дисциплин (модулей) для формирования двух заданий экзаменационного билета:

Дисциплина (модуль)

Б1.О.03 «Сравнительное правоведение (Comparative Law Research)»

Тема 1. Специфика частноправового отношения, осложненного иностранным элементом. Проблема иностранного элемента в РФ и других странах.

1. Понятие международного частного права. Проблема термина «Международное частное право». Соотношение международного частного права и международного бизнеса в РФ и других странах.

2. Объект международного частного права. Понятие частноправовых отношений международного или трансграничного характера в РФ и других странах.

3. Виды частноправовых отношений, осложненных иностранным элементом: гражданские, трудовые, брачно-семейные отношения. Термин «иностранное государство». Его значение для характеристики частноправового отношения, осложненного иностранным элементом и его регулирования. Проблема «иностранного элемента» в РФ и других странах.

5. Частноправовые отношения, складывающиеся в бизнес-практике с участием государств и международных организаций в РФ и других странах.

Тема 2. Стратегия выбора способа регулирования трансграничного отношения и юридические основы такого выбора в РФ и других странах.

1. Метод международного частного права: понятие, дискуссия о методе международного частного права в РФ и других странах.
2. Коллизионный способ регулирования: понятие, формы, достоинства, недостатки, практические аспекты в РФ и других странах.
3. Материально-правовой способ регулирования: понятие, форма, достоинства. Практические аспекты применения в РФ и других странах.
4. Взаимодействие коллизионного и материально-правового способов регулирования частноправовых отношений, осложненных иностранным элементом в РФ и других странах.
5. Особенности выбора способа регулирования применительно к конкретной ситуации в МЧП в РФ и других странах.

Тема 3. Проблемы источников международного частного права и международного бизнеса: отдельные практические аспекты в РФ и других странах.

1. Источники МЧП стран континентальной системы права.
2. Источники МЧП стран англосаксонской системы права.
3. Источники МЧП гибридных правовых систем.
4. Обычай в МЧП и его соотношение с обыкновением. Заведенный порядок.
5. Практические аспекты значения актов негосударственного регулирования (*lex mercatoria*) для регулирования частноправовых отношений, осложненных иностранным элементом, в различных сферах МЧП:
 - сфере права интеллектуальной собственности;
 - сфере денежных обязательств и расчетов;
 - сфере контрактных отношений;
 - сфере международного коммерческого арбитража и других.

Тема 4. Понятие и сущность международной бизнес- практики (case law), складывающейся при применении основных актов нормативного регулирования трансграничных коммерческих сделок в РФ и других странах.

1. Понятие трансграничного коммерческого контракта. Основные и факультативные признаки трансграничного коммерческого контракта. Стороны трансграничного коммерческого контракта в РФ и других странах.
2. Структура и содержание трансграничного коммерческого контракта. Специальные оговорки в трансграничных коммерческих контрактах: общая характеристика, виды, правила составления:
 - 2.1. оговорка о применимом праве;
 - 2.2. оговорка о форс-мажоре (что изменилось в эпоху пандемии?);
 - 2.3. оговорка о затруднениях;
 - 2.4. валютная оговорка и иные формы страхования валютных рисков;

- 2.5. оговорка о порядке расчетов;
- 2.6. оговорка о колебании цены;
- 2.7. оговорка о порядке разрешения споров (арбитражная оговорка, оговорка о подсудности, медиативная оговорка).

3. Требования к форме и порядку заключения трансграничного коммерческого контракта. Письменная форма. Электронная форма контракта.

4. Ответственность сторон трансграничных коммерческих контрактов: убытки, неустойка, indemnity, реальное исполнение. Ограничение ответственности.

5. Источники регулирования трансграничных коммерческих контрактов: международные договоры, акты Европейского Союза, национальное законодательство:

- Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция 1980 г.);
- Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.;
- Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г.
- Нью-Йоркская конвенция ООН об уступке дебиторской за должности в международной торговле 2001 г.,
- Регламент (ЕС) № 593/2008 от 17 июня 2008 г. о праве, подлежащем применению к договорным обязательствам («Рим I»).
- другие конвенции, действующие в сфере трансграничных коммерческих контрактов.

6. Источники негосударственного регулирования договорных обязательств (lex mercatoria): общая характеристика, виды

- Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС 2020 г.: история создания, общая характеристика, основные отличия от ИНКОТЕРМС 2010 г. Постановление ТПП РФ № 117-13 от 28 июня 2011 г.

- Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г.: общая характеристика, условия применения.

- Принципы европейского договорного права (Принципы Ландо).
- Принципы международных коммерческих контрактов OHADAC.
- Модельные правила европейского частного права 2009 г. (DCFR).
- Типовые контракты, общие условия контрактов и их роль в регулировании трансграничных договорных обязательств. Формулярное право.

9. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов 2006 г. (UCP 600). Унифицированные правила по инкассо 1995 г. (URC 522). Унифицированные правила для гарантий по требованию 2010 г. (URDG 758).

- Типовой закон ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности 1997 г. с Руководством по его принятию и толкованию 2013 г.

- Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г. с измен., принятыми в 2006 г.

- Руководящие принципы МАЮ относительно конфликта интересов в

международном арбитраже 2014 г.

- иные неправовые акты, действующие в сфере трансграничных коммерческих контрактов.

Тема 5. Правила построения письменной аргументации по трансграничным бизнес-делам. Правила подготовки письменных юридических документов в РФ и других странах.

1. Понятие трансграничного бизнес спора. Способы разрешения споров в РФ и других странах.
2. Понятие аргумента. Виды аргументов. Цель аргумента.
3. Стратегии построения аргументации по конкретному спору.
4. Правила подготовки письменного юридического документа
5. Дедлайн. Тайм-менеджмент.

Тема 6. Правила построения устной аргументации. Особенности построения устной речи истца и ответчика в РФ и других странах.

1. Устная аргументация: структура (вступление, основная (содержательная) часть, вывод), сущность и отличие от письменной аргументации
2. «Road map» («дорожная карта») – необходимое условие успешной аргументации
3. Устная аргументация истца
4. Устная аргументация ответчика.

Дисциплина (модуль)

Б1.О.04 «Актуальные проблемы права и правоприменения (Current Issues of Law and Law Enforcement)»

Тема 1. Основные тенденции развития права международной торговли. Электронная торговля

1. Право международной торговли: понятие, тенденции развития.
2. Роль негосударственных источников регулирования (lex mercatoria) в регламентации трансграничных частноправовых отношений. Руководство Гаагской конференции по МЧП (НССН), УНИДРУА и ЮНСИТРАЛ по единообразным инструментам в области международных коммерческих контрактов (Legal Guide to Uniform Instruments in the Area of International Commercial Contracts, with a Focus on Sales). Гаагские принципы по выбору права, применимого к международным контрактам 2015 г.
3. Особенности применения lex mercatoria государственными судами и международными коммерческими арбитражами. Исполнимость решений, вынесенных исключительно на основе источников lex mercatoria.
4. Трансграничная электронная торговля: понятие, особенности, виды. Становление правового регулирования трансграничной электронной торговли в России и зарубежных странах (США, Германии, Канаде, Австралии, Японии, КНР, Испании, Ирландии, Англии, Европейском Союзе, СНГ и др.).

