

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ О.Е. КУТАФИНА (МГЮА)»**

**ПРОГРАММА ИТОГОВОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ
АТТЕСТАЦИИ**

Государственный экзамен

(включая оценочные материалы)

М4.01

год набора - 2021

Код и наименование направления подготовки:	40.04.01 Юриспруденция
Уровень высшего образования:	уровень магистратуры
Направленность (профиль) ООП ВПО:	Магистр международного бизнес- права (Master of International Business Law)
Форма (формы) обучения:	очная, заочная
Квалификация (степень):	магистр

Программа утверждена на заседании кафедры международного частного права протокол № 10 от «25» февраля 2021 года

Авторы:

Засемкова О.Ф. – кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного права Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА);

Канашевский В.А. – доктор юридических наук, профессор кафедры международного частного права Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Рецензент:

Слепак В.Ю. – кандидат юридических наук, руководитель практики по работе с юридическими лицами ООО «ИнвестКонсалт Системс»

Засемкова О.Ф., Канашевский В.А.

Программа итоговой государственной аттестации: государственный экзамен (включая оценочные материалы) / Засемкова О.Ф., Канашевский В.А. — М., 2021.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВПО по направлению и профилю подготовки 40.04.01 «Юриспруденция» (квалификация (степень) «магистр»).

1. Цели и задачи итоговой государственной аттестации

Итоговая государственная аттестация направлена на установление соответствия уровня профессиональной подготовки выпускников требованиям ФГОС ВПО по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция (квалификация (степень) «магистр»), направленность (профиль) «Магистр международного бизнес-права» (далее – программа магистратуры).

Итоговая государственная аттестация выпускников программы магистратуры проводится в форме 2-х аттестационных испытаний:

- Государственный экзамен по программе магистратуры;
- Защита выпускной квалификационной работы в виде магистерской диссертации.

Государственный экзамен по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, программе магистратуры (далее - государственный экзамен) носит комплексный характер, охватывает актуальные проблемы международного бизнес-права в рамках тематики представленных в различных учебных циклах программы магистратуры и взаимосвязанных между собой таких учебных дисциплин (модулей), как «Международные коммерческие контракты», «Международный гражданский процесс», «Международный коммерческий арбитраж и ADR», «Английское контрактное право» и других, формирующих конкретные общекультурные и профессиональные компетенции, необходимые для осуществления правотворческой, правоприменительной, правоохранительной, экспертно-консультационной, организационно-управленческой, научно-исследовательской и педагогической деятельности.

Государственный экзамен направлен на проверку наличия у выпускников комплекса полученных в ходе освоения учебных дисциплин (модулей) и прохождения практики знаний и умений, необходимых для осуществления профессиональной юридической деятельности в юридических службах, департаментах, отделах различной юридической направленности, учебных заведениях, научно-исследовательских учреждениях, иных коммерческих и некоммерческих организациях, в качестве юрисконсульта, адвоката, нотариуса, арбитражного управляющего, специалиста, консультанта, эксперта, правозащитника, научного сотрудника и т.д.

2. Перечень планируемых результатов обучения при подготовке и проведении процедуры итоговой государственной аттестации (сдача государственного экзамена), соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

№ п/п	Код компетенции	Содержание компетенции	Планируемый результат обучения (знание, умение, владение компетенциями)
--------------	------------------------	-------------------------------	--

1	ОК-1	<p>- Осознание социальной значимости, проявление нетерпимости к коррупционному поведению, уважительное отношение к праву и закону, обладание достаточным уровнем профессионального правосознания</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - содержание и наиболее дискуссионные проблемы правового обеспечения международного бизнеса. <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - анализировать основные направления развития современной теоретико-правовой мысли и практики в сфере международного бизнес-права; - проявлять нетерпимость к коррупционному поведению, уважительное отношение к праву и закону. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - методологической и категориальной основной юридической науки; - достаточным уровнем профессионального правосознания.
2	ПК-7	<p>- Способность квалифицированно толковать нормативные правовые акты</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - систему источников в сфере правового сопровождения международного бизнеса; - содержание основных понятий, категорий международного бизнес-права; - правовое положение субъектов международной предпринимательской деятельности; - основные приемы и способы толкования нормативных правовых актов. <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - толковать нормативные правовые акты в сфере международного бизнес-права; <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками принятия мотивированного, обоснованного решения в конкретной ситуации, исходя из имеющихся материалов; - навыками толкования; - навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, норм международного бизнес-права.
3	ПК-8	<p>- Способность принимать участие в проведении юридической экспертизы</p>	<p>Знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - систему источников в сфере правового обеспечения международного бизнеса; - пробелы, коллизии законодательства; - возможные проявления коррупции в

	<p>проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности</p>	<p>тексте проектов и действующих нормативных актов. Уметь: - осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов; - давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сфере бизнес-права; Владеть: - навыками проведения экспертизы проектов нормативных правовых актов; навыками участия в проведении и оценке результатов независимой экспертизы проектов нормативных правовых актов; - способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации в сфере международного бизнес-права.</p>
--	--	---

3. Объем итоговой государственной аттестации в зачетных единицах и академических часах

Объем итоговой государственной аттестации составляет 6 зачетных единиц или 216 академических часов. Из объема итоговой государственной аттестации на сдачу государственного экзамена установлено 3 зачетных единицы или 108 академических часов.

4. Программа государственного экзамена

Государственный экзамен по программе является устным испытанием и предполагает ответ на вопросы экзаменационного билета, содержащего два вопроса. Вопрос 1 по дисциплине (модулю) базовой части профессионального цикла М2.Б.4 и по обязательным дисциплинам (модулям) вариативной части общенаучного цикла и (или) М1.В.01 и (или) М1.В.ОД.02. Вопрос 2 по обязательным дисциплинам (модулям) вариативной части профессионального цикла (индексы М2.В.01, М2.В.02, М2.В.03, М2.В.04, М2.В.05, М2.В.06) данной программы.

Перечень дисциплин (модулей) для составления первого и второго вопросов:

1. Актуальные проблемы международного бизнес-права;
2. Основы международного налогового права;
3. Международное экономическое право;
4. Английское контрактное право;
5. Международные коммерческие контракты;
6. Международный коммерческий арбитраж и ADR;
7. Международный гражданский процесс;
8. Международное инвестиционное право и арбитраж;

9. Международное торговое финансирование.

Дисциплина (модуль) «Актуальные проблемы международного бизнес-права»

Раздел I. Актуальные проблемы правового сопровождения международной (трансграничной) предпринимательской деятельности

Тема 1. Основные тенденции развития права международной торговли. Электронная торговля

1. Право международной торговли: понятие, тенденции развития.

2. Роль негосударственных источников регулирования (*lex mercatoria*) в регламентации трансграничных частноправовых отношений. Руководство Гаагской конференции по МЧП (НССН), УНИДРУА и ЮНСИТРАЛ по единообразным инструментам в области международных коммерческих контрактов (*Legal Guide to Uniform Instruments in the Area of International Commercial Contracts, with a Focus on Sales*). Гаагские принципы по выбору права, применимого к международным контрактам 2015 г.

3. Особенности применения *lex mercatoria* государственными судами и международными коммерческими арбитражами. Исполнимость решений, вынесенных исключительно на основе источников *lex mercatoria*.

4. Трансграничная электронная торговля: понятие, особенности, виды. Становление правового регулирования трансграничной электронной торговли в России и зарубежных странах (США, Германии, Канаде, Австралии, Японии, КНР, Испании, Ирландии, Англии, Европейском Союзе, СНГ и др.).

5. Международное сотрудничество в сфере правового регулирования трансграничной электронной торговли.

5.1. Роль Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Всемирной торговой организации (ВТО), Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) в регламентации электронной торговли.

5.2. Роль ЮНСИТРАЛ в регламентации электронной торговли: Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах 2005 г. Модельный закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных передаваемых записях 2017 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле. Комментарии по основным вопросам, связанным с договорами об облачных вычислениях 2019 г. Содействие укреплению доверия к электронной торговле: правовые вопросы международного использования электронных методов удостоверения подлинности и подписания 2007 г.

Проект положений о трансграничном признании управления идентификационными данными и достоверительных услуг.

5.3. Роль документов, разработанных Международной торговой палатой (ICC), в регламентации электронной торговли. Комиссия по коммерческому праву и практике (Commission on Commercial Law and Practice). Комиссия по цифровой экономике (Commission on Digital Economy). Комиссия по праву интеллектуальной собственности (Commission on Intellectual Property). Общие методы осуществления международных операций, заверенных в цифровой форме (ГУИДЕК). Свод терминов, используемых в международной торговле (ICC eTerms). Руководство по заключению договоров электронными средствами (ICC Guide for eContracting).

6. Коллизионно-правовое регулирование отношений, возникающих в сфере трансграничной электронной торговли.

Тема 2. Влияние новых технологий на трансграничные коммерческие отношения

1. Блокчейн в международном частном праве: понятие, особенности, правовое регулирование.

2. Гармонизация регулирования блокчейн-технологий. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных передаваемых записях 2017 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г. Типовой закон ЮНСИТАЛ иб электронной торговле 1996 г.

3. Международное частное право и цифровые платформы. Платформенное право. Коллизионное регулирование пользовательских соглашений цифровых платформ.

4. Резолюция Европейского парламента от 20.01.2021 г. об искусственном интеллекте: вопросы толкования и применения международного права. Законодательная инициатива Европейского парламента об искусственном интеллекте.

5. Европейская конвенция о трансграничном телевидении: общая характеристика, требования к информации, способы разрешения споров.

6. Окинавская хартия информационного общества.

7. Территориальный аспект юрисдикции и суверенитета государства в киберпространстве. Юрисдикция споров, связанных с Интернет-сайтами. Основания международной судебной юрисдикции применительно к трансграничным потребительским спорам в цифровую эпоху. Особенности заключения соглашений о международной подсудности: защитная юрисдикция для потребителя в цифровую эпоху.

Тема 3. Актуальные проблемы регулирования трансграничной несостоятельности (банкротства)

1. Проблема термина «трансграничное банкротство». Доктринальные и легальные подходы к определению трансграничного банкротства. Соотношение понятий «трансграничная несостоятельность», «международная несостоятельность», «международное банкротство».

2. Соотношение понятия «трансграничная несостоятельность» с

терминами «банкротство» и «неплатежеспособность». Основные критерии несостоятельности: неплатежеспособность, неоплатность, сверхзадолженность.

3. Виды иностранного элемента в отношениях, связанных с трансграничной несостоятельностью.

4. Виды производств по делу о несостоятельности (банкротству): единое производство, основное и вторичное производство, параллельные производства.

5. Основные модели правового регулирования отношений, связанных с трансграничной несостоятельностью (банкротством). Универсализм, территориализм: особенности, преимущества и недостатки.

6. Международно-правовые источники регулирования трансграничной несостоятельности: Регламент (ЕС) № 2015/848 о процедурах банкротства, Скандинавская (Северная) Конвенция о банкротстве 1933 г. (с поправками, внесенными в 1977 г. и 1982 г.), Договор Монтевидео о международном коммерческом праве 1889 г., Договор Монтевидео по вопросам международного коммерческого права 1940 г.

7. Правовое регулирование процедуры банкротства в России и зарубежных странах (Англии, Франции, Германии, Австрии, США, Канаде, Японии, КНР и других).

8. Особенности определения международной судебной юрисдикции по делам о несостоятельности (банкротстве). Центр основных интересов должника. Проблема разграничения компетенции государств при трансграничном банкротстве (принцип инкорпорации, критерий места нахождения активов, критерий места нахождения центрального органа управления и др.). Конкуренция юрисдикции по банкротным и общегражданским делам в различных государствах.

9. Anti-suit injunctions: понятие, возможности и пределы применения при трансграничной несостоятельности. Миграция должников и «банкротный туризм».

10. Основные коллизионные привязки, используемые в сфере трансграничной несостоятельности (банкротства). *Lex fori concursus* как основная коллизионная привязка. Статут несостоятельности: понятие, сфера действия, пределы. Разграничение статута несостоятельности и личного закона, деликтного статута, договорного статута. Исключения из принципа *lex fori concursus*: платежные системы, финансовые рынки, зачет встречных однородных требований, права *in rem*, права, обеспеченные залогом, договоры в отношении недвижимого имущества, трудовые договоры, соглашения о ликвидационном неттинге и другие. Ответственность руководителей должника и контролирующих должника лиц при трансграничном банкротстве: определение применимого права.

11. Основные модели признания иностранных банкротств: автоматическое признание, экзекватурное признание. Ретроактивный эффект признания. Ограниченное признание. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о признании и приведении в исполнение судебных решений, принятых по

делам о трансграничной несостоятельности 2018 г.

12. Трансграничное банкротство и международный коммерческий арбитраж: особенности взаимодействия, последствия возбуждения производства по делу о несостоятельности для арбитражного разбирательства, проблема арбитрабельности спора и действительности, и исполнимости арбитражного соглашения.

13. Признание и приведение в исполнение иностранных судебных актов и арбитражных решений по делам о несостоятельности (банкротстве).

Тема 4. Актуальные проблемы регулирования трансграничных коммерческих отношений в условиях пандемии коронавируса COVID-19

1. Влияние пандемии коронавируса COVID-19 на международные коммерческие контракты. Особенности выбора применимого права к международным коммерческим договорам в условиях пандемии COVID-19.