5. Международное сотрудничество в сфере правового регулирования трансграничной электронной торговли.

5.1. Роль Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Всемирной торговой организации (ВТО), Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) в регламентации электронной торговли.

5.2. Роль ЮНСИТРАЛ в регламентации электронной торговли: Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах 2005 г. Модельный закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных передаваемых записях 2017 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле. Комментарии по основным вопросам, связанным с договорами об облачных вычислениях 2019 г. Содействие укреплению доверия к электронной торговле: правовые вопросы международного использования электронных методов удостоверения подлинности и подписания 2007 г.

Проект положений о трансграничном признании управления идентификационными данными и удостоверительных услуг.

5.3. Роль документов, разработанных Международной торговой палатой (ICC), в регламентации электронной торговли. Комиссия по коммерческому праву и практике (Commission on Commercial Law and Practice). Комиссия по цифровой экономике (Commission on Digital Economy). Комиссия по праву интеллектуальной собственности (Commission on Intellectual Property). Общие методы осуществления международных операций, заверенных в цифровой форме (ГУИДЕК). Свод терминов, используемых в международной торговле (ICC eTerms). Руководство по заключению договоров электронными средствами (ICC Guide for eContracting).

6. Коллизионно-правовое регулирование отношений, возникающих в сфере трансграничной электронной торговли.

Тема 2. Влияние новых технологий на трансграничные коммерческие отношения

1. Блокчейн в международном частном праве: понятие, особенности, правовое регулирование.

2. Гармонизация регулирования блокчейн-технологий. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных передаваемых записях 2017 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г. Типовой закон ЮНСИТАЛ об электронной торговле 1996 г.

3. Международное частное право и цифровые платформы. Платформенное право. Коллизионное регулирование пользовательских соглашений цифровых платформ.

4. Резолюция Европейского парламента от 20.01.2021 г. об искусственном интеллекте: вопросы толкования и применения международного права. Законодательная инициатива Европейского

парламента об искусственном интеллекте.

5. Европейская конвенция о трансграничном телевидении: общая характеристика, требования к информации, способы разрешения споров.

6. Окинавская хартия информационного общества.

7. Территориальный аспект юрисдикции и суверенитета государства в киберпространстве. Юрисдикция споров, связанных с Интернет-сайтами. Основания международной судебной юрисдикции применительно к трансграничным потребительским спорам в цифровую эпоху. Особенности заключения соглашений о международной подсудности: защитная юрисдикция для потребителя в цифровую эпоху.

Тема 3. Актуальные проблемы регулирования трансграничной несостоятельности (банкротства)

1. Проблема термина «трансграничное банкротство». Доктринальные и легальные подходы к определению трансграничного банкротства. Соотношение понятий «трансграничная несостоятельность», «международная несостоятельность», «международное банкротство».

2. Соотношение понятия «трансграничная несостоятельность» с терминами «банкротство» и «неплатежеспособность». Основные критерии несостоятельности: неплатежеспособность, неоплатность, сверхзадолженность.

3. Виды иностранного элемента в отношениях, связанных с трансграничной несостоятельностью.

4. Виды производств по делу о несостоятельности (банкротству): единое производство, основное и вторичное производство, параллельные производства.

5. Основные модели правового регулирования отношений, связанных с трансграничной несостоятельностью (банкротством). Универсализм, территориализм: особенности, преимущества и недостатки.

6. Международно-правовые источники регулирования трансграничной несостоятельности: Регламент (ЕС) № 2015/848 о процедурах банкротства, Скандинавская (Северная) Конвенция о банкротстве 1933 г. (с поправками, внесенными в 1977 г. и 1982 г.), Договор Монтевидео о международном коммерческом праве 1889 г., Договор Монтевидео по вопросам международного коммерческого права 1940 г.

7. Правовое регулирование процедуры банкротства в России и зарубежных странах (Англии, Франции, Германии, Австрии, США, Канаде, Японии, КНР и других).

8. Особенности определения международной судебной юрисдикции по делам о несостоятельности (банкротстве). Центр основных интересов должника. Проблема разграничения компетенции государств при трансграничном банкротстве (принцип инкорпорации, критерий места нахождения активов, критерий места нахождения центрального органа управления и др.). Конкуренция юрисдикции по банкротным и общегражданским делам в различных государствах.

9. Anti-suit injunctions: понятие, возможности и пределы применения при трансграничной несостоятельности. Миграция должников и «банкротный туризм».

10. Основные коллизионные привязки, используемые в сфере трансграничной несостоятельности (банкротства). *Lex fori concursus* как основная коллизионная привязка. Статут несостоятельности: понятие, сфера действия, пределы. Разграничение статута несостоятельности и личного закона, деликтного статута, договорного статута. Исключения из принципа *lex fori concursus*: платежные системы, финансовые рынки, зачет встречных однородных требований, права *in rem*, права, обеспеченные залогом, договоры в отношении недвижимого имущества, трудовые договоры, соглашения о ликвидационном неттинге и другие. Ответственность руководителей должника и контролирующих должника лиц при трансграничном банкротстве: определение применимого права.

11. Основные модели признания иностранных банкротств: автоматическое признание, экзекватурное признание. Ретроактивный эффект признания. Ограниченное признание. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о признании и приведении в исполнение судебных решений, принятых по делам о трансграничной несостоятельности 2018 г.

12. Трансграничное банкротство и международный коммерческий арбитраж: особенности взаимодействия, последствия возбуждения производства по делу о несостоятельности для арбитражного разбирательства, проблема арбитрабельности спора и действительности, и исполнимости арбитражного соглашения.

13. Признание и приведение в исполнение иностранных судебных актов и арбитражных решений по делам о несостоятельности (банкротстве).

Тема 4. Актуальные проблемы регулирования трансграничных коммерческих отношений в условиях международных санкций

1. Влияние международных санкций на международные коммерческие контракты. Особенности выбора применимого права к международным коммерческим договорам в условиях действия международных санкций.

2. Оговорка о форс-мажоре. Оговорка о затруднениях. Записка Секретариата УНИДРУА о Принципах международных коммерческих договоров и кризисе общественного здравоохранения, вызванного COVID-19.

3. Нормы законодательства о мерах, направленных на борьбу с пандемией и ее последствиями, как сверхимперативные нормы.

4. Влияние международных санкций на отдельные виды трансграничных коммерческих договоров.

5. Вопросы санкций в сделках по слиянию и поглощению.

6. COVID-19, международные санкции и трансграничная передача персональных данных.

Тема 5. Актуальные тенденции развития способов разрешения трансграничных споров

1. Международный коммерческий арбитраж и новые технологии. Сбор, проверка и создание электронных документов. Подготовка и представление графиков и презентаций. Аналитические инструменты и ментальные карты. Платформы для администрирования дел и коммуникации между сторонами спора, секретариатом и составом арбитража. Аудио- и видеоконференцсвязь. Право на «очное» слушание в международном арбитраже. Инструменты виртуальной (VR) и дополненной (AR) реальности. Электронные базы решений.

2. Кибербезопасность и защита данных в международном коммерческом арбитраже.

3. Особенности разрешения трансграничных споров государственными судами в условиях пандемии коронавируса COVID-19.

4. Арбитраж и ODR в практике цифровых платформ.