2. Оговорка о форс-мажоре. Оговорка о затруднениях. Записка Секретариата УНИДРУА о Принципах международных коммерческих договоров и кризисе общественного здравоохранения, вызванного COVID-19.

3. Нормы законодательства о мерах, направленных на борьбу с пандемией и ее последствиями, как сверхимперативные нормы.

4. Влияние пандемии COVID-19 на отдельные виды трансграничных коммерческих договоров.

5. Вопросы COVID-19 в сделках по слиянию и поглощению.

6. COVID-19 и трансграничная передача персональных данных.

Раздел II. Актуальные проблемы разрешения споров, возникающих в сфере международной (трансграничной) предпринимательской деятельности

Тема 5. Актуальные тенденции развития способов разрешения трансграничных споров

1. Гибридные арбитражные оговорки: понятие, действительность. Решение по делу *Insignia Technology Co Ltd. v Alstom Technology Ltd.* [2009]. *The Government of the Russian Federation v I.M. Badprim, S.R.L.* [2015].

2. Место арбитража (venue) и место проведения слушаний (seat of arbitration): понятие, соотношение, значение. Решения по делам: *Shashoua v Sharma* [2009] EWHC, *C v D* [2007] EWCA.

3. Антиарбитражные судебные запреты (anti-arbitration injunctions): понятие, практика применения. Решения по делам: *S.A. Elf Aquitaine and Total v. Mattei, Lai. Kamara and Reiner*; *Republic of Equatorial Guinea v Fitzpatrick Equatorial Guinea, de Ly, Owen and Leboulanger*; *FAT Ferroatlântica S.L. vs. Zeus Mineração Ltda. and others*; *Durval Biancalana da Silva e outros vs. DTP Participações e Investimentos S/A* и другие.

4. Признание незаконно полученных доказательств в международном арбитраже.

5. Финансирование арбитража третьими лицами.
6. Снятие корпоративной вуали: понятие, влияние на арбитражную оговорку и компетенцию международного арбитража.
7. Коррупция в международном коммерческом арбитраже.
8. Особенности разрешения трансграничных споров в специализированных арбитражных институтах:
 - 8.1. Арбитраж международных финансовых споров. Financial Institutions and International Arbitration – ICC Arbitration & ADR Commission Report.
 - 8.2. Арбитраж споров в сфере СМИ (Deutsches Medienschiedsgericht или DMS).
 - 8.3. Арбитраж прав человека.
 - 8.4. Арбитраж по спорам в сфере искусства (The Court of Arbitration for Art).
 - 8.5. Арбитраж в авиакосмической отрасли.

Тема 6. Актуальные проблемы разрешения трансграничных споров в условиях развития новых технологий

1. Международный коммерческий арбитраж и новые технологии. Сбор, проверка и создание электронных документов. Подготовка и представление графиков и презентаций. Аналитические инструменты и ментальные карты. Платформы для администрирования дел и коммуникации между сторонами спора, секретариатом и составом арбитража. Аудио- и видеоконференцсвязь. Право на «очное» слушание в международном арбитраже. Инструменты виртуальной (VR) и дополненной (AR) реальности. Электронные базы решений.
2. Кибербезопасность и защита данных в международном коммерческом арбитраже.
3. Особенности разрешения трансграничных споров государственными судами в условиях пандемии коронавируса COVID-19.
4. Арбитраж и ODR в практике цифровых платформ.
5. Особенности рассмотрения споров, возникающих в цифровой децентрализованной среде. Безблокчейновый (off-chain arbitration) и блокчейн-арбитраж (blockchain arbitration).

Дисциплина (модуль)

«Основы международного налогового права»

Тема 1. Особенности трансграничного налогообложения: правовая основа

1. Основы налогообложения физических лиц и организаций.
2. Особенности национального трансграничного налогообложения и его правовая основа.
3. Многократное международное налогообложение и его избежание. Международные налоговые соглашения.

4. Современные тенденции международного налогообложения.
5. Ответственность за нарушение налоговых правил.

Тема 2. Особенности налогового статуса организаций в трансграничных ситуациях

1. Постоянное представительство.
2. Налоговое резидентство иностранных организаций.
3. Налоговый агент.

Тема 3. Трансграничные коммерческие договоры: учет налоговых последствий, налоговые оговорки

1. Налогообложение основных трансграничных коммерческих операций (продажа товаров, оказание услуг, кредитование, распределение дивидендов).
2. Налоговые оговорки.
3. Налогообложение продажи (приобретения бизнеса).

Тема 4. Борьба с трансграничным уклонением от уплаты налогов

1. Национальные и международные правила борьбы против трансграничного уклонения от уплаты налогов.
2. Общие (универсальные) правила борьбы с уклонением от уплаты налогов.
3. Специальные правила борьбы с уклонением от уплаты налогов.
 - a. Трансфертное ценообразование.
 - b. Тонкая капитализация.
 - c. Контролируемые иностранные компании.
 - d. Фактическое право на доход.

Тема 5. Правовая основа международного налогового планирования

1. Понятие налогового планирования и международного налогового планирования.
2. Налоговое планирование и налоговые риски.

Дисциплина (модуль) «Международное экономическое право»

Тема 1. Международное торговое право

1. Принцип свободы торговли и история создания Всемирной торговой организации (ВТО).
2. ВТО: функции, структура, членство.
3. Особенности права ВТО; соотношение права ВТО и общего международного права.
4. Источники права ВТО; соотношение многосторонних торговых соглашений, нормативные конфликты между ними; соотношение

многосторонних торговых соглашений и Протоколов о присоединении к ВТО; толкование многосторонних торговых соглашений ВТО.

5. Основные элементы права ВТО: правила недискриминации, правила доступа на рынок, правила о недобросовестной торговле и исключения из общих правил.

6. Правила и процедуры разрешения споров в рамках ВТО.

7. Процессуальная правоспособность в Орган разрешения споров (ОРС) ВТО.

8. «Мера» как предмет жалобы в ОРС ВТО.

9. Типы споров, рассматриваемых ОРС ВТО.

10. Основания освобождения от ответственности за нарушение обязательств в рамках ВТО.

Тема 2. Международное инвестиционное право (публично-правовые аспекты)

1. Экономическая сущность инвестиций.

2. История инвестиционного права.

3. Источники инвестиционного права.

4. Стандарты защиты инвестиций.

5. Регулирование экспроприации.

6. Компенсация за ущерб, причиненный иностранному инвестору.

7. Разрешение инвестиционных споров.

Тема 3. Международное финансовое право

1. Предмет и система международного финансового права:

- международное валютное право
- международное кредитное и долговое право
- международное налоговое право
- международное право финансовых услуг
- институт противодействия отмыванию преступных доходов

2. Система источников международного финансового права, значение международных финансовых стандартов.

3. Международный валютный фонд, условия предоставления кредитов МВФ.

4. Группа Всемирного банка:

- Международный банк реконструкции и развития
- Международная ассоциация развития
- Международная финансовая корпорация
- Международное агентство по гарантиям инвестиций
- Международный центр по урегулированию инвестиционных споров

5. Другие международные финансовые организации. Роль органов, устанавливающих стандарты (Standard Setting Bodies).

6. Финансовое право интеграционных объединений (ЕС и ЕАЭС).
7. Правовой режим суверенного долга.
8. Разрешение международных финансовых споров.

Тема 4. Международное налоговое право

1. Предмет и метод международного налогового права
2. Источники международного налогового права: многосторонние конвенции и договоры об избежании двойного налогообложения
3. Международное сотрудничество по налоговым делам
4. Налоговый режим компаний, зарегистрированных в офшорных юрисдикциях

Тема 5. Правовой режим международной экономической интеграции

1. Понятие экономической интеграции, ее соотношение с политической интеграции, теории международной интеграции.
2. Формы международной экономической интеграции.
3. Европейский союз: история, структура, полномочия органов, сферы сотрудничества, разрешение споров.
4. Содружество независимых государств: история, структура, полномочия органов, сферы сотрудничества, разрешение споров.
5. Евразийский экономический союз: история, структура, полномочия органов, сферы сотрудничества, разрешение споров.
6. Суд Евразийского экономического союза: организация, юрисдикция, практика деятельности.
7. Актуальные проблемы правового регулирования евразийской интеграции.

Дисциплина (модуль) «Английское контрактное право»

Раздел I. Основы английского контрактного права

Тема 1. Введение в английское контрактное право

1. Контракты как часть обязательственного права.
2. Конкуренция исков из договора и из деликта. Решения, предшествовавшие делу *Henderson v Merrett Syndicates Ltd.* Конкуренция договорного и деликтного исков при преддоговорной ответственности. Деликты, совершаемые в ходе исполнения контракта. Деликты, совершаемые в ходе исполнения контракта, когда между причинителем вреда и потерпевшим отсутствует прямая договорная связь (*privity of contract*).
3. Контракт и неосновательное обогащение.
4. Источники английского контрактного права:

- прецедентное право;
- общее право;
- статутное право;
- международные договоры;
- право ЕС.

5. Фундаментальные принципы английского контрактного права:

- 5.1. свобода договора;
- 5.2. обязательная сила договора;
- 5.3. добросовестность и справедливость.

6. Акт о правах человека 1998 г. и контракты.

7. Основные виды контрактов в английском праве: контракты по решению суда, формальные и неформальные контракты, явно выраженные контракты и подразумеваемые контракты, исполненные и подлежащие исполнению контракты и т. д.

Раздел II. Заключение контракта. Права третьих лиц и доктрина договорной связи

Тема 2. Заключение контракта

1. Возникновение соглашения.
2. Оферта. Правила составления оферты. Разграничение оферты и приглашения вести переговоры. Отклонение оферты. Отзыв оферты. «Битва форм».
3. Акцепт. Правила составления акцепта. Сообщение об акцепте. Молчаливый акцепт. Отличие акцепта от встречной оферты. Акцепт в односторонних контрактах. Правило «почтового ящика».
4. Встречное удовлетворение. Правила встречного удовлетворения. Будущее встречное удовлетворение и исполненное встречное удовлетворение. Эквивалентное встречное удовлетворение. Символическое (номинальное) встречное удовлетворение.
5. Намерение создать правоотношение.
6. Иные факторы, влияющие на заключение контракта. Полномочия на заключение контракта.
7. Форма контракта. Контракты, заключаемые в письменной форме. Контракты «за печатью».
8. Доктрина «договорной связи». Основное правило и его последствия. Исключения из основного правила. Исключения, установленные статутным правом. Ограничительные условия.
9. Защита прав третьих лиц в исключаящих оговорках.
10. Акцессорные контракты.
11. Акт о контрактах (права третьих лиц) 1999 г.

Раздел III. Содержание контракта

Тема 3. Условия контракта. Исключающие оговорки

1. Преддоговорные заявления и заверения.
2. Прямо выраженные условия контракта. «Основные условия», «простые условия» и «промежуточные условия». Разграничение основных условий и простых условий. Разграничение промежуточных условий и основных условий.
3. Подразумеваемые условия контракта: условия, подразумеваемые исходя из права, и условия, подразумеваемые исходя из фактических обстоятельств. Условия, подразумеваемые из предписаний статута. Условия, подразумеваемые обычаем.
4. Типовые условия.
5. Оговорки об исключении и ограничении ответственности. Принцип толкования «contra proferentum». Толкование исключающих оговорок.
 - 5.1. Оговорка об исключении ответственности за фундаментальное нарушение контракта.
 - 5.2. Оговорка об исключении ответственности за небрежность.
 - 5.3. Оговорки об исключении ответственности по общему праву.
 - 5.4. Ограничение оговорок об исключении ответственности по статутному праву и праву ЕС. Акт о несправедливых условиях контрактов 1977 г.
6. Толкование контрактов. Правила толкования. Толкование исходя из контекста. Ограничительное толкование. Возможность определения правил толкования контракта самими сторонами.

Раздел IV. Основания для признания контракта недействительным

Тема 4. Факторы, лишаящие контракт юридической силы: введение в заблуждение, ошибка, принуждение к заключению контракта и противоречие закону

1. Введение в заблуждение. Виды введения в заблуждение: невиновное, совершенное по небрежности, умышленное. Условия наступления ответственности за введение в заблуждение. Средства правовой защиты при введении в заблуждение.
2. Ошибка. Ошибка в отношении условий контракта. Ошибка в отношении лица, с которым был заключен контракт. Ошибка относительно факта или права. Ошибка относительно предмета контракта или сопутствующих обстоятельств. Ошибка по общему праву. Ошибка по праву справедливости.
3. Принуждение к заключению контракта. Принуждение в отношении лиц. Принуждение в отношении товаров. Экономическое принуждение.
4. Злоупотребление влиянием.
5. Незаконность: контракты, противоречащие закону. Контракты, незаконные по общему праву. Последствия незаконности.
6. Недостижимость цели контракта и форс-мажор. Неисполнимость, незаконность, недостижимость цели. Последствия недостижимости цели.

Раздел V. Исполнения, прекращение обязательств по договору. Средства правовой защиты

Тема 5. Исполнение и прекращение обязательств по договору. Средства правовой защиты

1. Исполнение контракта.
2. Прекращение обязательств по контракту. Прекращение ввиду исполнения обязательств по контракту. Прекращение по соглашению сторон. Прекращение ввиду недостижимости цели. Прекращение ввиду нарушения контракта. Прекращение обязательств ввиду требований закона.
3. Расторжение контракта. Возникновение права на расторжение контракта. Нарушение основного условия. Нарушение простого условия. Нарушение промежуточного условия. Существенное нарушение контракта. Отказ от исполнения.
4. Убытки за нарушение контракта: основания для расчета убытков. Причинно-следственная связь, отдаленность, минимизация. Оговорка о заранее согласованных убытках. Виды убытков.
5. Исполнение в натуре.
6. Судебный запрет.
7. Убытки вместо исполнения в натуре.
8. Реституция.
9. Исковая давность.

Дисциплина (модуль) «Международные коммерческие контракты»

Тема 1. Международный контракт: понятие, стороны, форма, содержание

1. Понятие международного контракта. Источники регулирования международных контрактов
2. Стороны международного контракта
3. Содержание международного контракта
4. Форма и порядок заключения международного контракта

Тема 2. Ответственность сторон. Обеспечение исполнения договорных обязательств

1. Ответственность сторон: убытки, неустойка, индемнити, реальное исполнение, ограничение ответственности
2. Формы обеспечения исполнения обязательств: неустойка, гарантия, иные способы обеспечения обязательств

Тема 3. Договор купли-продажи, страхования и дистрибьютерский договор

1. Понятие контракта международной купли-продажи товаров. Венская

конвенция 1980 г.

2. ИНКОТЕРМС 2020.
3. Оговорки лондонских страховщиков.
4. Условия договора страхования и порядок его заключения.
5. Трансграничный дистрибьютерский договор: понятие, структура, соотношение с нормами конкурентного права, применимое право.

Тема 4. Договор международной перевозки грузов

1. Общая характеристика договоров международной перевозки грузов
2. Договор международной морской перевозки грузов
 - 2.1 Перевозки по чартеру
 - 2.2 Перевозки по коносаменту
 - 2.3 Правила Гаага-Висби
 - 2.4 Гамбургские правила
 - 2.5 Роттердамские правила
 - 2.6 Другие международные конвенции. Электронные коносаменты.
3. Договор международной воздушной перевозки грузов.
 - 3.1 Варшавская конвенция.
 - 3.2 Монреальская конвенция.
4. Договор международной автомобильной перевозки грузов.
5. Договор международной железнодорожной перевозки грузов.
6. Договор международной смешанной перевозки грузов.

Тема 5. Договоры международного финансового лизинга, факторинга, подряда и коммерческого посредничества

1. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге
 2. Коллизионные вопросы договора международного лизинга
 3. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям
 4. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле
 5. Нормативное регулирование договора международного подряда.
- Рекомендательные международные акты.
7. Содержание договора международного подряда
 8. Понятие и признаки международных посреднических договоров.
 9. Коллизионные вопросы доверенности и представительства.
 10. Договоры комиссии и консигнации в международной торговле.
 11. Агентский договор в международной торговле. Права и обязанности принципала и агента. Коллизионные вопросы агентского договора.
 12. Регулирование агентских соглашений в праве ЕС. Гагская конвенция о праве применимом к агентским соглашениям 1978 г.

Дисциплина (модуль) «Международный коммерческий арбитраж и ADR»

Раздел I. Общие положения о международном коммерческом арбитраже и ADR

Тема 1. Понятие, виды и принципы деятельности международного коммерческого арбитража. Основные источники регулирования деятельности международного коммерческого арбитража

1. Понятие международного коммерческого арбитража. Его соотношение с понятиями «суд», «третейский суд», «арбитраж», «арбитражный суд». Многозначность понятия «международный коммерческий арбитраж». Термин «международный коммерческий арбитраж».

2. Субъектные характеристики сторон споров, рассматриваемых в международном коммерческом арбитраже.

3. Характер споров, которые могут рассматриваться в международном коммерческом арбитраже.

4. Отличия арбитражного (третейского) разбирательства от рассмотрения спора в государственном суде. Основные преимущества и недостатки разбирательства в международном коммерческом арбитраже.

5. Основные теории правовой природы международного коммерческого арбитража: договорная, процессуальная, смешанная, теория делокализации.

6. Виды международного коммерческого арбитража: институционный и изолированный (*ad hoc*) арбитраж. Открытый и закрытый арбитраж. Арбитраж общей компетенции и специализированный (морской, строительный, инвестиционный, спортивный, арбитраж прав человека и др.).

7. Универсальные и региональные международные договоры в области международного коммерческого арбитража. Женевский протокол об арбитражных оговорках 1923 г., Женевская конвенция об исполнении иностранных арбитражных решений 1927 г., Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Межамериканская конвенция о международном коммерческом арбитраже 1975 г., Амманская (Арабская) конвенция о международном коммерческом арбитраже 1987 г., Вашингтонская конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами других государств 1965 г.

8. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г. (с изм., внесенными в 2006 г.). Толкование Типового закона: Статья 2А «Международное происхождение и общие принципы». Унификация национального законодательства о международном коммерческом арбитраже на основе Типового закона ЮНСИТРАЛ 1985 г.

Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ и иные арбитражные регламенты.

9. Рекомендательные акты международных организаций, посвященные

отдельным процедурным аспектам арбитражного разбирательства: общая характеристика, значение. Документы, разработанные Международной ассоциацией юристов (ИВА): Правила получения доказательств в международном арбитраже (ред. 2010 и 2020 гг.), Руководящие принципы относительно конфликта интересов в международном коммерческом арбитраже 2014 г., Руководящие принципы относительно представительства сторон в международном арбитраже 2013 г., Руководство по составлению международных арбитражных соглашений 2010 г. Правила эффективной организации процесса в международном арбитраже (Пражские правила).

10. Национальное законодательство в области международного коммерческого арбитража: государства с дуалистической и унитарной системой регулирования деятельности международного коммерческого арбитража.

11. Международный коммерческий арбитраж и конституционное право на судебную защиту. Постановления Европейского суда по правам человека (ЕСПЧ) по вопросам, касающимся международного коммерческого арбитража: общая характеристика, значение.

Тема 2. Альтернативные способы разрешения споров с участием иностранных лиц

1. Альтернативные способы рассмотрения споров с участием иностранных лиц: понятие, виды, общая характеристика, отличия от разбирательства в международном коммерческом арбитраже.

2. Основные преимущества и недостатки альтернативных способов разрешения споров. Правовой результат, достигаемый в результате обращения к альтернативным способам разрешения споров.

3. Переговоры сторон: понятие, общая характеристика. Юридическое значение соглашения о проведении переговоров. Последствия несоблюдения сторонами соглашения о проведении переговоров.

4. Претензионный порядок: понятие, требования, соотношение с соглашением о проведении переговоров.

5. Согласительные (примирительные) процедуры: общая характеристика. Нейтральная оценка спора на ранней стадии спора (early neutral evaluations). Независимое вынесение решения (adjudication). Определение эксперта (expert determination). Дружеские посредники. Независимая экспертиза по установлению фактических обстоятельств дела (neutral expert fact-finding). Технический арбитраж. Мини-суд (mini-trial). Омбудсмен. Частная судебная система (private court system) / судья напрокат (rent-a-judge). SCC Экспресс (SCC Dispute Assessment).

6. Посредничество (медиация): понятие, сущность. Медиативное соглашение. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международной коммерческой согласительной процедуре 2002 г. Сингапурская конвенция о международных мировых соглашениях, достигнутых в результате посредничества. Примирительные регламенты различных арбитражных институтов (ICC, SCC и др.).

Международный центр медиации Сингапура. Центр разрешения споров Великобритании (CEDR). Центр медиации и арбитража ICC (Centre de Mediation de Arbitrage). Медиация в трудовых спорах во Франции. Центр альтернативного разрешения споров (Рим, Италия) (ADR Center). Институт разрешения споров (CPR Institute for Dispute Resolution) (Нью-Йорк). Центр арбитража и посредничества при Торгово-промышленной палате РФ.

7. Система разрешения споров DOCDEX. Нормативы ICC DOCDEX.

8. Комбинированные способы разрешения споров (переговоры - посредничество, посредничество - арбитраж, арбитраж – посредничество, арбитраж последней оферты).

Раздел II. Основы арбитражного разбирательства

Тема 3. Арбитражное соглашение: понятие, виды, правовые последствия. Компетенция международного коммерческого арбитража

1. Понятие и роль арбитражного соглашения. Отличия арбитражного соглашения от пророгационного соглашения (соглашения о выборе суда).

2. Виды арбитражных соглашений: арбитражный договор, арбитражная оговорка, третейская запись. Прямое арбитражное соглашение.

3. Содержание арбитражного соглашения: существенные и факультативные условия (категории передаваемых в арбитраж дел, наименование арбитражного института, доарбитражный порядок, число арбитров и требования к ним, язык и место разбирательства, право, применимое к существу спора и к арбитражному соглашению, «пророгационное соглашение» и др.). Альтернативные арбитражные соглашения.

4. Требования к форме и порядку заключения арбитражного соглашения. Формы фиксации арбитражного соглашения. Содержание понятия «письменная форма» арбитражного соглашения в контексте Нью-Йоркской конвенции 1958 г. и Типового закона ЮНСИТРАЛ 1985 г. (в ред. 2010 г.). Подразумеваемое согласие, вытекающее из поведения сторон. Требования российского и зарубежного законодательства к форме арбитражного соглашения.

5. Толкование арбитражного соглашения. Принцип автономности арбитражного соглашения.

6. Действительность арбитражного соглашения. Основания для признания арбитражного соглашения недействительным и неисполнимым.

7. Компетенция международного коммерческого арбитража: понятие, виды, объем. Принцип «компетенции компетенции» (kompetenz – kompetenz). Пересмотр компетенции международного коммерческого арбитража. Акт о полномочиях арбитров: понятие, общая характеристика, правовые последствия его подписания сторонами. Срок для заявления возражений относительно компетенции международного коммерческого арбитража и последствия его пропуска.

7. Компетенция международного коммерческого арбитража: понятие,

виды, объем. Принцип «компетенции компетенции» (kompetenz – kompetenz). Акт о полномочиях арбитров. Срок для заявления возражений относительно компетенции международного коммерческого арбитража и последствия его пропуска.

Тема 4. Проблемы правового регулирования арбитражного соглашения

Очная, заочная форма обучения – 2 академических часа

1. Основные правила составления арбитражного соглашения. Типовые арбитражные оговорки. Руководство по подготовке международных оговорок, разработанное Международной ассоциацией юристов (ИВА) 2010 г.

2. Основные проблемы, связанные с толкованием арбитражных оговорок. Патологические арбитражные соглашения. Асимметричные (диспаритетные) арбитражные оговорки.

3. Право, применимое к арбитражному соглашению.

4. Полномочия по подписанию арбитражного соглашения.

5. Действие арбитражного соглашения в отношении лиц, которые не участвовали в его заключении. Доктрина «группы компаний». Уступка прав по арбитражному соглашению. Проблемы сингулярного правопреемства.

6. Последствия предъявления в государственный суд требований по существу спора, на который распространяется действие арбитражного соглашения.

7. Многоуровневые (мультимодальные) соглашения о разрешении споров. Правовые последствия заключения таких соглашений.

Тема 5. Арбитрабельность. Основные направления взаимодействия международного коммерческого арбитража и государственных судов

1. Арбитрабельность: понятие, виды (субъективная, объективная).

2. Критерии арбитрабельности. Границы автономии воли сторон в связи с арбитрабельностью споров. Правовое регулирование вопроса арбитрабельности в России и зарубежных странах (Англии, Франции, Германии, США, Канаде, КНР, Японии и др.).

2. Судебная практика России и зарубежных стран по вопросу об арбитрабельности: Постановление Конституционного Суда РФ от 26.05.2011 г. № 10-П. Запрос Верховного Суда РФ в Конституционный Суд РФ о проверке конституционности положений Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, Федерального закона от 18.07.2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», Федерального закона от 24.07.2002 г. № 102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации», Федерального закона от 29.12.2015 г. № 382-ФЗ «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации».

3. Основные виды взаимодействия международного коммерческого арбитража с государственными судами: понятие, виды.

3.1. Направление сторон в арбитраж государственным судом, в

который был подан иск по существу спора.

3.2. Роль государственных судов в определении компетенции международного коммерческого арбитража.

3.3. Содействие государственных судов в сборе доказательств, связанных с проведением арбитражного разбирательства.

3.4. Роль государственных судов в принятии обеспечительных мер.

3.5. Компетенция государственных судов по вопросу отмены арбитражного решения, а также его признания и приведения в исполнение.

3.6. Иные формы взаимодействия государственного суда и международного коммерческого арбитража.

4. Полномочия состава арбитража по принятию обеспечительных мер. Порядок обращения в государственный суд за обеспечительными мерами. Основания для принятия и отказа в принятии обеспечительных мер по законодательству РФ и зарубежных стран.

5. Доктрины *lis pendens* и *res judicata* в международном коммерческом арбитраже. Рекомендации Ассоциации международного права по вопросам *lis alibi pendens*, *res judicata* и арбитража 2006 г.

Тема 6. Основы разбирательства в международном коммерческом арбитраже

1. Начало арбитражного производства и его правовые последствия для материальных и процессуальных прав и обязанностей сторон.