5. Особенности рассмотрения споров, возникающих в цифровой децентрализованной среде. Безблокчейновый (off-chain arbitration) и блокчейн-арбитраж (blockchain arbitration).

Дисциплина (модуль)

Б1.В.06 «Международные коммерческие контракты (International Commercial Contracts)»

Тема 1. Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание

1. Понятие международного контракта. Источники регулирования международных контрактов

2. Стороны международного контракта

3. Содержание международного контракта

4. Форма и порядок заключения международного контракта

Тема 2. Ответственность сторон. Обеспечение исполнения договорных обязательств

1. Ответственность сторон: убытки, неустойка, индемнити, реальное исполнение, ограничение ответственности

2. Формы обеспечения исполнения обязательств: неустойка, гарантия, иные способы обеспечения обязательств

Тема 3. Договор купли-продажи, страхования и дистрибьютерский договор

1. Понятие контракта международной купли-продажи товаров. Венская конвенция 1980 г.

2. ИНКОТЕРМС 2020.

3. Оговорки лондонских страховщиков.

4. Условия договора страхования и порядок его заключения.

5. Трансграничный дистрибьютерский договор: понятие, структура, соотношение с нормами конкурентного права, применимое право.

Тема 4. Договор международной перевозки грузов

1. Общая характеристика договоров международной перевозки грузов
2. Договор международной морской перевозки грузов
 - 2.1 Перевозки по чартеру
 - 2.2 Перевозки по коносаменту
 - 2.3 Правила Гаага-Висби
 - 2.4 Гамбургские правила
 - 2.5 Роттердамские правила
 - 2.6 Другие международные конвенции. Электронные коносаменты.
3. Договор международной воздушной перевозки грузов.
 - 3.1 Варшавская конвенция.
 - 3.2 Монреальская конвенция.
4. Договор международной автомобильной перевозки грузов.
5. Договор международной железнодорожной перевозки грузов.
6. Договор международной смешанной перевозки грузов.

Тема 5. Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества

1. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге
2. Коллизионные вопросы договора международного лизинга
3. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям
4. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле
5. Нормативное регулирование договора международного подряда. Рекомендательные международные акты.
 7. Содержание договора международного подряда
 8. Понятие и признаки международных посреднических договоров.
 9. Коллизионные вопросы доверенности и представительства.
 10. Договоры комиссии и консигнации в международной торговле.
 11. Агентский договор в международной торговле. Права и обязанности принципала и агента. Коллизионные вопросы агентского договора.
 12. Регулирование агентских соглашений в праве ЕС. Гаагская конвенция о праве применимом к агентским соглашениям 1978 г.

Дисциплина (модуль)

Б1.В.07 «Международный коммерческий арбитраж и ADR (International Commercial Arbitration and ADR)»

Тема 1. Понятие, виды и принципы деятельности международного коммерческого арбитража. Основные источники регулирования деятельности международного коммерческого арбитража

1. Понятие международного коммерческого арбитража. Его соотношение с понятиями «суд», «третейский суд», «арбитраж», «арбитражный суд». Многозначность понятия «международный коммерческий арбитраж». Термин «международный коммерческий арбитраж».

2. Субъектные характеристики сторон споров, рассматриваемых в международном коммерческом арбитраже.

3. Характер споров, которые могут рассматриваться в международном коммерческом арбитраже.

4. Отличия арбитражного (третейского) разбирательства от рассмотрения спора в государственном суде. Основные преимущества и недостатки разбирательства в международном коммерческом арбитраже.

5. Основные теории правовой природы международного коммерческого арбитража: договорная, процессуальная, смешанная, теория деллокализации.

6. Виды международного коммерческого арбитража: институционный и изолированный (ad hoc) арбитраж. Открытый и закрытый арбитраж. Арбитраж общей компетенции и специализированный (морской, строительный, инвестиционный, спортивный, арбитраж прав человека и др.).

7. Универсальные и региональные международные договоры в области международного коммерческого арбитража. Женевский протокол об арбитражных оговорках 1923 г., Женевская конвенция об исполнении иностранных арбитражных решений 1927 г., Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Межамериканская конвенция о международном коммерческом арбитраже 1975 г., Амманская (Арабская) конвенция о международном коммерческом арбитраже 1987 г., Вашингтонская конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами других государств 1965 г.

8. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г. (с изм., внесенными в 2006 г.). Толкование Типового закона: Статья 2А «Международное происхождение и общие принципы». Унификация национального законодательства о международном коммерческом арбитраже на основе Типового закона ЮНСИТРАЛ 1985 г.

Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ и иные арбитражные регламенты.

9. Рекомендательные акты международных организаций, посвященные отдельным процедурным аспектам арбитражного разбирательства: общая

характеристика, значение. Документы, разработанные Международной ассоциацией юристов (ИВА): Правила получения доказательств в международном арбитраже (ред. 2010 и 2020 гг.), Руководящие принципы относительно конфликта интересов в международном коммерческом арбитраже 2014 г., Руководящие принципы относительно представительства сторон в международном арбитраже 2013 г., Руководство по составлению международных арбитражных соглашений 2010 г. Правила эффективной организации процесса в международном арбитраже (Пражские правила).

10. Национальное законодательство в области международного коммерческого арбитража: государства с дуалистической и унитарной системой регулирования деятельности международного коммерческого арбитража.

11. Международный коммерческий арбитраж и конституционное право на судебную защиту. Постановления Европейского суда по правам человека (ЕСПЧ) по вопросам, касающимся международного коммерческого арбитража: общая характеристика, значение.

Тема 2. Альтернативные способы разрешения споров с участием иностранных лиц

1. Альтернативные способы рассмотрения споров с участием иностранных лиц: понятие, виды, общая характеристика, отличия от разбирательства в международном коммерческом арбитраже.

2. Основные преимущества и недостатки альтернативных способов разрешения споров. Правовой результат, достигаемый в результате обращения к альтернативным способам разрешения споров.

3. Переговоры сторон: понятие, общая характеристика. Юридическое значение соглашения о проведении переговоров. Последствия несоблюдения сторонами соглашения о проведении переговоров.

4. Претензионный порядок: понятие, требования, соотношение с соглашением о проведении переговоров.

5. Согласительные (примирительные) процедуры: общая характеристика. Нейтральная оценка спора на ранней стадии спора (early neutral evaluations). Независимое вынесение решения (adjudication). Определение эксперта (expert determination). Дружеские посредники. Независимая экспертиза по установлению фактических обстоятельств дела (neutral expert fact-finding). Технический арбитраж. Мини-суд (mini-trial). Омбудсмен. Частная судебная система (private court system) / судья напрокат (rent-a-judge). SCC Экспресс (SCC Dispute Assessment).

6. Посредничество (медиация): понятие, сущность. Медиативное соглашение. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международной коммерческой согласительной процедуре 2002 г. Сингапурская конвенция о международных мировых соглашениях, достигнутых в результате посредничества. Примирительные регламенты различных арбитражных институтов (ICC, SCC и др.).

Международный центр медиации Сингапура. Центр разрешения споров

Великобритании (CEDR). Центр медиации и арбитража ICC (Centre de Mediation de Arbitrage). Медиация в трудовых спорах во Франции. Центр альтернативного разрешения споров (Рим, Италия) (ADR Center). Институт разрешения споров (CPR Institute for Dispute Resolution) (Нью-Йорк). Центр арбитража и посредничества при Торгово-промышленной палате РФ.