2. Заявление об арбитраже: содержание, реквизиты. Альтернативные исковые требования. Уведомления о начале арбитражного разбирательства.

3. Отзыв на исковое заявление: содержание, сроки направления. Обмен письменными заявлениями и документами. Встречные исковые требования. Срок подачи встречного иска и последствия его пропуска. Требования к встречному иску и требованию о зачете.

4. Уплата арбитражного сбора, его размер.

5. Процессуальное соучастие. Множественность контрактов. Консолидация. Множественность сторон.

6. Формирование состава арбитража. Избрание и назначение арбитров сторонами. Определение численного состава арбитров. Назначающий орган. Список арбитров и его значение. Избрание лиц, не включенных в список арбитров. Особенности назначения арбитров в спорах с множественностью сторон.

7. Требования, предъявляемые к арбитрам национальным законодательством РФ и зарубежных стран. Требования, предусмотренные арбитражным соглашением. Принципы независимости и беспристрастности арбитров: понятие, значение. Объективная и субъективная беспристрастность. Обстоятельства, свидетельствующие об отсутствии независимости и беспристрастности арбитров. Раскрытие информации. Требование о наличии у арбитра времени на разбирательство. Основания, порядок и сроки отвода и замены арбитров. Самоотвод. Последствия несоблюдения срока для заявления отвода. Отказ от права на отвод.

8. Отвод арбитражному институту: основания, практика различных арбитражных институтов.

9. Основные принципы арбитражного разбирательства. Принцип равного отношения к сторонам. Принцип состязательности сторон. Принцип транспарентности. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ (с новым п. 4 ст. 1, принятым в 2013 г.). Правила ЮНСИТРАЛ о прозрачности в контексте арбитражных разбирательств между инвесторами и государствами на основе международных договоров (Нью-Йорк, 2014 г.).

10. Организация устного слушания и разбирательства по документам.

11. Упрощенная процедура разбирательства.

12. Доказательства и доказывание в международном коммерческом арбитраже. Бремя и стандарт доказывания. Получение доказательств. Роль состава арбитража в вопросах доказывания. Раскрытие доказательств в международном коммерческом арбитраже: континентальная и англо-американская модели.

13. Особенности определения применимого права международным коммерческим арбитражем. Принцип автономии воли сторон и его ограничения. Понятия «нормы права» (rules of law) и «право» (law) в международном арбитраже. Методы определения применимого права при отсутствии соглашения сторон: определение применимого права путем обращения к коллизионным нормам (косвенный подход), определение применимого права без обращения к коллизионным нормам. Применение торговых обычаев и негосударственных источников регулирования (lex mercatoria). Установление содержания иностранного права.

14. Арбитражное решение: порядок и сроки вынесения.

Тема 7. Особенности разбирательства в ведущих арбитражных институтах

1. Арбитражные центры общей компетенции:

1.1. Арбитражный институт Торговой палаты г. Стокгольма (SCC): история создания, особенности рассмотрения споров. Общая характеристика Регламента.

1.2. Лондонский международный третейский суд (LCIA).

1.3. Международный арбитражный суд Международной торговой палаты г. Парижа (ICC).

1.4. Немецкий арбитражный институт (DIS).

1.5. Международный арбитражный центр Федеральной экономической палаты Австрии (VIAC).

1.6. Арбитражная институция Швейцарии (SCAI).

1.7. Арбитражный центр в Гонконге (HKIAC).

1.8. Арбитражный центр в Сингапуре (SIAC).

2. Основные арбитражные центры специальной компетенции:

2.1. МАК при ТПП РФ.

2.2. Морская арбитражная палата Парижа (С.А.М.Р.).

2.3. Лондонская ассоциация морских арбитров (LMAA).

2.4. Международный спортивный арбитражный суд TAS/CAS.

2.5. Специализированный арбитраж для парусной регаты «Кубок Америки» (The America`s Cup Arbitration Panel).

2.6. Арбитражный центр при Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС).

Тема 8. Особенности разбирательства в Спортивном арбитражном суде TAS / CAS

1. Спортивный арбитражный суд TAS / CAS: история создания, структура, полномочия.

2. Устав Спортивного арбитражного суда TAS / CAS.

3. Функции Спортивного арбитражного суда.

4. Принципы рассмотрения споров Спортивным арбитражным судом. Кодекс Спортивного арбитражного суда.

5. Процедура разрешения спора Спортивным арбитражным судом и порядок ее проведения. Порядок вынесения решения Спортивным арбитражным судом.

6. Апелляционная процедура в Спортивном арбитражном суде.

7. Арбитражная процедура в палате ad hoc Спортивного арбитражного суда.

Раздел III. Признание и приведение в исполнение иностранных арбитражных решений

Тема 9. Признание и приведение в исполнение арбитражных решений. Оспаривание решений

1. Принцип добровольности исполнения арбитражных решений.

2. Правовые основы признания и приведения в исполнение иностранных арбитражных решений: Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.: общая характеристика. Критерии отнесения арбитражного решения к сфере применения Конвенции: территориальный (объективный) и национальный (субъективный) критерии. Оговорки при ратификации. Оговорка о взаимности. Правило «более выгодной нормы».

3. Общие условия признания и приведения в исполнение решений международного коммерческого арбитража. Процедура признания и приведения в исполнение решений международного коммерческого арбитража. Документы, предоставляемые для исполнения решения. Компетентный суд, порядок и сроки рассмотрения ходатайства о признании и приведении в исполнение иностранного арбитражного решения. Принцип взаимности. Арбитражные решения, не требующие принудительного исполнения.

4. Основания и порядок оспаривания решения международного коммерческого арбитража.

5. Основания для отказа в признании и приведении в исполнение

иностранного арбитражного решения. Отказ в исполнении решения по причинам, связанным с недостатками арбитражного соглашения и проведения арбитражного разбирательства. Отказ в признании и приведении в исполнение решения по причинам, связанным с проблемами арбитрабельности. Нарушение публичного порядка и сверхимперативных норм РФ как основание для отказа в признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.

6. Влияние оспаривания арбитражного решения в государственном суде страны, в которой оно было вынесено, на возможность исполнения такого решения за рубежом.

Дисциплина (модуль) «Международный гражданский процесс»

Раздел 1. Общие положения о международном гражданском процессе

Тема 1. Международный гражданский процесс: понятие, предмет и место в системе международного частного права

1. Понятие и предмет международного гражданского процесса.
2. Метод международного гражданского процесса
3. Принципы международного гражданского процесса
4. Содержание международного гражданского процесса.
5. Основные доктрины о правовой природе, месте международного гражданского процесса и его соотношении с международным частным правом, гражданским процессуальным и международным (публичным) правом в РФ.
6. Место международного гражданского процесса в юридической системе за рубежом.
7. Источники международного гражданского процесса.

Тема 2. Правовое положение иностранных лиц в гражданском процессе

1. Особенности процессуального положения иностранных физических и юридических лиц.
2. Процессуальные права и обязанности иностранных лиц. Гражданская процессуальная правоспособность и дееспособность иностранных граждан и лиц без гражданства.
3. Судебный залог. Процессуальные льготы.
4. Процессуальная правоспособность иностранной организации.
5. Исполнение судебных решений об уплате судебных издержек и расходов в иностранном государстве в соответствии с Конвенцией по вопросам международного гражданского процесса 1954 г. и другим двусторонним соглашениям. Основания отказа в исполнении решения о судебных расходах и издержках.

Тема 3. Особенности процессуального положения иностранного государства

1. Правовое положение иностранного государства в суде.
2. Иммунитет государства и его содержание.
3. Теории ограниченного, функционального и абсолютного иммунитета. Отказ от иммунитета.
4. Международные договоры по вопросам иммунитета. Национальное законодательство по вопросам иммунитета.
5. Споры с участием государства в международной судебной и арбитражной практике.

Тема 4. Международная судебная юрисдикция по трансграничным гражданским делам

1. Понятие международной судебной юрисдикции по гражданским делам.
2. Основные системы определения подсудности дел с иностранным элементом: германская, латинская, англо-американская. *Forum non conveniense*.
3. Конкуренция юрисдикций.
4. Правила определения подсудности дел с участием иностранных лиц в ГПК РФ, АПК РФ и международных договорах РФ.
5. Изменение подсудности: пророгационные соглашения.
6. Основания подсудности в отношении трансграничных потребительских споров. Соглашение об изменении подсудности в отношении трансграничных потребительских споров.

Раздел 2. Правовая помощь

Тема 5. Правовая помощь. Исполнение иностранных судебных поручений

1. Понятие и содержание института правовой помощи. Понятие «иностранное судебное поручение». Объем правовой помощи.
2. Правовые основания исполнения иностранных судебных поручений в РФ и за рубежом (национальное законодательство, многосторонние и двусторонние договоры, взаимность и международная вежливость).
3. Способы исполнения иностранных судебных поручений.
4. Оказание правовой помощи в рамках СНГ. Основания отказа в исполнении иностранного судебного поручения.

Тема 6. Признание и исполнение иностранных судебных решений

1. Понятие «признание» и «исполнение» судебного решения.
2. Правовые основы признания и исполнения иностранных судебных решений в РФ и за рубежом.

3. Системы признания и исполнения иностранных судебных решений.
4. Порядок и сроки обращения с ходатайством о принудительном исполнении решения иностранного суда.
5. Содержание ходатайства о принудительном исполнении.
6. Основания отказа в признании и принудительном исполнении.
7. Признание и исполнение иностранных судебных решений в рамках СНГ.
8. Основные положения Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных судебных решений по гражданским и торговым делам 2019 г.

Тема 7. Легализация иностранных официальных документов и апостиль

1. Понятие «легализация».
2. Консульская легализация (способы).
3. Апостилирование. Характеристика Гаагской конвенции, отменяющей требование о легализации 1961 г. Понятие «апостиль».
4. Органы, занимающиеся легализацией иностранных документов.
5. Электронный апостиль.

Тема 8. Установление содержания иностранного права в судах РФ

1. Институт установления содержания иностранного права. Квалификация иностранного права.
2. Способы установления иностранного права.
3. Правовая помощь и сотрудничество по вопросам установления иностранного права.
4. Привлечение экспертов.
5. Последствия неустановления или ненадлежащего установления иностранного права.

Дисциплина (модуль) «Международное инвестиционное право и арбитраж»

Раздел 1. Основы правового регулирования иностранных инвестиций

Тема 1. Иностранные инвестиции: понятие и виды.

1. Понятие «иностранная инвестиция», различные доктринальные концепции.
2. Прямые и портфельные иностранные инвестиции. Косвенные инвестиции.
3. Определение иностранной инвестиции в международных договорах, национальном законодательстве. «Тест Салини».
4. Инвестиционные контракты, теория интернационализации

инвестиционных контрактов.

4. Эволюция понятия иностранной инвестиции.

Тема 2. Правовой статус иностранного инвестора

1. Квалификация иностранного инвестора в соответствии с международными инвестиционными договорами. Применение принципа добросовестности при определении правового статуса иностранного инвестора.

2. Критерий контроля при определении национальности иностранного инвестора. Оговорка “denial of benefits” (отказ от привилегий).

2. Транснациональные корпорации (ТНК) как иностранные инвесторы, понятие, виды. Проблемы определения национальности ТНК. Кодекс поведения ТНК.

Тема 3. Обеспечение правовых гарантий иностранных инвестиций

1. Допуск, поощрение и защита иностранных инвестиций в международном инвестиционном праве.

2. Правовые режимы иностранных инвестиций: справедливый и равноправный режим, национальный режим, режим наибольшего благоприятствования.

3. Гарантия возмещения ущерба, причиненного инвестору в результате войн и гражданских беспорядков.

Тема 4. Принудительные формы изъятия иностранных инвестиций

1. Экспроприация и национализация: понятие, виды. Основные подходы государств к экспроприации: «теория минимального международного стандарта», доктрина Кальво.

2. Вопросы экспроприации и национализации в международных договорах. Виды оговорок об экспроприации (национализации). Размер компенсации при национализации, «формула Халла».

3. Скрытые (ползучие) формы национализации, косвенная национализация (экспроприация): понятие, признаки.

Раздел II. Разрешение международных инвестиционных споров

Тема 5. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров

1. Структура Вашингтонской конвенции 1965 г.

2. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС): правовой статус, природа.

3. Юрисдикция МЦУИС.

4. Создание примирительной, арбитражной комиссий. Требования к примирителям и арбитрам. Отводы. Примирительная и арбитражная процедуры. Конфиденциальность.

5. Право, применимое при разрешении международных инвестиционных споров.

6. Отмена арбитражных решений МЦУИС, основания. Создание Комитета ad hoc. Практика МЦУИС по отмене арбитражных решений.

Дополнительные правила МЦУИС.

Тема 6. Компетенция инвестиционного арбитража

1. Согласие государства на передачу спора в инвестиционный арбитраж, выраженное в национальном законодательстве, в международных договорах. Арбитражная оговорка.

2. Зонтичная оговорка (umbrella clause), оговорка о выборе форума (forum clause), оговорка – развилка на дороге (fork in the road clause).

3. Принцип наибольшего благоприятствования.

Тема 7. Признание и исполнение арбитражных решений по инвестиционным спорам

1. Признание и исполнение решений арбитража МЦУИС.