7. Система разрешения споров DOCDEX. Нормативы ICC DOCDEX.

8. Комбинированные способы разрешения споров (переговоры - посредничество, посредничество - арбитраж, арбитраж – посредничество, арбитраж последней оферты).

Тема 3. Арбитражное соглашение: понятие, виды, правовые последствия. Компетенция международного коммерческого арбитража

1. Понятие и роль арбитражного соглашения. Отличия арбитражного соглашения от пророгационного соглашения (соглашения о выборе суда).

2. Виды арбитражных соглашений: арбитражный договор, арбитражная оговорка, третейская запись. Прямое арбитражное соглашение.

3. Содержание арбитражного соглашения: существенные и факультативные условия (категории передаваемых в арбитраж дел, наименование арбитражного института, доарбитражный порядок, число арбитров и требования к ним, язык и место разбирательства, право, применимое к существу спора и к арбитражному соглашению, «пророгационное соглашение» и др.). Альтернативные арбитражные соглашения.

4. Требования к форме и порядку заключения арбитражного соглашения. Формы фиксации арбитражного соглашения. Содержание понятия «письменная форма» арбитражного соглашения в контексте Нью-Йоркской конвенции 1958 г. и Типового закона ЮНСИТРАЛ 1985 г. (в ред. 2010 г.). Подразумеваемое согласие, вытекающее из поведения сторон. Требования российского и зарубежного законодательства к форме арбитражного соглашения.

5. Толкование арбитражного соглашения. Принцип автономности арбитражного соглашения.

6. Действительность арбитражного соглашения. Основания для признания арбитражного соглашения недействительным и неисполнимым.

7. Компетенция международного коммерческого арбитража: понятие, виды, объем. Принцип «компетенции компетенции» (kompetenz – kompetenz). Пересмотр компетенции международного коммерческого арбитража. Акт о полномочиях арбитров: понятие, общая характеристика, правовые последствия его подписания сторонами. Срок для заявления возражений относительно компетенции международного коммерческого арбитража и последствия его пропуска.

7. Компетенция международного коммерческого арбитража: понятие, виды, объем. Принцип «компетенции компетенции» (kompetenz – kompetenz). Акт о полномочиях арбитров. Срок для заявления возражений относительно компетенции международного коммерческого арбитража и последствия его

пропуска.

Тема 4. Проблемы правового регулирования арбитражного соглашения

1. Основные правила составления арбитражного соглашения. Типовые арбитражные оговорки. Руководство по подготовке международных оговорок, разработанное Международной ассоциацией юристов (ИВА) 2010 г.
2. Основные проблемы, связанные с толкованием арбитражных оговорок. Патологические арбитражные соглашения. Асимметричные (диспаритетные) арбитражные оговорки.
3. Право, применимое к арбитражному соглашению.
4. Полномочия по подписанию арбитражного соглашения.
5. Действие арбитражного соглашения в отношении лиц, которые не участвовали в его заключении. Доктрина «группы компаний». Уступка прав по арбитражному соглашению. Проблемы сингулярного правопреемства.
6. Последствия предъявления в государственный суд требований по существу спора, на который распространяется действие арбитражного соглашения.
7. Многоуровневые (мультимодальные) соглашения о разрешении споров. Правовые последствия заключения таких соглашений.

Тема 5. Арбитрабельность. Основные направления взаимодействия международного коммерческого арбитража и государственных судов

1. Арбитрабельность: понятие, виды (субъективная, объективная).
2. Критерии арбитрабельности. Границы автономии воли сторон в связи с арбитрабельностью споров. Правовое регулирование вопроса арбитрабельности в России и зарубежных странах (Англии, Франции, Германии, США, Канаде, КНР, Японии и др.).
2. Судебная практика России и зарубежных стран по вопросу об арбитрабельности: Постановление Конституционного Суда РФ от 26.05.2011 г. № 10-П. Запрос Верховного Суда РФ в Конституционный Суд РФ о проверке конституционности положений Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, Федерального закона от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», Федерального закона от 24.07.2002 г. № 102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации», Федерального закона от 29.12.2015 г. № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации».
3. Основные виды взаимодействия международного коммерческого арбитража с государственными судами: понятие, виды.
- 3.1. Направление сторон в арбитраж государственным судом, в который был подан иск по существу спора.
- 3.2. Роль государственных судов в определении компетенции международного коммерческого арбитража.
- 3.3. Содействие государственных судов в сборе доказательств,

связанных с проведением арбитражного разбирательства.

3.4. Роль государственных судов в принятии обеспечительных мер.

3.5. Компетенция государственных судов по вопросу отмены арбитражного решения, а также его признания и приведения в исполнение.

3.6. Иные формы взаимодействия государственного суда и международного коммерческого арбитража.

4. Полномочия состава арбитража по принятию обеспечительных мер. Порядок обращения в государственный суд за обеспечительными мерами. Основания для принятия и отказа в принятии обеспечительных мер по законодательству РФ и зарубежных стран.

5. Доктрины *lis pendens* и *res judicata* в международном коммерческом арбитраже. Рекомендации Ассоциации международного права по вопросам *lis alibi pendens*, *res judicata* и арбитража 2006 г.

Тема 6. Основы разбирательства в международном коммерческом арбитраже

1. Начало арбитражного производства и его правовые последствия для материальных и процессуальных прав и обязанностей сторон.

2. Заявление об арбитраже: содержание, реквизиты. Альтернативные исковые требования. Уведомления о начале арбитражного разбирательства.

3. Отзыв на исковое заявление: содержание, сроки направления. Обмен письменными заявлениями и документами. Встречные исковые требования. Срок подачи встречного иска и последствия его пропуска. Требования к встречному иску и требованию о зачете.

4. Уплата арбитражного сбора, его размер.

5. Процессуальное соучастие. Множественность контрактов. Консолидация. Множественность сторон.

6. Формирование состава арбитража. Избрание и назначение арбитров сторонами. Определение численного состава арбитров. Назначающий орган. Список арбитров и его значение. Избрание лиц, не включенных в список арбитров. Особенности назначения арбитров в спорах с множественностью сторон.

7. Требования, предъявляемые к арбитрам национальным законодательством РФ и зарубежных стран. Требования, предусмотренные арбитражным соглашением. Принципы независимости и беспристрастности арбитров: понятие, значение. Объективная и субъективная беспристрастность. Обстоятельства, свидетельствующие об отсутствии независимости и беспристрастности арбитров. Раскрытие информации. Требование о наличии у арбитра времени на разбирательство. Основания, порядок и сроки отвода и замены арбитров. Самоотвод. Последствия несоблюдения срока для заявления отвода. Отказ от права на отвод.

8. Отвод арбитражному институту: основания, практика различных арбитражных институтов.

9. Основные принципы арбитражного разбирательства. Принцип равного отношения к сторонам. Принцип состязательности сторон. Принцип

транспарентности. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ (с новым п. 4 ст. 1, принятым в 2013 г.). Правила ЮНСИТРАЛ о прозрачности в контексте арбитражных разбирательств между инвесторами и государствами на основе международных договоров (Нью-Йорк, 2014 г.).

10. Организация устного слушания и разбирательства по документам.

11. Упрощенная процедура разбирательства.

12. Доказательства и доказывание в международном коммерческом арбитраже. Бремя и стандарт доказывания. Получение доказательств. Роль состава арбитража в вопросах доказывания. Раскрытие доказательств в международном коммерческом арбитраже: континентальная и англо-американская модели.

13. Особенности определения применимого права международным коммерческим арбитражем. Принцип автономии воли сторон и его ограничения. Понятия «нормы права» (rules of law) и «право» (law) в международном арбитраже. Методы определения применимого права при отсутствии соглашения сторон: определение применимого права путем обращения к коллизионным нормам (косвенный подход), определение применимого права без обращения к коллизионным нормам. Применение торговых обычаев и негосударственных источников регулирования (lex mercatoria). Установление содержания иностранного права.

14. Арбитражное решение: порядок и сроки вынесения.

Тема 7. Особенности разбирательства в ведущих арбитражных институтах

1. Арбитражные центры общей компетенции:

1.1. Арбитражный институт Торговой палаты г. Стокгольма (SCC): история создания, особенности рассмотрения споров. Общая характеристика Регламента.

1.2. Лондонский международный третейский суд (LCIA).

1.3. Международный арбитражный суд Международной торговой палаты г. Парижа (ICC).

1.4. Немецкий арбитражный институт (DIS).

1.5. Международный арбитражный центр Федеральной экономической палаты Австрии (VIAC).

1.6. Арбитражная институция Швейцарии (SCAI).

1.7. Арбитражный центр в Гонконге (HKIAC).

1.8. Арбитражный центр в Сингапуре (SIAC).

2. Основные арбитражные центры специальной компетенции:

2.1. МАК при ТПП РФ.

2.2. Морская арбитражная палата Парижа (С.А.М.Р.).

2.3. Лондонская ассоциация морских арбитров (LMAA).

2.4. Международный спортивный арбитражный суд TAS/CAS.

2.5. Специализированный арбитраж для парусной регаты «Кубок Америки» (The America`s Cup Arbitration Panel).

2.6. Арбитражный центр при Всемирной организации интеллектуальной

собственности (ВОИС).

Тема 8. Особенности разбирательства в Спортивном арбитражном суде TAS / CAS

1. Спортивный арбитражный суд TAS / CAS: история создания, структура, полномочия.
2. Устав Спортивного арбитражного суда TAS / CAS.
3. Функции Спортивного арбитражного суда.
4. Принципы рассмотрения споров Спортивным арбитражным судом. Кодекс Спортивного арбитражного суда.
5. Процедура разрешения спора Спортивным арбитражным судом и порядок ее проведения. Порядок вынесения решения Спортивным арбитражным судом.
6. Апелляционная процедура в Спортивном арбитражном суде.
7. Арбитражная процедура в палате ad hoc Спортивного арбитражного суда.

Тема 9. Признание и приведение в исполнение арбитражных решений. Оспаривание решений

1. Принцип добровольности исполнения арбитражных решений.
2. Правовые основы признания и приведения в исполнение иностранных арбитражных решений: Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.: общая характеристика. Критерии отнесения арбитражного решения к сфере применения Конвенции: территориальный (объективный) и национальный (субъективный) критерии. Оговорки при ратификации. Оговорка о взаимности. Правило «более выгодной нормы».
3. Общие условия признания и приведения в исполнение решений международного коммерческого арбитража. Процедура признания и приведения в исполнение решений международного коммерческого арбитража. Документы, предоставляемые для исполнения решения. Компетентный суд, порядок и сроки рассмотрения ходатайства о признании и приведении в исполнение иностранного арбитражного решения. Принцип взаимности. Арбитражные решения, не требующие принудительного исполнения.
4. Основания и порядок оспаривания решения международного коммерческого арбитража.
5. Основания для отказа в признании и приведении в исполнение иностранного арбитражного решения. Отказ в исполнении решения по причинам, связанным с недостатками арбитражного соглашения и проведения арбитражного разбирательства. Отказ в признании и приведении в исполнение решения по причинам, связанным с проблемами арбитрабельности. Нарушение публичного порядка и сверхимперативных норм РФ как основание для отказа в признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.

6. Влияние оспаривания арбитражного решения в государственном суде страны, в которой оно было вынесено, на возможность исполнения такого решения за рубежом.

Дисциплина (модуль)

Б1.В.08. «Международный гражданский процесс (International Business Litigation)»

Тема 1. Международный гражданский процесс: понятие, предмет и место в системе международного частного права

1. Понятие и предмет международного гражданского процесса.
2. Метод международного гражданского процесса
3. Принципы международного гражданского процесса
4. Содержание международного гражданского процесса.
5. Основные доктрины о правовой природе, месте международного гражданского процесса и его соотношении с международным частным правом, гражданским процессуальным и международным (публичным) правом в РФ.
6. Место международного гражданского процесса в юридической системе за рубежом.
7. Источники международного гражданского процесса.

Тема 2. Правовое положение иностранных лиц в гражданском процессе

1. Особенности процессуального положения иностранных физических и юридических лиц.
2. Процессуальные права и обязанности иностранных лиц. Гражданская процессуальная правоспособность и дееспособность иностранных граждан и лиц без гражданства.
3. Судебный залог. Процессуальные льготы.
4. Процессуальная правоспособность иностранной организации.
5. Исполнение судебных решений об уплате судебных издержек и расходов в иностранном государстве в соответствии с Конвенцией по вопросам международного гражданского процесса 1954 г. и другим двусторонним соглашениям. Основания отказа в исполнении решения о судебных расходах и издержках.

Тема 3. Особенности процессуального положения иностранного государства

1. Правовое положение иностранного государства в суде.
2. Иммунитет государства и его содержание.
3. Теории ограниченного, функционального и абсолютного иммунитета. Отказ от иммунитета.
4. Международные договоры по вопросам иммунитета. Национальное законодательство по вопросам иммунитета.

5. Споры с участием государства в международной судебной и арбитражной практике.

Тема 4. Международная судебная юрисдикция по трансграничным гражданским делам

1. Понятие международной судебной юрисдикции по гражданским делам.
2. Основные системы определения подсудности дел с иностранным элементом: германская, латинская, англо-американская. *Forum non conveniense*.
3. Конкуренция юрисдикций.
4. Правила определения подсудности дел с участием иностранных лиц в ГПК РФ, АПК РФ и международных договорах РФ.
5. Изменение подсудности: пророгационные соглашения.
6. Основания подсудности в отношении трансграничных потребительских споров. Соглашение об изменении подсудности в отношении трансграничных потребительских споров.

Тема 5. Правовая помощь. Исполнение иностранных судебных поручений

1. Понятие и содержание института правовой помощи. Понятие «иностранное судебное поручение». Объем правовой помощи.
2. Правовые основания исполнения иностранных судебных поручений в РФ и за рубежом (национальное законодательство, многосторонние и двусторонние договоры, взаимность и международная вежливость).
3. Способы исполнения иностранных судебных поручений.
4. Оказание правовой помощи в рамках СНГ. Основания отказа в исполнении иностранного судебного поручения.