2. Признание и исполнение решений по инвестиционным спорам, вынесенных другими арбитражами.

3. Проблема иммунитета государства при признании и исполнении арбитражных решений по инвестиционным спорам.

Тема 8. Изучение дела «Yukos Universal Limited v. Russia».

1. Создание арбитража, арбитры. Компетенция арбитража. Позиция России по вопросам участия РФ в Договоре к Энергетической хартии (далее – ДЭХ), квалификации понятия «инвестиция», «инвестор», применения доктрины «чистых рук». Позиция истцов. Промежуточное решение о компетенции арбитража.

2. Решение по существу. Обвинение ответчика в нарушении ст. 13 ДЭХ, методы расчета размера компенсации, арбитражные расходы.

3. Отмена арбитражного решения. Ходатайство России об отмене арбитражного решения.

4. Исполнение решения, арест российского имущества за рубежом.

Дисциплина (модуль)

«Международное торговое финансирование»

Раздел I. Сделки по финансированию международной торговли

Тема 1. Сделки по финансированию международной торговли.

Кредитный договор и договор займа

1. Определение СФМТ. СФМТ как разновидность внешнеэкономической сделки. Признаки СФМТ. Отграничение СФМТ от иных видов соглашений. Виды СФМТ.

2. Кредитный договор в международной торговле: понятие, признаки, существенные условия, специальные условия (заверения и гарантии, способы обеспечения и др.).

3. Трансграничное синдицированное кредитование: понятие, специфика регулирования.

4. Договор займа в международной торговле: понятие, признаки, особенности правового регулирования.

Тема 2. Договор международного факторинга и договор международного финансового лизинга

1. Понятие и правовая природа договора международного факторинга. Отличие факторинга от цессии. Отличие факторинга от иных сделок (форфейтинг, секьюритизация, рефинансирование и др.)

2. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международного факторинга. Национальное регулирование договора международного факторинга.

3. Негосударственное регулирование договора международного факторинга.

4. Международный лизинг: понятие, признаки. Правовая природа лизинга.

5. Виды лизинга (финансовый, операционный, возвратный, леваредж и др.).

6. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международного лизинга.

7. Национальное регулирование договора международного финансового лизинга.

Тема 3. Зарубежное размещение ценных бумаг как способ привлечения финансирования

1. Депозитарные расписки как способ зарубежного размещения ценных бумаг.

2. Виды депозитарных расписок: американские депозитарные расписки (АДР), глобальные депозитарные расписки (ГДР), российские депозитарные расписки (РДР).

3. Особенности правового регулирования выпуска депозитарных расписок.

4. Евробумаги: понятие, виды. Еврооблигации.

5. Порядок и особенности регулирования выпуска еврооблигаций.

Раздел II. Международные денежные расчеты

Тема 4. Общая характеристика трансграничных расчетных отношений

1. Понятие и предмет расчетных правоотношений. Субъекты расчетных отношений. Понятие безналичных денег и безналичных расчетов.

2. Трансграничные корреспондентские отношения коммерческих банков.
3. Договор корреспондентского счета с иностранным банком. Счета «ЛОРО» и «НОСТРО». Система телекоммуникационных межбанковских связей SWIFT.
4. Понятие бездокументарных и документарных форм расчетов.
5. Материально-правовое и коллизионное регулирование расчетных отношений.

Тема 5. Основные формы документарных расчетных операций. Аккредитив и инкассо

1. Понятие и правовая природа документарного аккредитива. Правовые принципы аккредитивной сделки.
2. Субъекты аккредитивных правоотношений. Обязательства и ответственность коммерческих банков при аккредитивной форме международных расчетов.
3. Международные унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (UCP).
4. Виды аккредитивов. Классификация документов, используемых при аккредитивной форме расчетов. Электронное представление документов по аккредитиву. Приложение к UCP для электронного представления документов (eUCP).
5. Понятие документарного инкассо. Субъекты международных расчетных отношений в форме инкассо.
6. Обязательства и ответственность коммерческих банков при инкассовой форме международных расчетов.
7. Международные унифицированные правила по инкассо (URC).
8. Виды инкассо. Порядок представления документов и платежей. Финансовые и коммерческие документы. Электронное представление документов по инкассо. Приложение к URC для электронного представления документов (eURC).

Тема 6. Использование денежных ценных бумаг при проведении международных расчетных операций

1. Понятие, признаки и виды денежных ценных бумаг. Вексель и чек в МЧП.
2. Форма и обязательные реквизиты векселя. Восполнимые и невосполнимые реквизиты. Акцепт векселя. Аваль.
3. Основные вексельные системы. Отличия Женевской и Англо-саксонской вексельной систем.
4. Материальное и коллизионное регулирование вексельных отношений: Женевские Конвенции о переводном и простом векселе 1930 г., Английский закон «О переводных векселях» 1882 г. ЕТК США 1962 г. и др.
5. Форма и обязательные реквизиты чека. Отличие чека от векселя. Основные Чековые системы.

5. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, шкал оценивания при проведении государственного экзамена

Основными критериями оценки уровня подготовки и сформированности соответствующих компетенций выпускника при проведении государственного экзамена являются:

- степень владения профессиональной терминологией;
- уровень усвоения обучающимся теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональных задач;
 - логичность, обоснованность, четкость ответа;
 - ориентирование в нормативной, научной и специальной литературе;
 - культура ответа.

Таблица 1. Показатели критериев оценивания и шкала оценивания

Критерий	«Отлично»	«Хорошо»	«Удовлетворительно»	«Неудовлетворительно»	Проверяемый код компетенции
Степень владения профессиональной терминологией	Владение профессиональной терминологией свободное, обучающийся не испытывает затруднений с ответом при видоизменении задания	Профессиональной терминологией обучающийся владеет на достаточном уровне, не испытывает больших затруднений с ответом при видоизменении задания	Профессиональной терминологией обучающийся владеет на минимальном необходимом уровне, испытывает затруднения с ответом при видоизменении задания	Профессиональной терминологией обучающийся владеет слабо, испытывает затруднения с ответом при видоизменении задания	ОК-1, ПК-7, ПК-8
Уровень усвоения обучающимся теоретических знаний и умение использовать	Обучающийся демонстрирует высокий уровень теоретических знаний и умение использовать	Обучающийся демонстрирует достаточный уровень теоретических знаний и умение использовать их для решения	Обучающийся демонстрирует пороговый уровень теоретических знаний и умение использовать	Обучающийся демонстрирует низкий уровень теоретических знаний и умение использовать их для решения профессиональн	ОК-1, ПК-7, ПК-8

их для решения профессиональных задач	их для решения профессиональных задач	профессиональных задач	их для решения профессиональных задач	ых задач	
Логичность, обоснованность, четкость ответа	Обучающийся исчерпывающе последовательно, обоснованно и логически стройно излагает ответ, без ошибок; ответ не требует дополнительных вопросов	Обучающийся грамотно, логично и по существу излагает ответ, не допускает существенных ошибок и неточностей в ответе на вопросы, но изложение недостаточно систематизировано и последовательно	Обучающийся усвоил только основной программный материал, но не знает отдельных особенностей, деталей, допускает неточности, нарушает последовательность в изложении программного материала, материал не систематизирован, недостаточно правильно сформулирован	Выпускник не знает значительной части программного материала, допускает существенные грубые ошибки; основное содержание материала не раскрыто	ОК-1, ПК-7, ПК-8
Ориентирование в нормативной, научной и специальной литературе	Обучающийся без затруднений ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе	Обучающийся с некоторыми затруднениями ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе	Обучающийся с затруднением ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе (на минимально необходимом уровне)	Обучающийся не ориентируется в нормативной, научной и специальной литературе	ОК-1, ПК-7, ПК-8
Культура ответа	Речь обучающегося грамотная, лаконичная, с правильной	Речь обучающегося основном грамотная, лаконичная, с	Речь в основном грамотная, но бедная	Речь недостаточно грамотная для выпускника	ОК-1, ПК-7, ПК-8

	расстановкой акцентов, ровным тембром голоса, без жестикуляции и излишней эмоциональности	правильной расстановкой акцентов, ровным тембром голоса, без жестикуляции и излишней эмоциональности			
--	---	--	--	--	--

6. Примерные вопросы и задания для подготовки к государственному экзамену

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Актуальные проблемы международного бизнес-права»

1. Право международной торговли: понятие, тенденции развития.
2. Роль негосударственных источников регулирования (lex mercatoria) в регламентации трансграничных частноправовых отношений.
3. Особенности применения lex mercatoria государственными судами и международными коммерческими арбитражами.
4. Трансграничная электронная торговля: понятие, особенности, виды.
5. Международное сотрудничество в сфере правового регулирования трансграничной электронной торговли.
6. Блокчейн в международном частном праве: понятие, особенности, правовое регулирование.
7. Международное частное право и цифровые платформы.
8. Основания международной судебной юрисдикции по трансграничным потребительским спорам в цифровую эпоху.
9. Доктринальные и легальные подходы к определению трансграничного банкротства.
10. Виды производств по делу о несостоятельности (банкротстве).
11. Правовое регулирование процедуры банкротства в России и зарубежных странах.
12. Признание и приведение в исполнение иностранных судебных актов и арбитражных решений по делам о несостоятельности (банкротстве).
13. Особенности выбора применимого права к международным коммерческим договорам в условиях пандемии COVID-19.
14. Арбитраж и ODR в практике цифровых платформ.
15. Особенности рассмотрения споров, возникающих в цифровой децентрализованной среде.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Основы международного налогового права»

1. Постоянное представительство: понятие и порядок налогообложения на примере российской и зарубежной судебной практики.
2. Дивиденд: понятие и порядок налогообложения на примере российской и зарубежной судебной практики.
3. Процент: понятие и порядок налогообложения на примере российской и зарубежной судебной практики.
4. Роялти: понятие и порядок налогообложения на примере российской и зарубежной судебной практики.
5. Налоговые последствия и риски при продаже трансграничного бизнеса, при трансграничной продаже бизнеса.
6. Налоговые последствия и риски для транснациональных групп и российских бенефициаров на примере российской и зарубежной судебной практики.
7. Понятие международного налогового планирования. Примеры агрессивного налогового планирования в РФ и за рубежом.
8. Налогообложение транснациональных операций с долями и акциями на примере российской и зарубежной судебной практики.
9. Особенности толкования терминов налоговых соглашений РФ на примере судебной практики.
10. Общие правила трансфертного ценообразования на примере российской и зарубежной судебной практики.
11. Правила тонкой капитализации на примере российской и зарубежной судебной практики.
12. Общие правила борьбы с трансграничным уклонением от уплаты налогов на примере российской судебной практики.
13. Общие правила борьбы с трансграничным уклонением от уплаты налогов на примере зарубежной судебной практики.
14. Налоговая ответственность за нарушение законодательства о налогах в трансграничных ситуациях на примере зарубежной судебной практики.
15. План БЭПС и его влияние на налоговую политику и практику РФ.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Международное экономическое право»

1. Понятие и основные особенности международного экономического права.
2. Источники международного экономического права.
3. Правила недискриминации ВТО: национальный режим и режим наибольшего благоприятствования.
4. Тарифные меры регулирования международной торговли. Нетарифные меры регулирования международной торговли.

5. Недобросовестные торговые практики: демпинг и субсидии. Исключение из общих правил ВТО.
6. Правовое регулирование торговли услугами.
7. Стандарты защиты инвестиций
8. Компенсация за ущерб, причиненный иностранному инвестору
9. Правовой режим суверенного долга
10. Международное налоговое право: понятие и особенности.
11. Договоры об избежании двойного налогообложения: предмет, содержание, разрешение споров
12. Организационно-правовые формы экономической интеграции государств.
13. Право ВТО и международная экономическая интеграция.
14. Механизм урегулирования экономических споров в рамках ЕС.
15. Механизм урегулирования экономических споров в рамках ЕАЭС.

**Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине
«Английское контрактное право»**

1. Принципы английского контрактного права. Свобода договора и ее ограничения.
2. Значение добросовестности и аналогичных ей конструкций при заключении и исполнении договора.
3. Оферта: понятие, правила составления, отличия от приглашения вести переговоры.
4. Акцепт: понятие, особенности составления. Акцепт в односторонних договорах.
5. Типовые условия контракта: понятие, виды.
6. Оговорки об исключении и ограничении ответственности: понятие, виды, особенности толкования.
7. Доктрина договорной связи. Основные правила, исключения.
8. Заверения и гарантии по английскому контрактному праву: понятие, виды средства правовой защиты. Индемнификация гарантий.
9. Оговорка о возмещении потерь (indemnity).
10. Доктрина фрустрации и форс-мажор.
11. Принуждение к заключению контракта: понятие, виды, средства правовой защиты. Экономическое принуждение.
12. Средства правовой защиты по общему праву: понятие, виды.
13. Средства правовой защиты по праву справедливости.
14. Убытки за нарушение контракта: основания для расчета. Причинно-следственная связь, отдаленность, минимизация. Оговорка о заранее оцененных убытках.
15. Судебный запрет: понятие, виды.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному

экзамену по дисциплине

«Международные коммерческие контракты»

1. Международный коммерческий контракт. Доктринальное и нормативное понятие. Основные и дополнительные признаки.
2. Особенности составления международных коммерческих договоров (контрактов): специальные оговорки о применимом праве, о порядке расчетов, о форс-мажоре, о страховании валютных рисков, арбитражная оговорка и пр.
3. Ответственность за нарушение международных коммерческих контрактов.
4. Способы обеспечения исполнения обязательств: неустойка, поручительство, задаток, залог, гарантия: коллизионные вопросы. Кейптаунская Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования 2001 г.
5. Понятие и правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров. Унификация коллизионных и материальных норм, регулирующих договор международной купли-продажи товаров.
6. Договор международного франчайзинга: особенности правового регулирования, содержание, применимое право.
7. Договор международного финансового лизинга: особенности правового регулирования, правовая природа, содержание, применимое право.
8. Договор международного факторинга: особенности правового регулирования, правовая природа, содержание, применимое право.
9. Трансграничный дистрибьюторский договор: особенности правового регулирования, правовая природа, содержание, применимое право.
10. Посреднические договоры в практике международной торговли: виды, особенности, основы правового регулирования.
11. Договор страхования в международной торговле. Основные условия страхования грузов.
12. Договор международного подряда: понятие, признаки, правовое регулирование.
13. Международные расчетные сделки и особенности правового регулирования.
14. Понятие международной перевозки. Применимое право к договорам международной перевозки. Международные транспортные конвенции как источники регулирования международных перевозок.
15. Договор международного франчайзинга: содержание, виды, коллизионное регулирование.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Международный коммерческий арбитраж и ADR»

1. Альтернативные способы рассмотрения споров с участием иностранных лиц: понятие, виды, общая характеристика, отличия от разбирательства в международном коммерческом арбитраже.

2. Основные преимущества и недостатки альтернативных способов разрешения споров. Правовой результат, достигаемых в результате обращения к альтернативным способам разрешения споров.

4. Посредничество (медиация): понятие, сущность. Медиативное соглашение.

5. Арбитражное разбирательство ad hoc. Оказание постоянно действующими арбитражными учреждениями функции по администрированию арбитража ad hoc.

6. Содержание арбитражного соглашения: существенные и факультативные условия.

7. Арбитрабельность: понятие, виды (субъективная, объективная), критерии.

8. Основные виды взаимодействия международного коммерческого арбитража с государственными судами: понятие, виды.

9. Начало арбитражного производства и его правовые последствия для материальных и процессуальных прав и обязанностей сторон.

10. Основания и порядок назначения чрезвычайного арбитра.

11. Понятие и основания применения ускоренной арбитражной процедуры.

12. Основные способы представления доказательств в международном коммерческом арбитраже.

13. Особенности определения применимого права международным коммерческим арбитражем.

14. Общие условия признания и приведения в исполнение решений международного коммерческого арбитража.

15. Основания для отказа в признании и приведении в исполнение иностранного арбитражного решения.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Международный гражданский процесс»

1. Понятие международного гражданского процесса. Место международного гражданского процесса в системе МЧП. Соотношение международного гражданского процесса с международным частным правом, гражданским процессом и международным (публичным) правом.

2. Процессуальные права и обязанности иностранных лиц в России. Гражданская процессуальная правоспособность и дееспособность иностранных граждан и лиц без гражданства. Процессуальные льготы. Реторсии.

3. Сбор и оценка доказательств, полученных на территории иностранного государства.

4. Представительство иностранного лица в гражданском процессе. Правила оформления доверенности. Правовой статус иностранных адвокатов по законодательству РФ.

5. Судебный залог в международном гражданском процессе. Исполнение иностранных судебных решений об уплате судебных издержек и расходов на основании Гаагской конвенции по вопросам гражданского процесса 1954 г. и двусторонних международных договоров с участием РФ.
6. Процессуальная правоспособность международной межгосударственной организации. Процессуальное положение иностранного государства. Правовое регулирование отказа от иммунитета.
7. Принцип взаимности и принцип международной вежливости в международном гражданском процессе.
8. Понятие международной подсудности. Латинская и немецкая системы определения международной подсудности.
9. Определение международной подсудности по общему праву (common law).
10. Конкуренция юрисдикций. Разрешение проблемы конкуренции юрисдикций в российском законодательстве.
11. Правила, составления пророгационных соглашений согласно российскому и иностранному праву.
12. Оказание правовой помощи в рамках СНГ. Конвенция стран СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.
13. Исполнение иностранных судебных поручений в соответствии с АПК РФ и ГПК РФ.
14. Правовые основы признания и исполнения иностранных судебных решений в иностранных государствах. Регламент Брюссель I. Луганская конвенция 1988 г.
15. Легализация иностранных официальных документов: понятие, порядок, компетентные органы. Апостиль. Гаагская конвенция 1961 г. Порядок проставления апостиля; компетентные органы; документы, нуждающиеся в апостилировании.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Международное инвестиционное право и арбитраж»

1. Развитие международно-правового регулирования иностранных инвестиций.
2. Проблемы правового регулирования иностранных инвестиций в условиях глобализации.
3. Источники международного инвестиционного права.
4. Определение иностранной инвестиции в международных договорах, национальном законодательстве. «Тест Салини».
5. Инвестиционные контракты, теория интернационализации инвестиционных контрактов.
6. Определение правового статуса иностранного инвестора в соответствии с международными инвестиционными договорами.

7. Транснациональные корпорации: понятие, виды. Проблемы определения национальности ТНК. Кодекс поведения ТНК.
8. Допуск, поощрение и защита иностранных инвестиций в международном инвестиционном праве.
9. Правовые режимы иностранных инвестиций.
10. Международные инвестиционные споры: понятие, правовая природа.
11. Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС): правовой статус, природа.
12. Создание примирительной комиссии МЦУИС. Требования, предъявляемые к примирителям. Примирительная процедура.
13. Процедура рассмотрения инвестиционного спора арбитражной комиссией МЦУИС. Конфиденциальность.
14. Дополнительные правила МЦУИС.
15. Признание и исполнение решений арбитража МЦУИС.

Перечень примерных вопросов для подготовки к государственному экзамену по дисциплине

«Международное торговое финансирование»

1. Понятие и признаки сделок по финансированию международной торговли. Сделка по финансированию международной торговли как разновидность внешнеэкономической сделки.
2. Виды сделок по финансированию международной торговли. Отграничение СФМТ от смежных сделок (международные расчетные сделки и др.)
3. Коллизионное регулирование сделок по финансированию международной торговли. Принцип автономии воли сторон и закон наиболее тесной связи (российский и зарубежный подходы).
4. Международные договоры и национальное право как источник регулирования сделок по финансированию международной торговли.
5. Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы сделок по финансированию международной торговли.
6. *Lex mercatoria* как источник регулирования сделок по финансированию международной торговли.
7. Понятие и признаки договора международного форфейтинга.
8. Понятие и правовая природа документарного аккредитива.
9. Обязательства и ответственность банков по инкассо.
10. Международно-правовое регулирование вексельного обращения: унифицированные нормы.
11. Понятие чека как средства платежа в международных расчетах.
12. Валютные операции как объект правового регулирования.
13. Депозитарные расписки как способ зарубежного размещения ценных бумаг.
14. Виды депозитарных расписок: американские депозитарные расписки (АДР), глобальные депозитарные расписки (ГДР), российские

депозитарные расписки (РДР).

15. Особенности правового регулирования выпуска депозитарных расписок.

7. Перечень документов, основной и дополнительной й литературы, необходимой для подготовки к итоговой государственной аттестации

Международные акты

1. Варшавская конвенция для унификации некоторых правил касающихся международных воздушных перевозок 1929 г. (в ред. Протокола 1955 г.).

2. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

3. Гагская конвенция о праве применимом к агентским соглашениям 1978 г.

4. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г. // СПС «Консультант Плюс».

5. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. (в ред. Протокола 1980 г.).

6. Конвенция о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) 1980 г./1999 г.

7. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле 2001 г.

8. Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах 2005 г.

9. Кейптаунская Конвенция о международных гарантиях в отношении подвижного оборудования 2001 г.

10. Конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.

11. Конвенция о международном факторинге 1988 г.

12. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений от 10 июня 1958 г. Заключена в Нью-Йорке. – Режим доступа:

https://uncitral.un.org/ru/texts/arbitration/conventions/foreign_arbitral_awards

13. Правила получения доказательств в международном арбитраже, основанные на инквизиционной модели процесса (Пражские правила). – Режим доступа: <http://praguerules.com/upload/medialibrary/5cc/5cc80b7187230f9bb1206aac5b01f614.pdf>

14. Резолюция № 1/2006 «Международный коммерческий арбитраж» Ассоциации международного права. Рекомендации в отношении доктрин *lis pendens* и *res judicata* и арбитража // Международный коммерческий арбитраж. - 2008. - № 2 (18). – Режим доступа: <http://arbitrationreview.ru/wp-content/uploads/2016/02/№-2-2008.pdf>

15. Резолюция № 6/2008 от 21 августа 2008 г. «Международный коммерческий арбитраж» Ассоциации международного права в отношении

установления содержания применимого права в международном коммерческом арбитраже // Вестник международного коммерческого арбитража. - 2010. - № 1. – Режим доступа: <http://arbitrationreview.ru/wp-content/uploads/2016/02/N1-2010.pdf>

16. Руководящие принципы Международной ассоциации юристов относительно конфликта интересов в международном коммерческом арбитраже (в ред. 2014 г.). – Режим доступа: <https://www.international-arbitration-attorney.com/wp-content/uploads/2018/02/IBA-Guidelines-on-Conflict-of-Interest-NOV-2014-FULL.pdf>

16. Соглашение о международном грузовом сообщении (СМГС) 1950 г. / 2010 г.

17. Монреальская конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок 1999 г.

18. Регламент о праве, применимом к договорным обязательствам 2008 г. (Рим I).

Документы международных организаций

19. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016. С текстом можно ознакомиться на официальном сайте УНИДРУА см.: [Electronic resource]: - Access regime: <<http://www.unidroit.org>>.

20. ИНКОТЕРМС 2020 – Правила ИСС по использованию национальных и международных торговых терминов (публикация МТП 723ER).

21. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов – UCP-600, Унифицированные правила по инкассо – URC-522, иные Унифицированные правила МТП.

22. Обзор ЮНСИТРАЛ по применению Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Издание 2016 года (UNCITRAL Digest of case law on the UN Convention on Contracts for the International Sales of Goods. 2016 Edition) // http://www.uncitral.org/pdf/english/clout/CISG_Digest_2016.pdf

23. Единообразные правила, касающиеся договорных условий о согласованной сумме, причитающейся в случае неисполнения обязательства. ЮНСИТРАЛ, 1983 г. // http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/sale_goods/1983Uniform_rules.html.

24. Форс-мажорные обстоятельства и затруднения // ICC Force Majeure & Hardship Clauses 2020 // http://www.luyulei.cn/Intl_legal_practice/06_ICC_Force_Majeure_and_Hardship_Clause_2003.htm

25. Принципы Европейского договорного права.

26. Гаагские принципы о выборе права, применимого к международным контрактам 2015 г.

27. Рекомендация относительно толкования пункта 2 статьи II и

пункта 1 статьи VII Нью-Йоркской конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, совершенной в Нью-Йорке 10 июня 1958 г. 2006 г. – Режим доступа: https://uncitral.un.org/ru/texts/arbitration/conventions/foreign_arbitral_awards

28. Рекомендации для арбитражных учреждений и других заинтересованных органов в отношении арбитражных разбирательств, проводимых на основе Арбитражного регламента ЮНСИТРАЛ (в редакции 2010 г.). – Режим доступа: https://uncitral.un.org/ru/texts/arbitration/explanatorytexts/recommendations/arbitral_institutions_2010

29. Руководство по Нью-Йоркской конвенции (онлайновых платформ). – Режим доступа: <http://newyorkconvention1958.org/>

30. Секретариат ЮНСИТРАЛ. Руководство по Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 год). – Режим доступа: https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/ru/2016_guide_on_the_convention.pdf

31. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о международном торговом арбитраже 1985 г. с изменениями, принятыми в 2006 г. – Режим доступа: https://uncitral.un.org/ru/texts/arbitration/modellaw/commercial_arbitration

32. Текст Типового закона (с поправками, принятыми в 2006 г.) – Пояснительное примечание. – Режим доступа: https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/ru/07-87000_ebook.pdf

33. OECD (2014), Action Plan on Base Erosion and Profit Shifting, OECD Publishing. <https://www.oecd.org/ctp/action-plan-on-base-erosion-and-profit-shifting-9789264202719-en.htm>

34. United Nations Manual for the Negotiation of Bilateral Tax Treaties between Developed and Developing Countries. United Nations. 2019. <https://www.un-ilibrary.org/content/periodicals/26642654>

35. United Nations Handbook on Selected Issues for Taxation of the Extractive Industries by Developing Countries. United Nations. 2019. <https://www.un-ilibrary.org/content/books/9789210478472>

36. United Nations Handbook on Selected Issues in Protecting the Tax Base of Developing Countries. United Nations. 2015. <https://www.un-ilibrary.org/content/books/9789210572361>

Нормативные правовые акты

37. Гражданский кодекс РФ. Часть первая 1994 г., Часть вторая 1996 г., Часть третья 2001 г., Часть четвертая 2006 г. (с послед. изменениями).