Тема 6. Признание и исполнение иностранных судебных решений

1. Понятие «признание» и «исполнение» судебного решения.
2. Правовые основы признания и исполнения иностранных судебных решений в РФ и за рубежом.
3. Системы признания и исполнения иностранных судебных решений.
4. Порядок и сроки обращения с ходатайством о принудительном исполнении решения иностранного суда.
5. Содержание ходатайства о принудительном исполнении.
6. Основания отказа в признании и принудительном исполнении.
7. Признание и исполнение иностранных судебных решений в рамках СНГ.
8. Основные положения Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных судебных решений по гражданским и торговым делам 2019 г.

Тема 7. Легализация иностранных официальных документов и апостиль

1. Понятие «легализация».
2. Консульская легализация (способы).
3. Апостилирование. Характеристика Гаагской конвенции, отменяющей требование о легализации 1961 г. Понятие «апостиль».
4. Органы, занимающиеся легализацией иностранных документов.
5. Электронный апостиль.

Тема 8. Установление содержания иностранного права в судах РФ

1. Институт установления содержания иностранного права. Квалификация иностранного права.
2. Способы установления иностранного права.
3. Правовая помощь и сотрудничество по вопросам установления иностранного права.
4. Привлечение экспертов.
5. Последствия неустановления или ненадлежащего установления иностранного права.

Дисциплина (модуль)

Б1.В.10 «Международное торговое финансирование (International Trade Finance)»

Раздел I.

Тема 1. Сделки по финансированию международной торговли.

Кредитный договор и договор займа

1. Определение СФМТ. СФМТ как разновидность внешнеэкономической сделки. Признаки СФМТ. Отграничение СФМТ от иных видов соглашений. Виды СФМТ.
2. Кредитный договор в международной торговле: понятие, признаки, существенные условия, специальные условия (заверения и гарантии, способы обеспечения и др.).
3. Трансграничное синдицированное кредитование: понятие, специфика регулирования.
4. Договор займа в международной торговле: понятие, признаки, особенности правового регулирования.

Тема 2. Договор международного факторинга и договор международного финансового лизинга

1. Понятие и правовая природа договора международного факторинга. Отличие факторинга от цессии. Отличие факторинга от иных сделок (форфейтинг, секьюритизация, рефинансирование и др.)
2. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международного факторинга. Национальное регулирование договора международного факторинга.

3. Негосударственное регулирование договора международного факторинга.
4. Международный лизинг: понятие, признаки. Правовая природа лизинга.
5. Виды лизинга (финансовый, операционный, возвратный, леввередж и др.).
6. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международного лизинга.
7. Национальное регулирование договора международного финансового лизинга.

Тема 3. Зарубежное размещение ценных бумаг как способ привлечения финансирования

1. Депозитарные расписки как способ зарубежного размещения ценных бумаг.
2. Виды депозитарных расписок: американские депозитарные расписки (АДР), глобальные депозитарные расписки (ГДР), российские депозитарные расписки (РДР).
3. Особенности правового регулирования выпуска депозитарных расписок.
4. Евробумаги: понятие, виды. Еврооблигации.
5. Порядок и особенности регулирования выпуска еврооблигаций.

Раздел II. Международные денежные расчеты

Тема 4. Общая характеристика трансграничных расчетных отношений

1. Понятие и предмет расчетных правоотношений. Субъекты расчетных отношений. Понятие безналичных денег и безналичных расчетов.
2. Трансграничные корреспондентские отношения коммерческих банков.
3. Договор корреспондентского счета с иностранным банком. Счета «ЛОРО» и «НОСТРО». Система телекоммуникационных межбанковских связей SWIFT.
4. Понятие бездокументарных и документарных форм расчетов.
5. Материально-правовое и коллизионное регулирование расчетных отношений.

Тема 5. Основные формы документарных расчетных операций. Аккредитив и инкассо

1. Понятие и правовая природа документарного аккредитива. Правовые принципы аккредитивной сделки.
2. Субъекты аккредитивных правоотношений. Обязательства и ответственность коммерческих банков при аккредитивной форме международных расчетов.

3. Международные унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (UCP).

4. Виды аккредитивов. Классификация документов, используемых при аккредитивной форме расчетов. Электронное представление документов по аккредитиву. Приложение к UCP для электронного представления документов (eUCP).

5. Понятие документарного инкассо. Субъекты международных расчетных отношений в форме инкассо.

6. Обязательства и ответственность коммерческих банков при инкассовой форме международных расчетов.

7. Международные унифицированные правила по инкассо (URC).

8. Виды инкассо. Порядок представления документов и платежей. Финансовые и коммерческие документы. Электронное представление документов по инкассо. Приложение к URC для электронного представления документов (eURC).

Тема 6. Использование денежных ценных бумаг при проведении международных расчетных операций

1. Понятие, признаки и виды денежных ценных бумаг. Вексель и чек в МЧП.

2. Форма и обязательные реквизиты векселя. Восполнимые и невосполнимые реквизиты. Акцепт векселя. Аваль.

3. Основные вексельные системы. Отличия Женевской и Англосаксонской вексельной систем.

4. Материальное и коллизионное регулирование вексельных отношений: Женевские Конвенции о переводном и простом векселе 1930 г., Английский закон «О переводных векселях» 1882 г. ЕТК США 1962 г. и др.

5. Форма и обязательные реквизиты чека. Отличие чека от векселя. Основные Чековые системы.

II. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

2.1. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания при проведении государственного экзамена

Основными критериями оценки уровня подготовки и сформированности соответствующих компетенций выпускника при проведении государственного экзамена являются:

- степень владения профессиональной терминологией;
- уровень усвоения обучающимся теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач;
- логичность, обоснованность, четкость ответа;
- ориентирование в нормативной, научной и специальной литературе;
- культура ответа.

Таблица 1. Показатели критериев оценивания и шкала оценивания

Критерий	«Отлично»	«Хорошо»	«Удовлетворительно»	«Неудовлетворительно»
Степень владения профессиональной терминологией	Владение профессиональной терминологией свободное, обучающийся не испытывает затруднений с ответом при видоизменении задания	Профессиональной терминологией обучающийся владеет на достаточном уровне, не испытывает больших затруднений с ответом при видоизменении задания	Профессиональной терминологией обучающийся владеет на минимальном необходимом уровне, испытывает затруднения с ответом при видоизменении задания	Профессиональной терминологией обучающийся владеет слабо, испытывает затруднения с ответом при видоизменении задания
Уровень усвоения обучающимся теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач	Обучающийся демонстрирует высокий уровень теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач	Обучающийся демонстрирует достаточный уровень теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач	Обучающийся демонстрирует пороговый уровень теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач	Обучающийся демонстрирует низкий уровень теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач

		льных задач		
Логичность, обоснованность, четкость ответа	Обучающийся исчерпывающе последовательно, обоснованно и логически стройно излагает ответ, без ошибок; ответ не требует дополнительных вопросов	Обучающийся грамотно, логично и по существу излагает ответ, не допускает существенных ошибок и неточностей в ответе на вопросы, но изложение недостаточно систематизировано и последовательно	Обучающийся усвоил только основной программный материал, но не знает отдельных особенностей, деталей, допускает неточности, нарушает последовательность в изложении программного материала, материал не систематизирован, недостаточно правильно сформулирован	Выпускник не знает значительной части программного материала, допускает существенные грубые ошибки; основное содержание материала не раскрыто
Ориентированность в нормативной, научной и специальной литературе	Обучающийся без затруднений ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе	Обучающийся с некоторыми затруднениями ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе	Обучающийся с затруднением ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе (на минимально необходимом уровне)	Обучающийся не ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе
Культура ответа	Речь обучающегося грамотная, лаконичная, с правильной расстановкой акцентов, ровным тембром голоса, без жестикულიции и излишней эмоциональности	Речь обучающегося в основном грамотная, лаконичная, с правильной расстановкой акцентов, ровным тембром голоса, без жестикულიции и излишней эмоциональности	Речь в основном грамотная, но бедная	Речь недостаточно грамотная для выпускника

2.2. Примерные вопросы и задания для подготовки к государственному экзамену

1. Применение *lex mercatoria* государственными судами и международным коммерческим арбитражем.
2. Санкции и контрмеры в международной торговле.
3. Юрисдикция и суверенитет государства в киберпространстве. Юрисдикция в отношении споров, связанных с интернет-сайтами.
4. Противоисковые меры: понятие, пределы их применения в трансграничных спорах российскими и иностранными судами.
5. Международный кредитный договор: основные характеристики и регулирование.
6. Признание и исполнение иностранных судебных и арбитражных решений по делам о несостоятельности (банкротстве).
7. Источники права ВТО. Основные многосторонние торговые соглашения ВТО.
8. Основные принципы права ВТО: правила недискриминации, правила доступа на рынок, правила недобросовестной торговли и исключения из общих правил. Режим наиболее благоприятствуемой нации.
9. Процедура разрешения споров в ВТО.
10. Статус и функции Международного валютного фонда (МВФ), Международного банка реконструкции и развития (МБРР) и Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР).
11. Международное инвестиционное право (публично-правовые аспекты).
12. Договоры международного лизинга: характеристика, виды и регулирование. Конвенция УНИДРУА о международном лизинге 1988 года.
13. Правила соглашений об избежании двойного налогообложения (СИДН): назначение и общая характеристика. СИДН в российской практике.
14. Налоговый режим в оффшорных юрисдикциях.
15. Суд Евразийского экономического союза: организация, юрисдикция, практика.
16. Средства правовой защиты в соответствии с английским договорным правом.
17. Ответственность за нарушение международных договоров.
18. Договоры международной купли-продажи товаров. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года.
19. Понятие, виды, принципы и регулирование международного коммерческого арбитража.
20. Европейская конвенция о международном торговом арбитраже 1961 года. Основание арбитражного решения по российскому законодательству.
21. Альтернативное разрешение споров (АРС): понятие, виды, отличия от разбирательства в международном коммерческом арбитраже.

22. Международный факторинг: основные характеристики, виды и регулирование. Конвенция УНИДРУА о международном факторинге и Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле.

23. Понятие и теории арбитражного соглашения.

24. Агентское соглашение в международной торговле. Права и обязанности сторон. Применимое право к агентским соглашениям.

25. Виды арбитражных соглашений: арбитражное соглашение, арбитражная оговорка, арбитражный протокол.

26. Содержание арбитражных соглашений: существенные и факультативные условия. Альтернативные арбитражные соглашения.

27. Действительность арбитражных соглашений. Основания для оспаривания действительности и исполнимости арбитражных соглашений.

28. Компетенция международного коммерческого арбитража: понятие, виды, сфера применения. Принцип «компетенции» (kompetenz – kompetenz).

29. Комбинированные методы разрешения споров (переговоры – медиация, медиация – арбитраж, арбитраж – медиация, арбитраж окончательного предложения). Многоступенчатая оговорка.

30. Правовое положение иностранных лиц в гражданском процессе (судебном разбирательстве).

31. Процессуальный статус иностранного государства в гражданском процессе (судебном разбирательстве).

32. Международная юрисдикция по трансграничным гражданским делам.

33. Правовая помощь. Исполнение иностранных судебных решений (запросов). Основания для отказа в исполнении.

34. Признание и исполнение иностранных судебных решений по российскому законодательству и судебной практике. Основания для отказа в признании и исполнении.

35. Легализация иностранных официальных документов. Апостиль.

36. Основополагающие принципы английского договорного права.

37. Установление содержания иностранного права в российских судах.

38. Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание.

39. Разрешение международных инвестиционных споров.

40. Правовой статус иностранного инвестора.

41. Вопросы экспроприации и национализации в международных инвестиционных договорах. Скрытые (ползучие) формы национализации. Размер компенсации за национализацию, «формула Халла».

42. Трансграничное дистрибьюторское соглашение: понятие, структура, вопросы конкурентного права, применимое право.

43. Аккредитивы в международной торговле: определение, виды, принципы и регулирование.

44. Выбор права в международных контрактах.

45. Договоры международной перевозки грузов: понятие, виды, регулирование.

46. Переводные и простые векселя в международной торговле. Женевская и английская системы.

47. Международные строительные договоры: понятие, структура, регулирование, применимое право.

48. Понятие соглашений о пророгации (соглашений о выборе суда). Гаагская конвенция о соглашениях о выборе суда 2005 года.

49. Трансграничные сделки с ценными бумагами. Действующее российское регулирование сделок с акциями, облигациями и депозитарными расписками.

50. Договоры международной морской перевозки грузов. Гаагско-Висбийские правила 1924/1979. Ответственность морского перевозчика. Коносамент: общая характеристика.

51. Убытки и штрафы по английскому и российскому праву: сравнительный анализ.

52. Международные лицензионные и франчайзинговые договоры: понятие, характеристика, регулирование.

Методические рекомендации для подготовки к экзамену

1. Экзамен, согласно учебному плану, проводится после завершения занятий по всем дисциплинам (модулям), предусмотренным ОПОП ВО «Master of International Business Law».

2. Вопросы к экзамену расположены по дисциплинам (модулям) в логической последовательности их изучения обучающимися. Подготовку ответов на вопросы рекомендуется осуществлять в указанной последовательности.

3. Экзаменационные вопросы включаются в билеты. В каждом билете содержится по два вопроса.

4. Получив билет, прежде всего, следует внимательно прочитать его и точно уяснить, в чем именно суть каждого вопроса, какие его аспекты имеют существенный (ключевой) характер. При возникновении сомнений в предмете билета (вопроса) необходимо посоветоваться с преподавателем, чтобы избежать распространенной ошибки – так называемой невольной «подмены вопроса»: в билете стоит один вопрос, а обучающийся отвечает на какой-то другой.

5. При подготовке к ответу на вопросы билета, уяснив их содержание, необходимо сформулировать определения соответствующих понятий или раскрыть другие теоретические положения; активно использовать относящиеся к вопросу положения Конституции РФ, законодательных, подзаконных актов и международных договоров. Требуется знание не только общих положений, но и конкретных правовых норм.

От обучающегося потребуются не только знания теоретических положений, но и умение ориентироваться в системе действующего правового регулирования, а также знание соответствующего конкретного правового акта (правовой нормы) по указанному в экзаменационном билете вопросу.