38. Кодекс торгового мореплавания РФ 1999 г. (с послед. изменениями).

39. ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ» 2003 г. (с послед. изменениями).

40. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993 г. (с

послед. изменениями).

41. ФЗ «Об электронной подписи» 2011 г. (с послед. изменениями).

Акты судебной и арбитражной практики

42. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О применении норм международного частного права судами РФ» от 09.07.2019 г. № 24.

43. Практика МКАС при ТПП РФ за 1996-2016 гг. // СПС «КонсультантПлюс».

44. UNCITRAL Digest of case law on the UN Convention on Contracts for the International Sales of Goods. 2016 Edition) // http://www.uncitral.org/pdf/english/clout/CISG_Digest_2016.pdf

45. UNILEX. Selected Cases by Article & Issues // http://www.unilex.info/principles/cases/article/102/issue/873#issue_873

Основная литература:

1. Born G. International commercial arbitration: commentary and materials. – 2nd ed. – Transnational Publishers, Kluwer Law International, 2001. – 1149 p. – Режим доступа: http://web.a.ebscohost.com/ehost/detail/detail?vid=6&sid=79a7b5c4-21ba-480a-a626-cdd9327cc277%40sdc-v-sessmgr03&bdata=Jmxhbm9cnU%3d#AN=69_078957&db=lgs

2. Landmark Cases in the Law of Contract / ed. by Ch. Mitchell, P. Mitchell. – Oxford and Portland-Oregon: Hart Publishing, 2008. – 373 p. - Режим доступа: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>

3. Moses M. The principles and practice of international commercial arbitration. – Cambridge University Press, 2008. – 340 p. – Режим доступа: <http://web.a.ebscohost.com/ehost/detail/detail?vid=5&sid=79a7b5c4-21ba-480a-a626-cdd9327cc277%40sdc-v-sessmgr03&bdata=Jmxhbm9cnU%3d#AN=69347254&db=lgs>

4. Treitel: The Law of Contract / E. Peel. – 12th ed. – London: Sweet & Maxwell, 2010. – 1210 p. - Режим доступа: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>

Дополнительная литература:

Дисциплина (модуль)

«Актуальные проблемы международного бизнес-права»:

1. Beckman G. Teaching the International Aspects of Business Law. American Business Law Journal [Internet]. 1977 Spring [cited 2021 Mar 17];15(1):31. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=7386600&lang=ru>

2. Cuniberti G. The Laws of Asian International Business Transactions. Washington International Law Journal [Internet]. 2016 Jan [cited 2021 Mar 17];25(1):35–86. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=112384620&lang=ru>

3. Johnson V. Legal Malpractice in International Business Transactions. Hofstra Law Review [Internet]. 2015 Winter [cited 2021 Mar 17];44(2):325–52. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=113892988&lang=ru>
4. Kalkoshki A., Abadi M. Franchise Contract in International Business Law. Direito da Cidade [Internet]. 2019 Apr [cited 2021 Mar 17];11(2):257–77. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=143162735&lang=ru>
5. Kryvoi Y. Piercing the Corporate Veil in International Arbitration // https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1572634
6. Scherer M. Artificial Intelligence and Legal Decision-Making: The Wide Open? // <https://sifocc.org/app/uploads/2020/04/Artificial-Intelligence-and-Legal-Decision-Making-The-Wide-Open-Maxi-Scherer-041119.pdf>
7. Szczudlik K. `On-chain` and `off-chain` arbitration: Using smart contracts to amicably resolve disputes // URL: <https://newtech.law/en/on-chain-and-off-chain-arbitration-using-smart-contracts-to-amicably-resolvedisputes/>
8. Wood P. Ten Points for Choosing the Governing Law of an International Business Contract. Business Law International [Internet]. 2020 Jan [cited 2021 Mar 17];21(1):5–22. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=141671776&lang=ru>

Дисциплина (модуль)

«Основы международного налогового права»:

1. Brauner Y. Treaties in the Aftermath of BEPS, 41 Brook. J. Int'l L. (2016). <https://brooklynworks.brooklaw.edu/bjil/vol41/iss3/3>
2. Baker P. The United Nations Model Double Taxation Convention between Developed and Developing Countries: Possible Extension of the Beneficial Ownership Concept. Progress Report of Subcommittee on Improper Use of Tax Treaties: Beneficial Ownership, E/C.18/2008/CRP.2/Add.1, Geneva, 20-24 October 2008. URL: http://www.un.org/esa/ffd/wp-content/uploads/2014/10/4STM_EC18_2008_CRP2_Add1.pdf
3. McBarnet D., Whelan C. The Elusive Spirit of the Law: Formalism and the Struggle for Legal Control (1991) 54 MLR. 848. https://www.researchgate.net/publication/228043163_The_Elusive_Spirit_of_the_Law_Formalism_and_the_Struggle_for_Legal_Control
4. Kotlyarov M. The Concept of Beneficial Ownership in the OECD Model Tax Convention 2010: A Critical Analysis [Text]/ Maxim Kotlyarenko. Yekaterinburg, 2015. http://www.kotlyarov.org/files/Kotlyarov_Beneficial_Ownership_protected.pdf
5. Jinyan L. Beneficial Ownership in Tax Treaties: Judicial Interpretation and the Case for Clarity (February 7, 2012). Osgoode CLPE Research Paper No. 4/2012. <https://ssrn.com/abstract=2000816>

6. The Complexities of Cross-border Tax Regulations in NAFTA <https://onlinebusiness.northeastern.edu/blog/the-complexities-of-cross-border-tax-regulations-in-nafta/> Sheppard L. Top U.S. tax expert in savage attack on transfer pricing rules. August 23, 2012 [Электронный ресурс] // Сайт Tax Justice Network. Режим обращения: <http://taxjustice.blogspot.ru/2012/08/top-us-tax-expert-in-savage-attack-on.html>

7. Transfer Pricing Guidelines for Multinational Enterprises and Tax Administrations Committee on Fiscal Affairs. Paris, 1995 with amendments as of 2010 // http://www.keepeek.com/Digital-Asset-Management/oecd/taxation/oecd-transfer-pricing-guidelines-for-multinational-enterprises-and-tax-administrations-2010_tpg-2010-en#page4

Дисциплина (модуль)

«Международное экономическое право»:

1. Hoekman B., Mavroidis P.C. MFN Clubs and Scheduling Additional Commitments in the GATT: Learning from the GATS // European Journal of International Law. 2017. Vol. 28. № 2. P. 387-407. - Режим доступа: <http://www.ejil.org/>, локальная сеть МГЮА.

2. Howse R. The World Trade Organization 20 Years On: Global Governance by Judiciary // European Journal of International Law. 2016. Vol. 27. № 1. P. 9-77. - Режим доступа: <http://www.ejil.org/>, локальная сеть МГЮА.

3. Van Damme I. Treaty Interpretation by the WTO Appellate Body // European Journal of International Law. 2010. Vol. 21. № 3. P. 605-648. - Режим доступа: <http://www.ejil.org/>, локальная сеть МГЮА.

4. Langford M., Behn D. Managing Backlash: The Evolving Investment Treaty Arbitrator? // European Journal of International Law. 2018. Vol. 29. №. 2. P. 551-580. - Режим доступа: <http://www.ejil.org/>, локальная сеть МГЮА.

5. Schill S.W. W(h)ither Fragmentation? On the Literature and Sociology of International Investment Law // European Journal of International Law. 2011. Vol. 22. № 3. P. 875-908. - Режим доступа: <http://www.ejil.org/>, локальная сеть МГЮА.

6. Schultz Th. and Dupont C. Investment Arbitration: Promoting the Rule of Law or Over-empowering Investors? A Quantitative Empirical Study // European Journal of International Law. 2014. Vol. 25. № 4. P. 1147-1168. - Режим доступа: <http://www.ejil.org/>, локальная сеть МГЮА.

Дисциплина (модуль)

«Английское контрактное право»:

1. Burrows A. A Casebook on Contract. – Oxford and Portland, Oregon: Hart Publishing, 2007. – 801 p. - Режим доступа: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>

2. Cartwright J. Contract Law. An Introduction to the English Law of Contract for the Civil Lawyer. – Oxford and Portland, Oregon: Hart Publishing, 2007. – 299 p. - Режим доступа: <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>

3. Greenwood L. Principles of interpretation of contracts under English

law and their application in international arbitration. Arbitration International [Internet]. 2019 Mar [cited 2021 Mar 17];35(1):21–7. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=135933274&lang=ru>

4. Holland B., Ashley P.S. Enforceability of Take-or-Pay Provisions in English Law Contracts - Revisited. Journal of Energy & Natural Resources Law [Internet]. 2013 May [cited 2021 Mar 17];31(2):205–18. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=88418064&lang=ru>

5. MacMillan C. Mistakes in Contract Law. – Oxford and Portland, Oregon: Hart Publishing, 2010. – 322 p. - Режим доступа : <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>

6. MacMillan C. The Impact of Brexit upon English Contract Law. King’s Law Journal [Internet]. 2016 Dec [cited 2021 Mar 17];27(3):420–30. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=120129626&lang=ru>

7. Stone R. The Modern Law of Contract. - 8th ed. – London and New York: Routledge-Cavendish, 2009. – 675 p. - Режим доступа : <http://megapro.msal.ru/MegaPro/Web>

Дисциплина (модуль)

«Международные коммерческие контракты»:

1. Basedow J. International economic law and commercial contracts: promoting cross-border trade by uniform law conventions. Uniform Law Review [Internet]. 2018 Mar [cited 2021 Mar 22];23(1):1–14. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=129488843&lang=ru>

2. Baskaran T. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: An Article-by-Article Commentary. Construction Law International [Internet]. 2020 Mar [cited 2021 Mar 22];15(1):57–9. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=143131165&lang=ru>

3. Cerini D. Duties and remedies in the Principles of International Commercial Contracts (PICC) and the Principles of Reinsurance Contract Law (PRICL): notes for a comparison. Uniform Law Review [Internet]. 2020 Mar [cited 2021 Mar 22];25(1):21–44. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=144318865&lang=ru>

4. Harpole S.A. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts: An Article-By-Article Commentary. Dispute Resolution International [Internet]. 2019 Oct [cited 2021 Mar 22];13(2):189–91. Available at: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=139539340&lang=ru>

Дисциплина (модуль)

«Международный коммерческий арбитраж и ADR»:

1. Chukwumerije O. Choice of law in international commercial arbitration. – Quorum Bks, 1994. – 234 p. – Режим доступа: <http://web.a.ebscohost.com/ehost/detail/detail?vid=6&sid=79a7b5c4-21ba-480a-a626-cdd9327cc277%40sdc-v-sessmgr03&bdata=Jmxhbmc9cnU%3d#AN=69078957&db=lgs>
2. International Commercial Arbitration: a Transnational Perspective / Varady J., Von Mehren T., Taylor A. – West Group, 1999. – 818 p. – Режим доступа: <http://web.b.ebscohost.com/ehost/detail/detail?vid=11&sid=89e09230-c853-4ed8-b29c-3f5044e66dfd%40sessionmgr101&bdata=Jmxhbmc9cnU%3d#AN=69005853&db=lgs>
3. Van den Berg A. New horizons in international commercial arbitration and beyond. – Aspen Publishers, 2005. – 627 p. – Режим доступа: <http://web.b.ebscohost.com/ehost/detail/detail?vid=12&sid=89e09230-c853-4ed8-b29c-3f5044e66dfd%40sessionmgr101&bdata=Jmxhbmc9cnU%3d#AN=69310747&db=lgs>

Дисциплина (модуль)

«Международный гражданский процесс»:

1. Everson E. Winning from the Beginning: International Electronic Discovery in Commercial Litigation and the Home Field Advantage of American Corporations. Journal of International Commercial Law & Technology [Internet]. 2013 Jul [cited 2021 Mar 22];8(3):206–17. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=90449033&lang=ru>
2. Yip M. The Singapore International Commercial Court: The Future of Litigation? Erasmus Law Review [Internet]. 2019 Sep [cited 2021 Mar 22];82–97. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=139626890&lang=ru>

Дисциплина (модуль)

«Международное инвестиционное право и арбитраж»:

1. Hepburn J. Domestic Law in International Investment Arbitration [Internet]. Oxford: OUP Oxford; 2017 [cited 2021 Mar 22]. (International Economic Law Series). Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=nlebk&AN=1472902&lang=ru>
2. Marcoux J-M. Transnational Public Policy as an International Practice in Investment Arbitration. Journal of International Dispute Settlement [Internet]. 2019 Sep [cited 2021 Mar 22];10(3):496–515. Available from: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=138837070&lang=ru>

3. Moseley SE. Disclosing Third-Party Funding in International Investment Arbitration. Texas Law Review [Internet]. 2019 May [cited 2021 Mar 22];97(6):1181–203. Available from:

<http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=136882309&lang=ru>

4. Tanzi AM. On judicial autonomy and the autonomy of the parties in international adjudication, with special regard to investment arbitration and ICSID annulment proceedings. Leiden Journal of International Law [Internet]. 2020 Mar [cited 2021 Mar 22];33(1):57–75. Available from:

<http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=141580402&lang=ru>

5. Vady V. Heritage, Power, and Destiny: The Protection of Indigenous Heritage in International Investment Law and Arbitration. George Washington International Law Review [Internet]. 2018 Sep [cited 2021 Mar 22];50(4):725–80. Available from:

<http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=136721890&lang=ru>

Дисциплина (модуль)

«Международное торговое финансирование»:

1. Akseli, N. O. Availability of Credit and Secured Transactions in a Time of Crisis. Cambridge : Cambridge University Press, 2013. – Режим доступа : <http://ebscohost.com> , локальная сеть МГЮА

2. Cottier T., John H. Jackson, Rosa M. Lastra. International Law in Financial Regulation and Monetary Affairs [Internet]. Oxford, 2012 Text]: [Electronic resource]: - Access regime: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=nlebk&AN=494517&lang=ru>

3. Dewan, Sazzadul Karim and Zahid, Jawad R, Factoring as an Alternative Mode of International Trade Finance. 2020. <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3536156>

4. Ferrari F. General Principles and International Uniform Commercial Law Conventions: A study of the 1980 Vienna Sales Convention and the 1988 UNIDROIT Conventions on International Factoring and Leasing // Pace International Law Review. 1998. Issue 1. Article 6. P. 127- 185[Text]: [Electronic resource]: - Access regime: <https://digitalcommons.pace.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1257&context=pilr>

5. Längerich R. Documentary credits in practice. 2nd ed. 2009. Text]: [Electronic resource]: - Access regime: <https://www.nordea.no/Images/57-67599/documentary-credits-in-practice.pdf>

6. Salinger F. International factoring and conflicts of law. // Law & Financial Markets Review. 2007;1(1):7-10. [Text]: [Electronic resource]: - Access regime:

<http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=lgs&AN=502541964&lang=ru>

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ И ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИТОГОВОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ АТТЕСТАЦИИ

7.1. Обеспечение образовательного процесса иными библиотечно-информационными ресурсами

и средствами обеспечения образовательного процесса

Обучающимся обеспечивается доступ (удаленный доступ) к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам. Полнотекстовая программа защиты выпускной квалификационной работы, включая ОМ, размещена на сайте Университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА) и в Цифровой научно-образовательной и социальной сети Университета (далее - ЦНОСС), в системе которой функционируют «Электронные личные кабинеты обучающегося и научно-педагогического работника». Доступ к материалам возможен через введение индивидуального пароля. ЦНОСС предназначена для создания личностно-ориентированной информационно-коммуникационной среды, обеспечивающей информационное взаимодействие всех участников образовательного процесса Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), в том числе предоставление им общедоступной и персонализированной справочной, научной, образовательной, социальной информации посредством сервисов, функционирующих на основе прикладных информационных систем Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА).

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам (электронным библиотекам) и к электронной информационно-образовательной среде Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). Помимо электронных библиотек Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), он обеспечен индивидуальным неограниченным доступом ко всем удаленным электронно-библиотечным системам, базам данных и справочно-правовым системам, подключенным в Университете имени О.Е. Кутафина (МГЮА) на основании лицензионных договоров, и имеющие адаптированные версии сайтов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья.

Электронно-библиотечная система (электронная библиотека) и электронная информационно-образовательная среда обеспечивают возможность одновременного доступа 100 процентов обучающихся из любой точки, в которой имеется доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», как на территории Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА), так и вне ее.

Фонд электронных ресурсов Библиотеки включает следующие справочно-правовые системы, базы данных и электронные библиотечные системы:

7.1.1. Справочно-правовые системы:

1.	ИС «Континент»	сторонняя	http://continent-online.com	ООО «Агентство правовой интеграции «КОНТИНЕНТ», договоры: - № 18032020 от 20.03.2018 г. с 20.03.2018 г. по 19.03.2019 г.; - № 19012120 от 20.03.2019 г. с 20.03.2019 г. по 19.03.2020 г.; - № 20040220 от 02. 03. 2020 г. С 20.03.2020 г. по 19.03.2021 г. - №21021512 от 16.03.2021 г. с 16.03.2021 г. по 15.03.2022 г.
2.	СПС Westlaw Academics	сторонняя	https://uk.westlaw.com	Филиал Акционерного общества «Томсон Рейтер (Маркетс) Юроп СА», договоры: - № 2TR/2019 от 24.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - №RU03358/19 от 11.12.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г. № ЭБ-6/2021 от 06.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.
3.	КонсультантПлюс	сторонняя	http://www.consultant.ru	Открытая лицензия для образовательных организаций
4.	Гарант	сторонняя	https://www.garant.ru	Открытая лицензия для образовательных организаций

7.1.2. Профессиональные базы данных:

1.	Web of Science	сторонняя	https://apps.webofknowledge.com	ФГБУ «Государственная публичная научно-техническая библиотека России»: - сублицензионный
----	----------------	-----------	---	--

				<p>договор № WOS/668 от 02.04.2018 г.;</p> <p>- сублицензионный договор № WOS/349 от 05.09.2019 г.;</p> <p>ФГБУ «Российский фонд фундаментальных исследований» (РФФИ), сублицензионный договор № 20-1566-06235 от 22.09.2020 г.</p>
2.	Scopus	сторонняя	https://www.scopus.com	<p>ФГБУ «Государственная публичная научно-техническая библиотека России»:</p> <p>- сублицензионный договор № SCOPUS/668 от 09 января 2018 г.;</p> <p>- сублицензионный договор № SCOPUS/349 от 09 октября 2019 г.;</p> <p>ФГБУ «Российский фонд фундаментальных исследований» (РФФИ), сублицензионный договор № 20-1573-06235 от 22.09.2020 г.</p>
3.	Коллекции полнотекстовых электронных книг информационного ресурса EBSCOHost БД eBook Collection	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	<p>ООО «ЦНИ НЭИКОН», договор № 03731110819000006 от 18.06.2019 г. бессрочно</p>
4.	<u>Национальная электронная библиотека</u> (НЭБ)	сторонняя	https://rusneb.ru	<p>ФГБУ «Российская государственная библиотека», договор № 101/НЭБ/4615 от 01.08.2018 г. с 01.08.2018 по</p>

				31.07.2023 г. (безвозмездный)
5.	Президентская библиотека имени Б.Н. Ельцина	сторонняя	https://www.prlib.ru	ФГБУ «Президентская библиотека имени Б. Н. Ельцина», Соглашение о сотрудничестве № 23 от 24.12.2010 г., бессрочно
6.	НЭБ eLIBRARY.RU	сторонняя	http://elibrary.ru	ООО «РУНЕБ», договоры: - № SU-13-03/2019-1 от 27.03.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭР-1/2020 от 17.04.2020 г. с 17.04.2020 г. по 16.04.2021 г. - № ЭР-2/2021 от 25.03.2021 г. с 25.03.2021 г. по 24.03.2022 г.
7.	Legal Source	сторонняя	http://web.a.ebscohost.com	ООО «ЦНИ НЭИКОН», договор № 414-EBSCO/2020 от 29.11.2019 г., с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г. № ЭБ-5/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.
8.	ЛитРес: Библиотека	сторонняя	http://biblio.litres.ru	ООО «ЛитРес», договор № 290120/Б-1-76 от 12.03.2020 г. с 12.03.2020 г. по 11.03.2021 г. - № 160221/В-1-157 от 12.03.2021 г. с 12.03.2021 г. по 11.03.2022 г.

7.1.3. Электронно-библиотечные системы:

1.	ЭБС ZNANIUM.COM	сторонняя	http://znanium.com	ООО «Научно-издательский центр ЗНАНИУМ», договоры: - № 3489 эбс от
----	-----------------	-----------	---	--

				14.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - № 3/2019 эбс от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г. № 3/2021 эбс от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.
2.	ЭБС Book.ru	сторонняя	http://book.ru	ООО «КноРус медиа», договоры: - № 18494735 от 17.12.2018 г. с 01.01.2019 г. по 31.12.2019 г.; - № ЭБ-2/2019 от 29.11.2019 г. с 01.01.2020 г. по 31.12.2020 г. №ЭБ-4/2021 от 02.11.2020 г. с 01.01.2021 г. по 31.12.2021 г.
3.	ЭБС Проспект	сторонняя	http://ebs.prospekt.org	ООО «Проспект», договоры: -№ ЭБ-1/2019 от 03.07.2019 г. с 03.07.2019 г. по 02.07.2020 г.; - № ЭБ-2/2020 от 03.07.2020 г. с 03.07.2020 г. по 02.07.2021 г.
4.	ЭБС Юрайт	сторонняя	http://www.biblio-online.ru	ООО «Электронное издательство Юрайт», договоры: -№ ЭБ-1/2019 от 01.04.2019 г. с 01.04.2019 г. по 31.03.2020 г.; - № ЭБ-1/2020 от 01.04.2020 г. с 01.04.2020 г. по 31.03.2021 г. - № ЭР-1/2021 от 23.03.2021 г. с 03.04.2021 г. по 02.04.2022 г.

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения, состав которого подлежит ежегодному обновлению.

7.2. Перечень программного обеспечения (ПО), установленного на компьютерах, задействованных в образовательном процессе по реализации ООП ВПО

Все аудитории, задействованные в образовательном процессе по реализации ООП ВПО, оснащены следующим ПО:

№	Описание ПО	Наименование ПО, программная среда, СУБД	Вид лицензирования
ПО, устанавливаемое на рабочую станцию			
1.	Операционная система	Windows 7	Лицензия
		Windows 10	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05.2019 г. № 31806485253 от 20.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
2.	Антивирусная защита	Kaspersky Workspace Security	Лицензия
		По договорам: № 31907848213 от 03.06.2019 г. № 31806590686 от 14.06.2018 №31705098445 от 30.05.2017 № 31603346516 от 21.03.2016	
3.	Офисные пакеты	Microsoft Office	Лицензия
		По договорам: № 32009118468 от 01.06.2020 г. № 31907826970 от 27.05. 2019 г. № 31806485253 от 21.06.2018 г. №31705236597 от 28.07.2017 г. №31604279221 от 12.12.2016 г.	
4.	Архиваторы	7-Zip	Открытая лицензия
		WinRar	Открытая лицензия
5.	Интернет браузер	Google Chrome	Открытая лицензия
6.	Программа для просмотра файлов PDF	Adobe Acrobat reader	Открытая лицензия
		Foxit Reader	Открытая лицензия
7.	Программа для просмотра файлов DJVU	DjVu viewer	Открытая лицензия
8.	Пакет кодеков	K-Lite Codec Pack	Открытая

			лицензия
9.	Видеоплеер	Windows Media Player	В комплекте с ОС
		vlc pleer	Открытая лицензия
		flashpleer	Открытая лицензия
10.	Аудиоплеер	Winamp	Открытая лицензия
11.	Лингафонный кабинет Линко V8.3	По договору: № 95 от 04.10.2019 г.	Лицензия
12.	Справочно- правовые системы (СПС)	Консультант плюс	Открытая лицензия
		Гарант	Открытая лицензия

Университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА) располагает материально-технической базой, соответствующей действующим санитарным и противопожарным нормам и правилам, обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, лабораторной, практической и научно-исследовательской работы обучающихся, предусмотренных учебным планом.

Обучающимся во время проведения процедуры защиты выпускной квалификационной работы запрещается иметь при себе и использовать средства связи и иные технические средства. При подготовке к ответу не допускается использование текстов нормативно-правовых актов, справочно-информационной системы Консультант-плюс, технических средств.

7.3. Помещения для самостоятельной работы обучающихся

Помещения для самостоятельной работы обучающихся располагаются по адресу: Москва, ул. Садовая-Кудринская, д.9. Они оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА) и включают в себя:

1. Электронный читальный зал на 135 посадочных мест:
 стол студенческий двухместный – 42 шт.,
 стол студенческий трехместный – 10 шт.,
 кресло для индивидуальной работы – 3 шт.,
 стул – 135 шт.,
 компьютер студенческий 50 МАС АВ – 76 шт. (компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечивает доступ в электронную информационно-образовательную среду),
 проектор с моторизованным лифтом Epson EB-1880 – 1 шт.,
 экран Projecta с электронным приводом – 1 шт.

2. Электронный читальный зал располагается на первом этаже, предназначенного для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, рабочие места в читальном зале оборудованы современными эргономичными моноблоками с качественными экранами, а также аудио гарнитурами.

Комплекс средств:

рабочее место с увеличенным пространством – 2 шт.,

наушники «накладного» типа – 1 компл.,

лупа ручная для чтения 90mmx13.5mm – 1 шт.,

линза Френеля в виниловой рамке 300*190 – 1 шт.

3. Читальные залы на 93 посадочных мест:

стол студенческий двухместный – 24 шт.,

стол студенческий трехместный – 2 шт.,

кресло для индивидуальной работы – 7 шт.,

стул – 93 шт.,

компьютер студенческий 50 MAC AB – 11 шт.

4. Абонемент научной литературы на 4 посадочных мест:

стол студенческий одноместный – 4 шт.,

компьютер студенческий 50 MAC AB – 4 шт., стул – 4 шт.

7.4. Помещение (ауд. №37 по адресу Москва, ул. Садовая-Кудринская, д.9, стр.1,2) для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования

Помещение содержит документ-камера Epson (1 шт.); документ-камера Wolfvision – (2 шт.); интерактивный маркер Epson – (24 шт.); планшет Surface – (25 шт.); ноутбук Asus – (5 шт.); пульт инфракрасный Epson – (19 шт.).