6. В ходе ответа необходимо четко и доходчиво излагать свой ответ, используя грамотный юридический язык: избегать слов (выражений) «мне кажется», «по логике вещей», «очевидно» и т.п.

III. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ИТОГОВОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АТТЕСТАЦИИ

Нормативные правовые акты (в действующей редакции)

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // СЗ РФ. 2009. №4. Ст. 445.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // СПС «Консультант Плюс».
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС «Консультант Плюс».
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // СПС «Консультант Плюс».
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)" от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 11.06.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // СПС «Консультант Плюс».
6. Кодекс торгового мореплавания РФ 1999 г. (с послед. изменениями).
7. ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ» 2003 г. (с послед. изменениями).
8. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г. (с послед. изменениями).
9. ФЗ «Об электронной подписи» 2011 г. (с послед. изменениями).
10. Федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ (ред. от 16.04.2022) «О рынке ценных бумаг» // Собрание законодательства РФ. N 17. 22.04.1996. ст. 1918.
11. Федеральный закон от 03.08.2018 N 290-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «О международных компаниях и международных фондах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.04.2022) // Собрание законодательства РФ. 06.08.2018. N 32 (часть I). ст. 5083.
12. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 30.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2022) // Собрание законодательства РФ. 29.07.2002. N 30. ст. 3012.
13. Федеральный закон от 29.12.2015 N 382-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 04.01.2016. N 1 (часть I). ст. 2.
14. Указ Президента РФ от 22.10.2018 N 592 (ред. от 15.11.2021) «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Украины в отношении граждан и юридических лиц Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 29.10.2018, N 44, ст. 6706.

Акты высших судебных органов

1. Обзор судебной практики разрешения споров, связанных с установлением в процедурах банкротства требований, контролирующих должника и аффилированных с ним лиц (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 29.01.2020) // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 7. Июль. 2020.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2019 N 24 «О применении норм международного частного права судами Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 10. Октябрь. 2019.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 N 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 2. Февраль. 2019.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 N 54 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 1. Январь. 2017.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 8. Август. 2015.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.12.2021 N 46 «О применении Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации при рассмотрении дел в суде первой инстанции» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 3. Март. 2022.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.06.2021 N 18 «О некоторых вопросах досудебного урегулирования споров, рассматриваемых в порядке гражданского и арбитражного судопроизводства» // Российская газета. N 144. 02.07.2021.
8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10.12.2019 N 53 «О выполнении судами Российской Федерации функций содействия и контроля в отношении третейского разбирательства, международного коммерческого арбитража» // Бюллетень Верховного Суда РФ. N 3. Март. 2020.
9. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 29 декабря 2001 г. № 65 «Обзор практики разрешения споров, связанных с прекращением обязательств зачетом встречных однородных требований» // СПС «Консультант Плюс».
10. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 16 февраля 1998 г. № 29 «Обзор судебно-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц» // СПС «Гарант».
11. Обзор практики рассмотрения споров по делам с участием иностранных лиц, рассмотренных арбитражными судами после 1 июля 1995 г. // СПС «Консультант Плюс».
12. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 26 февраля 2013 г. № 156 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел о

применении оговорки о публичном порядке как основания для отказа в признании и приведении в исполнение иностранных судебных и арбитражных решений» // СПС «Консультант Плюс».

13. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 9 июля 2013 г. № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц» (вместе с Обзором судебной практики по некоторым вопросам, связанным с рассмотрением арбитражными судами дел с участием иностранных лиц» // СПС «Консультант Плюс».

Основная литература

1. Born G. International commercial arbitration: commentary and materials. - 3rd ed. - Alphen aan den Rijn, The Netherlands : Kluwer Law International B.V., 2021. - 4250 p. (online resource). - 3 vols. - ISBN 978-94-035-2643-0 (three-volume set). - ISBN 978-94-035-2644-7 (e-ISBN). - URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=77561&idb=0
2. Burrows A. A Casebook on Contract. – Oxford and Portland, Oregon: Hart Publishing, 2007. – 801 p. – ISBN 978-1-84113-713-1. URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=37260&idb=0

Дополнительная литература

1. Akseli N.O. Availability of Credit and Secured Transactions in a Time of Crisis. Cambridge: Cambridge University Press, 2013.
2. Jürgen Basedow, International economic law and commercial contracts: promoting cross-border trade by uniform law conventions // Uniform Law Review, Volume 23, Issue 1, March 2018, Pages 1–14.
3. Cartwright J. Contract Law. An Introduction to the English Law of Contract for the Civil Lawyer. – Oxford and Portland, Oregon: Hart Publishing, 2007. – URL: https://megapro.msal.ru/MegaPro/UserEntry?Action=Link_FindDoc&id=37344&idb=0
4. Chukwumerije O. Choice of law in international commercial arbitration. – Quorum Bks , 1994. – 234 p.
5. Cuniberti, Gilles and Cuniberti, Gilles, The Laws of Asian International Business Transactions (June 24, 2015). Pacific Rim Law & Policy Journal, Vol. 25, No. 1, 2016, URL: <https://ssrn.com/abstract=2622573>
6. Ferrari F. General Principles and International Uniform Commercial Law Conventions: A study of the 1980 Vienna Sales Convention and the 1988 UNIDROIT Conventions on International Factoring and Leasing , 10 Pace Int'l L. Rev. 157 (1998), DOI: <https://doi.org/10.58948/2331-3536.1257>, URL: <https://digitalcommons.pace.edu/pilr/vol10/iss1/6/>
7. Everson E. "Winning From the Beginning: International Electronic

Discovery in Commercial Litigation and the Home Field Advantage of American Corporations." *Journal of International Commercial Law and Technology*, vol. 8, no. 3, 2013. – URL: <https://www.neliti.com/publications/28710/winning-from-the-beginning-international-electronic-discovery-in-commercial-liti#cite>

8. Harpole SA UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: An Article-By-Article Commentary. *Dispute Resolution International*. 2019 Oct; 13(2):189–91.

9. Scherer, Maxi, Artificial Intelligence and Legal Decision-Making: The Wide Open? Study on the Example of International Arbitration (May 22, 2019). Queen Mary School of Law Legal Studies Research Paper No. 318/2019, URL: <https://ssrn.com/abstract=3392669>

10. Szczudlik K. `On-chain` and `off-chain` arbitration: Using smart contracts to amicably resolve disputes. – URL: <https://newtech.law/en/articles/on-chain-and-off-chain-arbitration-using-smart-contracts-to-amicably-resolve-disputes>

IV. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ

4.1. Лицензионное программное обеспечение

1. Антивирус Касперского 50 пользователей
2. Консультант Плюс 1 шт. для 5 пользователей

4.2. Перечень электронно-библиотечных систем (ЭБС)

1. Электронно-библиотечная система «ЭБС Znanium.com» (<https://znanium.com>);
2. Электронно-библиотечная система «ЭБС Book.ru» (<https://www.book.ru>);
3. Электронно-библиотечная система «ЭБС Юрайт» (<https://biblio-online.ru>).

4.3. Материально-техническое обеспечение

В процессе проведения государственной итоговой аттестации используются следующие основные технические средства:

- помещение, оборудованное техническими средствами обучения;
- компьютеры, оснащенные PowerPoint, техникой мультимедиа для демонстрации презентаций и трибуной для выступающего.